

Información Financiera Trimestral

[105000]	Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000]	Información general sobre estados financieros	22
[210000]	Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	27
[310000]	Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	29
[410000]	Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	30
[520000]	Estado de flujos de efectivo, método indirecto	32
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	34
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	37
[700000]	Datos informativos del Estado de situación financiera	40
[700002]	Datos informativos del estado de resultados	41
[700003]	Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	42
[800001]	Anexo - Desglose de créditos	43
[800003]	Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	45
[800005]	Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	46
[800007]	Anexo - Instrumentos financieros derivados	47
[800100]	Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	54
[800200]	Notas - Análisis de ingresos y gastos	58
[800500]	Notas - Lista de notas.....	59
[800600]	Notas - Lista de políticas contables.....	102
[813000]	Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	123

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Como resultado del esfuerzo de nuestros colaboradores, las estrategias comerciales e impulso de iniciativas en términos de precio y empaques y la ampliación de plataformas digitales, en el cuarto trimestre de 2021, logramos un incremento en el volumen de ventas de +12.2% con respecto al año anterior y +1.2% en comparación con 2019.

Nuestras eficiencias operativas nos permitieron compensar parcialmente el aumento en el costo de ciertas materias primas, continuamos con nuestra disciplina financiera y logramos alcanzar un crecimiento de EBITDA de +6.1% con respecto al año anterior.

En diciembre 2021, obtuvimos la aprobación por parte de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (“CNBV”) de nuestro programa de CEBUREs, listado en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”). Durante el mismo mes, emitimos con éxito los primeros certificados bursátiles alineando nuestra estrategia financiera para el crecimiento futuro.

En 2021 alcanzamos niveles récord en ventas y EBITDA, estos sólidos resultados reflejan nuestra resiliencia, eficiencia operativa y la dedicación de nuestros colaboradores, lo cual nos coloca en 2022 en una posición favorable para continuar fortaleciendo nuestra posición financiera y agregando valor a nuestros inversionistas.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. es una empresa dedicada a la producción, comercialización, distribución y venta de bebidas refrescantes no alcohólicas (carbonatadas, no carbonatadas, agua purificada, jugos y lácteos) bajo las marcas registradas de The Coca-Cola Company (TCCC). Bepensa Bebidas opera la franquicia de TCCC en el sureste de México, así como el garrafón de 20 litros de agua purificada de la marca “Cristal” en algunos estados de México. De igual manera, operamos en todo el territorio de República Dominicana.

Bepensa Bebidas ocupa el tercer lugar en volumen de ventas en México y el cuarto lugar en Latinoamérica. Con más de 9 mil empleados, operamos 19 plantas embotelladoras (tres de Refrescos y 16 de agua purificada) y 46 centros de distribución. Nuestra red de distribución comprende casi 1,450 rutas de reparto y servicio al cliente para atender a una población de más de 4.4 millones de personas en la Península de Yucatán y de 10

millones en República Dominicana. Los CEBURES de Bepensa Bebidas cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo la clave de pizarra “BBPEN”.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Mantener nuestro liderazgo en la venta de bebidas no alcohólicas en las regiones en donde operamos, continuar expandiendo nuestro robusto portafolio, transformando y mejorando nuestra capacidad operativa y fomentando la sostenibilidad en el negocio para crear un valor económico, social y ambiental para todos los que participan en el negocio.

Para maximizar el crecimiento y la rentabilidad, continuaremos con nuestro modelo de negocio integral centrado en el cliente y consumidor, llevando a cabo las siguientes estrategias clave: (i) incrementar los ingresos; (ii) incrementar la rentabilidad de nuestras categorías; (iii) acelerar la digitalización de nuestros principales procesos; (iv) empoderar a nuestros colaboradores para que dirijan esta transformación; (v) crear una organización firme y ágil enfocada en la creación de valor, y (vi) mejora continua y excelencia operativa.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Bepensa Bebidas cuenta con tres plantas de producción de Refrescos, dos en México y una en República Dominicana, con un total de 21 líneas entre las tres plantas, en México adicionalmente cuenta con 16 plantas de producción de agua purificada de 20 litros, y una planta de producción con dos líneas de “jugos flexibles”, lo que permite alcanzar un total de 39 líneas de producción.

Asimismo, contamos con: 46 centros de distribución, 36 de ellos en México y 10 en República Dominicana, diversos terrenos disponibles para futuros crecimientos, 1,442 rutas de reparto y servicio al cliente, de las cuales 1,171 se encuentran en México y 271 en República Dominicana. El 99% de nuestros activos son propios y el 1% arrendados.

Factores de riesgos relacionados con nuestra compañía.

(a) Relación con TCCC y Contratos de Embotellador.

Bepensa Bebidas produce y comercializa productos de TCCC a través de los Contratos de Embotellador. Al 31 de diciembre de 2021, el 100% del volumen de ventas corresponde a productos de TCCC.

En México, el Contrato de Embotellador vence en el mes de marzo de 2023 y en República Dominicana vence en el mes de junio de 2024. Durante los más de 70 años en los que ha existido una relación de negocios con TCCC, nunca se han presentado problemas para la renovación de los Contratos de Embotellador. Bepensa Bebidas considera que la renovación de los contratos antes mencionados es un procedimiento prácticamente automático.

Sin embargo, Bepensa Bebidas no puede garantizar que los contratos o cualquiera de las autorizaciones de TCCC lleguen a renovarse en un futuro. En caso de que los Contratos de Embotellador o las autorizaciones referidas no fueran renovados, las operaciones de Bepensa Bebidas se verían seriamente afectadas.

Por otro lado, dependemos de la reputación de los productos de TCCC. Cualquier afectación a la reputación de los productos de TCCC podría afectarnos adversa y significativamente. Nuestra capacidad para vender productos y mantener clientes depende en gran medida de dicha reputación.

(b) Cambio en el costo de los concentrados y jarabes suministrados por TCCC.

TCCC es el único y exclusivo proveedor de concentrados y jarabes de los productos Coca-Cola, y fija de manera unilateral el precio de esta importante materia prima.

Asimismo, TCCC tiene el derecho de supervisar y aprobar las actividades de mercadeo, operación y publicidad de productos Coca-Cola, así como regular las distintas presentaciones de estos. Nuestra capacidad para extendernos geográficamente o a otras líneas de negocio también está sujeta a la aprobación de TCCC. Por lo anterior, si TCCC aumentara el precio del concentrado y jarabes, o bien, no aprobare los planes de mercadotecnia o expansión de Bepensa Bebidas, podríamos vernos afectados adversa y significativamente.

Durante el 2016, Bepensa Bebidas alcanzó un amplio acuerdo con TCCC en relación con los precios del concentrado en la categoría de Refrescos en México, así como otros aspectos de la relación de negocios. El plazo de este nuevo marco es de 10 años, el cual inició el 1° de julio de 2017.

(c) Nuestro negocio y habilidad para continuar con nuestras operaciones dependen de manera importante del volumen de ventas. El deterioro en los mercados en donde participamos podría llegar a tener efectos adversos en nuestros resultados operativos y liquidez.

Nuestros resultados operativos son sensibles al volumen de ventas, por lo que una disminución significativa en la actividad económica de alguno de los mercados en los que operamos podría resultar en la degradación de estos. En particular, una disminución de la actividad económica en México o en República Dominicana, las cuales representan la totalidad de nuestras ventas, impactaría de manera negativa nuestras operaciones y, en consecuencia, los resultados de Bepensa Bebidas.

(d) Los cambios en las relaciones comerciales que mantenemos con nuestros clientes, así como las modificaciones a las estrategias de mercadotecnia de nuestros productos y la falta de nuevos productos, podrían tener un impacto en el volumen de nuestras ventas e ingresos.

A pesar de que no dependemos de un número reducido de clientes, nuestros resultados operativos podrían resultar afectados de manera negativa si nuestros clientes deciden comprar volúmenes menores de nuestros productos o si se incrementan los costos asociados con el cumplimiento de las obligaciones frente a nuestros clientes. Asimismo, en caso de no poder cobrar de manera oportuna nuestras cuentas por cobrar frente a nuestros clientes, nuestros ingresos podrían resultar afectados de manera negativa.

Por otro lado, nuestros ingresos están directamente relacionados con las estrategias de mercadotecnia de nuestros productos. En caso de que nuestros clientes o TCCC modifiquen sus estrategias de mercadotecnia o en caso de que las mismas no sean efectivas, o que surja información negativa o errónea en Internet, redes sociales o en otras plataformas en donde se publiciten o se mencionen nuestros productos, nuestros volúmenes de venta e ingresos podrían verse afectados adversamente. De igual forma, en caso de surgir información negativa en Internet o en redes sociales sobre nuestros productos, es posible que no tengamos la oportunidad de aclarar o corregir dicha situación. Asimismo, TCCC cuenta con sus propias campañas publicitarias, gastos de mercadotecnia y programas de nuevos productos, todos los cuales tienen un impacto directo en nuestras operaciones. En caso de que TCCC disminuya sus gastos en mercadotecnia o de desarrollo o implementación de nuevos productos, o en caso de que las campañas publicitarias de TCCC o sus productos sean percibidos de manera negativa por los consumidores, nuestro crecimiento y resultados operativos podrían resultar afectados. No podemos asegurar que TCCC vaya a mantener sus niveles de gastos en campañas publicitarias y en nuevos productos.

(e) Podríamos experimentar un incremento en costos de operación en nuestro negocio.

Nuestras operaciones consumen cantidades importantes de energía y combustible, cuyos costos han aumentado a nivel mundial en los últimos años. Aun cuando hemos tomado diversas medidas para mitigar la volatilidad de los costos energéticos, como es el suministrar el 90% de energía eléctrica de nuestras plantas de fuentes limpias y renovables, dichas medidas podrían no ser suficientes. El incremento en los costos de energía y combustible que no podamos trasladar al precio de nuestros productos tendría un efecto negativo adverso.

(f) Podríamos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

Bepensa Bebidas y sus proveedores pueden experimentar escasez de suministro de energéticos (gas L.P. o electricidad) o materias primas. Esto podría deberse a varios factores, limitaciones en capital de trabajo u otros factores, incluidas las interrupciones en la infraestructura de transporte (incluyendo líneas de transmisión y gasoductos), emergencias meteorológicas, terremotos y otros desastres naturales que afecten el acceso a energéticos o materias primas, disturbios laborales, disputas comerciales o actos de terrorismo. Dichas interrupciones de producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera.

De conformidad con los Contratos de Embotellador, estamos obligados a comprar ciertos suministros y materiales para el empaque, incluyendo cajas, envases y etiquetas, de proveedores previamente autorizados por TCCC, de los cuales no hemos experimentado escasez en el pasado. Asimismo, consideramos las capacidades de producción y las condiciones financieras de los demás proveedores en nuestro proceso de selección, y esperamos que cumplan con nuestros requisitos de entrega. Realizamos una cuidadosa planeación y proyección de insumos de acuerdo con las tendencias de consumo; no obstante lo anterior, no podemos garantizar que un incremento en la demanda, las limitaciones de capacidad, la escasez de materias primas u otros problemas, no darán lugar a ninguna escasez o retraso en el suministro de dichas materias primas o insumos para la producción.

(g) Bepensa Bebidas y sus subsidiarias pueden incurrir en deuda adicional.

Bepensa Bebidas y sus subsidiarias podrían incurrir en endeudamiento adicional en el futuro, modificando la situación financiera que actualmente tienen.

(h) Los niveles de apalancamiento de Bepensa Bebidas y las características de sus pasivos podrían resultar en una afectación a su situación financiera y su capacidad de pagar los Certificados Bursátiles.

Bepensa Bebidas considera que las características de sus pasivos actuales coinciden con las características de sus activos, lo que reduce el riesgo de exceso de apalancamiento; sin embargo, una futura falta de correlación entre las características de los pasivos y activos de Bepensa Bebidas podría resultar en un impacto negativo en los ingresos de la misma, lo que podría afectar su liquidez, condición financiera o sus resultados operativos. Actualmente, Bepensa Bebidas contrata instrumentos financieros derivados para cubrir los riesgos relacionados con fluctuaciones con tasas de interés y tipo de cambio, pero Bepensa bebidas no puede garantizar que continuará contratando dichos instrumentos en el futuro o que dichos instrumentos serán eficaces para cubrir cualquier riesgo anteriormente descrito.

(i) La falta de financiamiento en términos favorables a Bepensa Bebidas podría afectar sus resultados de operación y situación financiera. Concentración en las fuentes de fondeo de Bepensa Bebidas.

Bepensa Bebidas obtiene parte de sus recursos para financiar su cartera de créditos a través de créditos bancarios. La adecuada capitalización de Bepensa Bebidas le ha permitido obtener términos favorables en la negociación de sus financiamientos. No existe una garantía de que Bepensa Bebidas podrá obtener en el futuro créditos similares a tasas competitivas u otras condiciones favorables. Las Emisiones que se realicen al amparo del Programa permitirán a Bepensa Bebidas diversificar sus fuentes de fondeo, eliminando la concentración y dependencia en las instituciones de banca múltiple. No obstante, lo anterior, la imposibilidad de obtener créditos en términos competitivos podría afectar nuestros resultados de operación, posición financiera y liquidez, así como nuestra capacidad para pagar los Certificados Bursátiles.

(j) Competencia y participación de mercado.

Operamos en un entorno competitivo, en el cual enfrentamos competencia de negocios de numerosos participantes, incluyendo los embotelladores de Pepsi y productores de bebidas de las denominadas “marcas B”, las cuales tienen una menor presencia en el mercado, son inconsistentes en su producción y distribución, o bien, son artesanales. Nuestros productos también compiten contra bebidas como agua, jugos de frutas y bebidas deportivas. Competimos, principalmente, en función de la calidad del producto, la confiabilidad, el precio, la amplitud de la oferta del producto, la capacidad y la flexibilidad de fabricación, la capacidad técnica, el servicio al cliente, los plazos de entrega y la exhaustividad del pedido.

Históricamente, inversiones de nuestros competidores globales, aunado a importaciones de productos de bajo costo en algunos de los mercados que atendemos, ha resultado en un incremento en la oferta que ha traído presiones en los precios de nuestros productos. Igualmente, podríamos enfrentar inversiones de nuestros competidores o de clientes en los mercados que participamos. La pérdida de participación del mercado existente o a futuro con nuestros competidores podría afectar adversamente nuestros resultados de operación, posición financiera y liquidez.

(k) Cambios en las preferencias de los consumidores de bebidas.

Nuestra rentabilidad depende, en cierta medida, de nuestra capacidad para atender los gustos de los consumidores y ofrecer productos que satisfagan sus preferencias. Cualquier cambio en dichas preferencias que Bepensa Bebidas no sea capaz de anticipar, podría disminuir la demanda de nuestros productos. En particular, la demanda de nuestros productos podría verse afectada por la popularidad de ciertas tendencias, tales como dietas bajas en carbohidratos y por preocupaciones respecto de los efectos en la salud por el contenido de azúcar.

La disminución en el consumo de nuestros productos, como consecuencia de preocupaciones en materia de salud, podría afectarnos negativamente. Por esto, más del 50% de nuestros productos, que representan el 31% de nuestro volumen de ventas en CU, son light o sin azúcar. Asimismo, los consumidores constantemente buscan productos y presentaciones nuevas, por lo que la incapacidad de Bepensa Bebidas para ofrecer productos innovadores podría afectar adversamente el consumo de nuestros productos; buscando atender esta necesidad de nuestros consumidores, contamos con un portafolio con más de 35 marcas y 441 sku's. La introducción de nuevos productos o extensión de los existentes requiere un proceso de investigación y desarrollo extensivo, así como de ciertas iniciativas de comercialización. Si los nuevos productos no satisfacen las preferencias de los consumidores, el retorno de dicha inversión podría ser menor al esperado.

(l) Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo podrían no generar la rentabilidad esperada y, con ello, impactar en las utilidades futuras de Bepensa Bebidas.

Las inversiones que realiza Bepensa Bebidas en activos fijos o en nuevos negocios podrían no generar los rendimientos esperados, lo que afectaría adversamente nuestros resultados de operación.

(m) Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción, y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Confiamos en que terceros manejen y transporten materias primas a nuestras instalaciones, así como también productos terminados a nuestros clientes. Debido a factores fuera de nuestro control, incluyendo falta de suministro de combustibles o cambios en los precios de los mismos, eventos políticos, regulación gubernamental de transporte, cambios en las tasas de mercado, disponibilidad del transportista y alteraciones en la infraestructura de transporte, es posible que no podamos transportar parte de nuestros productos o recibir insumos de manera oportuna y rentable, lo que podría afectar negativamente, de forma parcial, nuestros resultados de operación y condición financiera. Por ejemplo, los aumentos en los costos de flete podrían afectar negativamente nuestra rentabilidad. Además, cualquier falla en la entrega oportuna de nuestros productos podría dañar nuestra reputación y afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. Asimismo, el no recibir insumos en tiempo y forma podría interrumpir parcialmente nuestra operación. No obstante, lo anterior, por la extensión del territorio en el que operamos, no consideramos que estos factores puedan impactar significativamente nuestros resultados financieros.

(n) Dependemos de minoristas para vender nuestros productos.

Una parte importante de la venta de nuestros productos se hace a través de minoristas, incluyendo minoristas no tradicionales, tales como supermercados e hipermercados. Dichos minoristas venden nuestros productos a los consumidores, así como productos de nuestros competidores y productos de sus marcas propias. Un deterioro importante en los negocios de dichos minoristas podría afectar las ventas de nuestros productos. Asimismo, es posible que dichos minoristas den mayor prioridad a los productos de nuestros competidores.

(o) Los paros en el trabajo, las disputas laborales o el aumento en los costos laborales podrían tener un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Las relaciones laborales con nuestros colaboradores y sindicatos son buenas. No obstante, lo anterior, debido a negociaciones laborales normales y ordinarias, o como resultado de una disputa laboral específica, puede producirse un paro laboral en nuestras instalaciones o las de nuestros clientes u otros proveedores, lo que podría limitar o detener nuestra producción o ventas, y cualquier interrupción prolongada del trabajo podría causar una pérdida importante de producción o ventas. Dichas interrupciones en nuestra producción o en las ventas podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera. Asimismo, como compañía, buscamos ser competitivos en el mercado laboral, por consiguiente, establecemos los mecanismos necesarios para atraer y retener el talento, lo cual, bajo ciertas circunstancias, podría resultar en un incremento en los costos laborales.

(p) Impuestos.

La reforma fiscal que entró en vigor el 1° de enero de 2020 contiene restricciones significativas a la deducibilidad de ciertas erogaciones, tales como la limitante aplicable a los intereses netos del ejercicio que excedan del monto que se obtenga de multiplicar la utilidad fiscal ajustada por el 30%, la no deducibilidad de pagos a partes relacionadas que se consideren sujetas a regímenes fiscales preferentes o por medio de acuerdos estructurados, así como ciertas restricciones aplicables en operaciones que involucren vehículos que la

legislación aplicable caracterice como híbridos para efectos del impuesto sobre la renta, las cuales pudieran afectar los flujos y resultados de operación de Bepensa Bebidas.

Por otro lado, la reforma a la Ley del Impuesto Especial Sobre Producción y Servicios (IEPS) se modificó con el objeto de aumentar el impuesto aplicable a la importación y venta de bebidas saborizadas, así como ampliar la definición de bebidas energizantes, cuya importación y venta se encuentran sujetas al IEPS.

Los impuestos aplicables en los demás países en los que operamos podrían modificarse o podrían expedirse nuevos. La imposición de nuevos impuestos o la modificación de los impuestos vigentes o cualesquiera modificaciones en las posturas o interpretaciones de las autoridades fiscales de los países en los que operamos, pudieran tener un efecto negativo adverso en nuestra situación financiera, negocio, resultados de operación y proyecciones.

Aun cuando Bepensa Bebidas espera mantener una estructura de costos que le permita continuar siendo rentable, no puede asegurar que estos nuevos impuestos, o cualquier otro impuesto similar que se apruebe en el futuro, no afectarán negativamente sus ventas o sus resultados de operación.

(g) Aumento en los precios de los edulcorantes, resina de PET y otras materias primas.

El azúcar es una de las principales materias primas utilizadas para la producción de Refrescos. Igualmente, y en sustitución del azúcar, utilizamos Alta Fructosa como edulcorante en nuestros productos. Los aumentos en los precios del azúcar o Alta Fructosa, incluyendo los aumentos derivados de contribuciones adicionales o derechos o restricciones sobre las importaciones de azúcar o Alta Fructosa en México, aumentarían nuestros costos de venta y afectarían negativamente nuestra utilidad de operación, en la medida en que no seamos capaces de trasladar dichos aumentos al consumidor. Asimismo, la depreciación del Peso frente al Dólar es otra variable que podría tener impactos negativos respecto de los precios de compra de la Alta Fructosa, ya que adquirimos la misma principalmente por medio de importaciones.

México es un país que tiene una balanza en la producción de azúcar mayor al consumo interno. El precio del azúcar es flotante de acuerdo con la oferta y la demanda; sin embargo, no podemos asegurar que los precios de los distintos edulcorantes se mantendrán estables o que no se impondrán nuevos gravámenes o restricciones sobre las importaciones de azúcar o Alta Fructosa a los países donde operamos.

Como parte del TMEC vigente, el azúcar proveniente de los Estados Unidos se encuentra exento de arancel, siempre que los productos importados cuenten con una declaración escrita del exportador, en la que se certifique que dicha azúcar no se ha beneficiado del programa “Sugar Reexport Program” de los Estados Unidos. El azúcar que se importe del resto del mundo tiene un impuesto de EUA\$360.00 por tonelada.

El 6 de junio de 2017, los gobiernos de México y de los Estados Unidos alcanzaron un nuevo acuerdo de suspensión que regula las exportaciones de azúcar mexicana, dejando sin efecto las revisiones administrativas iniciadas por el gobierno de los Estados Unidos a petición de la “American Sugar Alliance” de ese país. Este acuerdo evitó impuestos sobre las importaciones de azúcar mexicana en los Estados Unidos y también dio

como resultado que México determine que el cupo máximo de exportaciones de azúcar de refino hacia los Estados Unidos será de 30% por ciclo y no de 53% como anteriormente estaba pactado.

Todo lo anterior podría impactar el precio del azúcar y, por lo tanto, afectar negativamente nuestra estructura de costos.

Por su parte, los envases de PET representan una importante proporción de nuestro costo de ventas, por lo que los aumentos de precios o la imposición de cuotas de cualquier tipo sobre la resina o los envases de PET pudieran tener un impacto importante en nuestra utilidad.

(r) Escasez en el suministro de agua.

El agua es una materia prima indispensable en la elaboración de Refrescos.

En los países en los que operamos, el agua de las plantas embotelladoras se obtiene de diversas fuentes, incluyendo pozos propios, concesiones otorgadas por el gobierno, contratos de suministro con los municipios y a través de redes públicas de agua potable.

La disponibilidad de agua es un factor determinante para establecer o cerrar plantas embotelladoras, por lo que la falta de abastecimiento de este líquido puede ser determinante en el futuro para el curso normal de la operación de nuestras plantas existentes. No podemos asegurar que el abastecimiento de agua será suficiente para satisfacer nuestras necesidades futuras.

(s) Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Nos encontramos sujetos a diferentes leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, entre otras; si violamos o fallamos en el cumplimiento de estas leyes, regulaciones o permisos, podríamos ser sancionados. También, podríamos estar obligados a responder por las consecuencias que surgieran por la exposición humana a sustancias peligrosas u otros daños ambientales.

La legislación ambiental es compleja, cambia frecuentemente y ha tenido tendencia de ser más estricta con el paso del tiempo. Durante el 2019, en México se presentaron, a nivel federal y estatal, varias iniciativas legislativas para disminuir e incluso prohibir el uso de plásticos de un solo uso. Incluso, en estados como Aguascalientes, Baja California, Baja California Sur, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Ciudad de México y Quintana Roo, entre otros, ya se encuentra vigente normatividad destinada a reducir, controlar y manejar residuos plásticos.

Las normas gubernamentales ambientales y, en general, las tendencias en políticas públicas en los países en los que operamos podrían llegar a afectar negativamente el suministro, la demanda y los precios de nuestros productos, así como limitar nuestra capacidad para operar.

Hemos presupuestado futuros gastos de capital y de operación para mantenernos en cumplimiento de la legislación ambiental; sin embargo, no podemos asegurar que la legislación ambiental no cambie o se vuelva más estricta en el futuro. Por lo tanto, no podemos asegurar que los costos del cumplimiento con leyes ambientales, de salud y seguridad social presente o futura, no afectará adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo o condición financiera.

(t) Cambios en la normatividad en materia de salud podría impactar negativamente nuestro negocio.

Nuestras operaciones están sujetas a diversas leyes, reglas, reglamentos, normas oficiales de higiene y normatividad de calidad, así como a la supervisión de diversas autoridades en relación con la producción, empaque, distribución y publicidad de nuestros productos.

Las políticas y normas gubernamentales en los países en los que operamos podrían afectar negativamente el suministro, la demanda y los precios de nuestros productos, así como limitar nuestra capacidad para operar.

Asimismo, si estuviéramos obligados a cumplir con cambios importantes en la normatividad en materia de salud, podríamos sufrir incrementos significativos en nuestros costos de operación y estar obligados a implementar medidas que podrían generar interrupciones en nuestras operaciones. Un incremento en la regulación de la industria refresquera o alimenticia, incluyendo las propuestas para mejorar la seguridad de los alimentos, imponer requisitos relacionados con la salud o regular ingredientes importados, podrían incrementar nuestros costos.

(u) Regulaciones en materia de etiquetado de nuestros productos.

La legislación de los países en los que operamos requiere que nuestros productos incluyan etiquetas con ciertas advertencias e información nutricional. En México, Bepensa Bebidas cumple con todas las reglas nuevas en materia de etiquetado, las cuales establecen un sistema de etiquetado frontal de advertencia y aplican a varios de nuestros productos. La finalidad de dichas reglas es informar al consumidor si los productos exceden ciertos límites nutrimentales máximos. Las reglas de etiquetado se implementarán en tres etapas, la última de las cuales se verificará a partir del 1° de octubre de 2025. Dichas reglas establecen que los productos alimenticios no podrán incluir dentro de sus etiquetas imágenes de personajes, dibujos, celebridades, regalos, ofertas, juguetes o concursos que tengan como objeto fomentar su consumo. La nueva regulación en materia de etiquetado de bebidas podría tener un efecto adverso en el volumen de ventas de algunos de nuestros productos y, por lo tanto, en los flujos y resultados de operación de Bepensa Bebidas.

(v) Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Si bien, nuestros sistemas están alojados tanto en *data centers*, como en la nube, con funciones de recuperación a un nivel de criticidad alto, para mitigar cualquier riesgo de interrupción del sistema, podemos experimentar interrupciones y demoras ocasionales que hacen que nuestros sistemas sean más lentos para responder, lo que podría reducir nuestra eficiencia en la operación del negocio. De la misma manera, si bien contamos con un esquema de enlaces redundante hacia todos nuestros CEDIs, nuestras computadoras y sistemas de comunicaciones y operaciones no están exentos del riesgo de algún daño o interrupción por

incendios, inundaciones, pérdida de energía, fallas de telecomunicaciones, terremotos, actos de guerra o terrorismo, casos fortuitos, ataques cibernéticos u otras violaciones a la seguridad de las redes o tecnologías de la información (incluyendo, sin limitar, virus informáticos, robos físicos o electrónicos) y eventos o interrupciones similares. Cualquiera de estos eventos podría causar interrupciones en el sistema, retrasos y probable afectación de datos, lo que podría impedirnos operar temporalmente de manera eficiente y brindar servicios a nuestros clientes de forma normal y, en general, tener un efecto adverso en nuestro negocio.

Adicionalmente, los ataques cibernéticos siempre son un riesgo. No obstante, los mecanismos de mitigación proactivos, preventivos y correctivos implementados en el perímetro y al interior de Bepensa Bebidas, dichos ataques podrían causar la distribución, sin consentimiento de la propia compañía, de información financiera valiosa y datos confidenciales de los clientes y negocio de Bepensa Bebidas, provocando fallas en la protección de la privacidad de dichos clientes y negocios.

(w) Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, así como a aumentos en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

En el curso ordinario de los negocios, estamos sujetos a varios reclamos y litigios. Asimismo, podríamos estar sujetos a reclamos por daños basados en teorías de responsabilidad del producto y otras teorías legales en algunas jurisdicciones en que tales productos se venden. Además, colocar un producto inseguro en el mercado, no notificar a las autoridades reguladoras sobre un problema de seguridad, no tomar las medidas correctivas adecuadas o no cumplir con los requisitos reglamentarios relacionados con la seguridad de los productos podrían dar lugar a una investigación, medidas de ejecución o enjuiciamiento. Cualquier reclamo o litigio, ya sea con o sin derecho, podría llevar mucho tiempo y ser costoso de defender, y podría desviar la atención y los recursos de la administración. La publicidad que rodea este tipo de reclamos también puede dañar nuestra reputación, independientemente de si dichos reclamos son exitosos.

Nuestra práctica habitual es contar con un seguro contra estas reclamaciones potenciales, pero no nos garantiza que podamos cubrir todas; sin embargo, este riesgo es medido y no se compromete la operación de Bepensa Bebidas. De acuerdo con la administración de riesgos, podemos optar por no obtener un seguro si creemos que el costo del seguro disponible es excesivo en relación con los riesgos presentados; lo anterior, sin comprometer la operación de Bepensa Bebidas. Es por ello que no necesariamente nuestro programa de seguro nos permita cubrir por completo todas y cada una de las pérdidas o responsabilidades. Además, es posible que no podamos mantener un seguro a niveles de primas comercialmente aceptables o que siquiera contratemos un seguro. Si algún accidente, juicio, reclamo u otro evento significativo no está completamente asegurado o no somos indemnizados totalmente, nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación podrían verse afectados parcialmente en forma negativa, sin que esto conlleve una afectación relevante para Bepensa Bebidas. A su vez, no podemos asegurar que el resultado de todos los litigios futuros no pueda tener un impacto adverso en nuestro negocio y los resultados de las operaciones; sin embargo, consideramos que dicho impacto no pondría en riesgo la continuidad del negocio.

(x) Dependencia de personal clave.

Como en cualquier compañía, Bepensa Bebidas tiene una fuerte dependencia de algunos de sus ejecutivos clave. El crecimiento de Bepensa Bebidas, así como su capacidad de poder administrar adecuadamente niveles de operación más elevados, ha sido posible gracias a la capacidad comercial y administrativa de su cuerpo de dirección. La pérdida de sus principales ejecutivos podría tener un efecto adverso sobre el desempeño de Bepensa Bebidas que podría llegar a afectar la capacidad de pago de los Certificados Bursátiles.

(y) Una disminución en las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas podría incrementar los costos de financiamiento y hacer más difícil el recaudar nuevos fondos o el renovar deudas existentes.

Las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas son un factor importante de su perfil de liquidez. Las disminuciones en las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas podrían incrementar el costo de sus emisiones de deuda o de financiamientos futuros, debido a que los acreedores podrían ser susceptibles a no aceptar el incremento en el riesgo revelado por la disminución de la calificación crediticia. Asimismo, las disminuciones en las calificaciones crediticias podrían afectar negativamente la capacidad de Bepensa Bebidas para renovar deudas existentes.

(z) Riesgo relacionado con las nuevas NIIFs.

Algunas NIIF han sido modificadas recientemente y otras podrían modificarse o entrar en vigor en el futuro. La aplicación inicial de las nuevas NIIF puede originar que su implementación represente impactos materiales en procesos internos, operación del negocio, situación financiera y cumplimiento de obligaciones contractuales. A la fecha de este reporte no conocemos el impacto que podrían generar dichos cambios; sin embargo, no anticipamos un efecto material en la presentación de información financiera. De la misma forma, no hay evidencia de que la operación del negocio sufra algún impacto debido a los cambios de las NIIF.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Datos financieros relevantes

Bepensa Bebidas consolidado						
	4T2021	4T2020	Variación %	2021	2020	Variación %
Volumen (MCU)	103	92	12.2%	413	389	6.1%
Ingresos totales	4,090	3,310	23.6%	15,344	13,119	17.0%
Utilidad bruta	1,963	1,645	19.3%	7,626	6,443	18.4%
<i>Margen bruto</i>	<i>48.0%</i>	<i>49.7%</i>	<i>-172 pb</i>	<i>49.7%</i>	<i>49.1%</i>	<i>59 pb</i>
Utilidad de operación	401	361	11.1%	1,806	1,260	43.3%
<i>Margen de operación</i>	<i>9.8%</i>	<i>10.9%</i>	<i>-111 pb</i>	<i>11.8%</i>	<i>9.6%</i>	<i>216 pb</i>
EBITDA	542	510	6.1%	2,444	1,912	27.8%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>13.2%</i>	<i>15.4%</i>	<i>-218 pb</i>	<i>15.9%</i>	<i>14.6%</i>	<i>135 pb</i>
RIF	59	91	-35.9%	323	321	0.6%
Utilidad neta	234	252	-17.2%	1,043	754	34.9%
<i>Margen neto</i>	<i>5.7%</i>	<i>7.6%</i>	<i>-189 pb</i>	<i>6.8%</i>	<i>5.7%</i>	<i>105 pb</i>

*Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de Cajas Unidad

Resultados del cuarto trimestre

Durante el cuarto trimestre de 2021, las ventas netas ascendieron a \$4,090 millones de pesos, representando un incremento del 23.6% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El crecimiento se explica por: i) un incremento en el volumen de ventas de +12.2% con respecto al año anterior y +1.2% en comparación con 2019, derivado principalmente de las estrategias comerciales y la ampliación de plataformas digitales; y 2) el impulso de iniciativas en términos de precio y empaques, lo cual generó, como consecuencia, un movimiento en la mezcla del portafolio de productos, incrementando en un 12.0% el precio promedio por CU.

El costo de ventas en el cuarto trimestre ascendió a \$2,126 millones de pesos, un incremento de 27.8%, representando un margen bruto de 48.0%, 170 puntos base menor respecto al año anterior. Esta disminución se debe al movimiento en la mezcla de productos, los retos en la cadena de suministro que enfrentamos y el aumento en el costo de algunas materias primas como concentrado y edulcorantes.

Los gastos de administración y venta en el cuarto trimestre de 2021 registraron \$1,531 millones de pesos, mostraron un incremento del 22.0% con respecto al mismo periodo del año anterior. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de administración y venta alcanzaron un nivel de 37.4%, 50 puntos base menor al periodo anterior, y obedece al incremento en el volumen de ventas, la disciplina financiera en los principales gastos, la inversión en promociones y los gastos de publicidad para impulsar las iniciativas comerciales.

En el cuarto trimestre de 2021, la utilidad de operación ascendió a \$401 millones de pesos, un crecimiento del 11.1% con respecto al periodo anterior y un margen de operación de 9.8% y 110 puntos base menor al 2020,

mientras que el EBITDA para este mismo periodo ascendió a \$542 millones, un incremento del 6.1% con respecto al año anterior, un margen de 13.2%, 218 puntos base menor a 2020.

Para el último trimestre del año, el resultado integral de financiamiento fue de \$59 millones de pesos, presentando una disminución de 35.9% con respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros y menor impacto de resultado cambiario.

En el cuarto trimestre de 2021, el impuesto a la utilidad fue de \$117 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 74.3% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en el cuarto trimestre de 2021 fue de \$234 millones de pesos, 7.1% menor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques. Debido a nuestra disciplina financiera compensamos parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Resultados acumulados a diciembre 2021

En 2021 alcanzamos un volumen de venta de 413 millones de cajas unidad (“MCU”), un incremento de 6.1% con respecto al 2020, el crecimiento fue impulsado por la categoría de refrescos que incrementó un 9.5% con respecto al año anterior.

Los ingresos totales en 2021 ascendieron a \$15,344 millones de pesos, un incremento de 17.0% respecto al 2020 y 4.3% respecto al 2019, lo que nos coloca a niveles previos a la pandemia. El crecimiento es resultado de un mayor volumen de venta y el impulso de iniciativas de precio y empaques que generaron una mezcla favorable en el portafolio de nuestros productos, lo que representó un incremento en el precio promedio por caja unidad del 10.3% respecto al año anterior.

El costo de ventas ascendió a \$7,717 millones, un incremento de 15.6%, representando un margen bruto de 49.7%, 59 puntos base mayor respecto al año anterior. Nuestras eficiencias operativas y el impulso de una mejor mezcla de productos permitieron compensar los efectos inflacionarios globales, la disrupción en la cadena de suministro, y el aumento de precio de algunas de nuestras materias primas.

Los gastos de administración y venta fueron de \$5,813 millones, un incremento de 12.1%, representan un 37.9% con respecto a las ventas y 164 puntos base menor a 2020, reflejando la continua disciplina financiera y una mayor inversión en promoción y gastos de publicidad para impulsar las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de \$1,807 millones, un incremento del 43.3%, un margen de operación de 11.8%, 216 puntos base mayor al 2020. El EBITDA ascendió a \$2,444 millones, un incremento de 27.8%, un margen de 15.9%, 135 puntos base mayor al 2020. Los excelentes resultados obtenidos, son reflejo del esfuerzo de nuestros colaboradores, eficiencias operativas y disciplina financiera, que nos han permitieron el crecimiento rentable y sostenido.

El resultado integral de financiamiento fue de \$323 millones de pesos, presenta un incremento de 0.6% con respecto al año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros que compensaron parcialmente el impacto del resultado cambiario.

El impuesto a la utilidad fue de \$477 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 51.9% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en 2021 fue de \$1,043 millones de pesos, 38.3% mayor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques, nuestra disciplina financiera y eficiencias operativas que nos permitieron compensar parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Resultados operativos

México

México						
	4T2021	4T2020	Variación %	2021	2020	Variación %
Volumen (MCU)	86	78	11.4%	351	335	4.9%
Ingresos totales	3,175	2,506	26.7%	12,006	10,140	18.4%
Utilidad bruta	1,644	1,337	22.9%	6,396	5,346	19.6%
<i>Margen bruto</i>	<i>51.8%</i>	<i>53.4%</i>	<i>- 159 pb</i>	<i>53.3%</i>	<i>52.7%</i>	<i>55 pb</i>
Utilidad de operación	362	310	16.7%	1,625	1,139	42.6%
<i>Margen de operación</i>	<i>11.4%</i>	<i>12.4%</i>	<i>- 97 pb</i>	<i>13.5%</i>	<i>11.2%</i>	<i>230 pb</i>
EBITDA	456	408	11.7%	2,058	1,555	32.4%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>14.4%</i>	<i>16.3%</i>	<i>- 1.93 pb</i>	<i>17.1%</i>	<i>15.3%</i>	<i>1.81 pb</i>

*Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de Cajas Unidad

Durante el último trimestre el volumen de venta fue de 86 MCU, un incremento de 11.4% con respecto a 2020 y 0.4% mayor a 2019, generando ingresos por \$3,175 millones, un crecimiento de 26.7% con respecto al mismo trimestre de 2020. De forma acumulada, el volumen de venta fue de 351 MCU, un incremento de 4.9% y los ingresos ascendieron a un nivel record de \$12,006 millones, un crecimiento de 18.4% con respecto al año anterior.

Realizamos el lanzamiento de Fanta Uva y otros productos de temporada como Fanta Halloween y Fuze tea manzana-canela, buscando ofrecer una mayor variedad a nuestros consumidores.

La marca Coca-Cola registró un volumen de venta histórico, impulsado por una mayor cobertura de empaques estratégicos y el relanzamiento de Coca-Cola Sin Azúcar.

En el último trimestre del año concluimos exitosamente la introducción de Coca-Cola 3 litros retornable, reafirmando nuestro compromiso de un mundo sin residuos para 2030 y tener empaques más asequibles para nuestros consumidores.

En el cuarto trimestre, finalizamos la activación de todas las tiendas que teníamos programadas en 2021 de nuestro Programa “Tiendas Milenio”, para modernizar y consolidar nuestro liderazgo en el canal tradicional.

En el canal directo al consumidor, para brindar un mejor servicio al cliente, ampliamos nuestra plataforma digital con el lanzamiento de Coca-Cola en tu hogar y concluimos la habilitación del pago con tarjeta de crédito o débito.

Mantuvimos nuestro ritmo de inversión constante pese a la incertidumbre, para ampliar nuestra capacidad de productos retornables, actualización de nuestras unidades de reparto, así como reposición y crecimiento de enfriadores.

República Dominicana

República Dominicana						
	4T2021	4T2020	Variación %	2021	2020	Variación %
Volumen (MCU)	17	14	16.0%	61	54	13.5%
Ingresos totales	914	803	13.8%	3,338	2,979	12.1%
Utilidad bruta	319	308	3.6%	1,230	1,097	12.2%
Margen bruto	34.9%	38.4%	-345 pb	36.9%	36.8%	3 pb
Utilidad de operación	39	51	-23.4%	182	121	49.5%
Margen de operación	4.3%	6.3%	-207 pb	5.4%	4.1%	136 pb
EBITDA	85	102	-16.3%	386	357	7.9%
Margen EBITDA	9.3%	12.7%	-335 pb	11.6%	12.0%	-44 pb

*Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de Cajas Unidad

En el cuarto trimestre de 2021, en República Dominicana alcanzamos un volumen de venta de 17 MCU, un incremento de 16% con respecto a 2020 y 5.3% con respecto a 2019, reportando ingresos por \$914 millones, 13.8% mayores al 2020. De forma acumulada, el volumen de venta fue de 61 MCU, un incremento de 13.5% y los ingresos ascendieron a un nivel record de \$3,338 millones, un crecimiento de 12.1% con respecto al año anterior.

La marca Coca-Cola registró un volumen de ventas histórico, impulsado por el crecimiento de Coca-Cola Sin Azúcar.

En la categoría de jugos, observamos un crecimiento sostenido con el incremento de nuestra cobertura en Fresh y Tetra.

En el canal tradicional, con nuestro programa “Prospera” apoyamos a 1,354 clientes con equipos, enfriadores y exhibidores para crecer su negocio y ofrecer al consumidor el portafolio completo de nuestros productos.

En el año se desplegó el Programa piloto “Emprendamos juntos”, en donde capacitamos a 200 clientes de tiendas de conveniencia, para ser sólidos y autosuficientes en su negocio, fortaleciéndolos en su ejecución comercial y en disciplina financiera, permitiendo un desarrollo sostenido y valor agregado.

Obtuvimos el primer lugar en la 6ª edición de los premios Producción más Limpia organizado por el Ministerio de Medio Ambiente, al implementar el proyecto “Excelencia agua”, que consiste en la reducción de consumo de agua en los procesos de producción.

Cuidamos a nuestros colaboradores y sus familias y sus familias, al liderar 10 jornadas de vacunación contra COVID-19, aplicando más de mil dosis en apoyo al plan “Vacúnate RD”.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. y subsidiarias		
Estados de situación financiera consolidados		
Cifras en millones de pesos		
	Al 31 de diciembre de	
	2021	2020
Activos		
Efectivo y equivalente de efectivo	670	897
Clientes y cuentas por cobrar	1,780	1,123
Inventarios	939	920
Pagos anticipados	214	132
Otros Activos	97	90
Total activos corrientes	<u>3,700</u>	<u>3,161</u>
Inversión en compañías asociadas	552	1,642
Propiedad, planta y equipo, neto	5,674	5,382
Activos por derecho de uso	109	84
Activos por impuestos diferidos	339	282
Otros activos no corrientes	771	781
Total del activo	<u>11,144</u>	<u>11,331</u>
Pasivo patrimonio		
Parte corriente de préstamos bancarios	199	2,010
Proveedores	1,121	709
Pasivo por arrendamiento corto plazo	21	23
Obligaciones corrientes por beneficencias a los empleados	135	123
Impuestos y otras cuentas por pagar	1,572	1,291
Total pasivo corriente	<u>3,049</u>	<u>4,156</u>
Préstamos bancarios	226	1,571
Pasivos bursátiles	2,500	0
Arrendamiento largo plazo	89	65
Pasivos por impuestos diferidos	359	386
Obligaciones a largo plazo por beneficios a los empleados	604	715
Total del pasivo	<u>6,828</u>	<u>6,893</u>
Capital Contable		
Capital Social	1,784	2,064
Utilidades acumuladas	2,716	2,726
Otras partidas de utilidad integral	-183	-352
Total del capital contable	<u>4,317</u>	<u>4,438</u>
Total de pasivo y capital contable	<u>11,144</u>	<u>11,331</u>

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 31 de diciembre de 2021, Bepensa Bebidas presentó una posición en caja de \$534 millones y fondeó su capital de trabajo, principalmente, con el flujo de su operación, el cual ascendió a \$2,736 millones.

La deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de \$2,925 millones de pesos, integrada por certificados bursátiles por \$2,500 millones y créditos bancarios por 425 millones. Los certificados bursátiles se encontraban denominados en pesos y de los créditos bancarios, el 73.2% se encontraba denominado en pesos dominicanos y 26.8% se denominaba en dólares.

La siguiente gráfica muestra el vencimiento de los préstamos bancarios y certificados bursátiles de Bepensa Bebidas al 31 de diciembre de 2021, expresados en millones de pesos:



Las inversiones de capital para el año 2021 fueron de \$1,346 millones de pesos, principalmente por la inversión en envases retornables, la compra de maquinaria y equipo para incrementar nuestra capacidad de producción, la actualización de nuestras unidades de reparto, montacargas y vehículos, así como reposición y crecimiento de enfriadores.

Control interno [bloque de texto]

Bepensa Bebidas cuenta con un sistema de control interno para verificar el apego a los procedimientos y políticas establecidas por la propia compañía, y en la cual están involucradas todas las áreas operativas y de contacto con los clientes.

La administración de Bepensa Bebidas es responsable de la elaboración de los estados financieros e información financiera intermedia y anual. Esta responsabilidad incluye el mantener la integridad y objetividad de los registros financieros, así como la preparación de los estados financieros conforme a las NIIF.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Bepensa Bebidas consolidado						
	4T2021	4T2020	Variación %	2021	2020	Variación %
Volumen (MCU)	103	92	12.2%	413	389	6.1%
Ingresos totales	4,090	3,310	23.6%	15,344	13,119	17.0%
Utilidad de operación	401	361	11.1%	1,806	1,260	43.3%
<i>Margen de operación</i>	<i>9.8%</i>	<i>10.9%</i>	<i>-110 pb</i>	<i>11.8%</i>	<i>9.6%</i>	<i>216 pb</i>
EBITDA	542	510	6.1%	2,444	1,912	27.8%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>13.2%</i>	<i>15.4%</i>	<i>-218 pb</i>	<i>15.9%</i>	<i>14.6%</i>	<i>135 pb</i>

*Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de Cajas Unidad

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	BBPEN
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 01 de Octubre al 31 de Diciembre de 2021
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2021-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	Bepensa Bebidas, S.A. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]**

Estado de resultados**Resultados del cuarto trimestre**

Durante el cuarto trimestre de 2021, las ventas netas ascendieron a \$4,090 millones de pesos, representando un incremento del 23.6% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El crecimiento se explica por: i) un incremento en el volumen de ventas de +12.2% con respecto al año anterior y +1.2% en comparación con 2019, derivado principalmente de las estrategias comerciales y la ampliación de plataformas digitales; y 2) el impulso de iniciativas en términos de precio y empaques, lo cual generó, como consecuencia, un movimiento en la mezcla del portafolio de productos, incrementando en un 12.0% el precio promedio por CU.

El costo de ventas en el cuarto trimestre ascendió a \$2,126 millones de pesos, un incremento de 27.8%, representando un margen bruto de 48.0%, 170 puntos base menor respecto al año anterior. Esta disminución se debe al movimiento en la mezcla de productos, los retos en la cadena de suministro que enfrentamos y el aumento en el costo de algunas materias primas como concentrado y edulcorantes.

Los gastos de administración y venta en el cuarto trimestre de 2021 registraron \$1,531 millones de pesos, mostraron un incremento del 22.0% con respecto al mismo periodo del año anterior. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de administración y venta alcanzaron un nivel de 37.4%, 50 puntos base menor al periodo anterior, y obedece al incremento en el volumen de ventas, la disciplina financiera en los principales gastos, la inversión en promociones y los gastos de publicidad para impulsar las iniciativas comerciales.

En el cuarto trimestre de 2021, la utilidad de operación ascendió a \$401 millones de pesos, un crecimiento del 11.1% con respecto al periodo anterior y un margen de operación de 9.8% y 110 puntos base menor al 2020, mientras que el EBITDA para este mismo periodo ascendió a \$542 millones, un incremento del 6.1% con respecto al año anterior, un margen de 13.2%, 218 puntos base menor a 2020.

Para el último trimestre del año, el resultado integral de financiamiento fue de \$59 millones de pesos, presentando una disminución de 35.9% con respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros y menor impacto de resultado cambiario.

En el cuarto trimestre de 2021, el impuesto a la utilidad fue de \$117 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 74.3% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en el cuarto trimestre de 2021 fue de \$234 millones de pesos, 7.1% menor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques. Debido a nuestra disciplina financiera compensamos parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Resultados acumulados a diciembre 2021

En 2021 alcanzamos un volumen de venta de 413 millones de cajas unidad (“MCU”), un incremento de 6.1% con respecto al 2020, el crecimiento fue impulsado por la categoría de refrescos que incrementó un 9.5% con respecto al año anterior.

Los ingresos totales en 2021 ascendieron a \$15,344 millones de pesos, un incremento de 17.0% respecto al 2020 y 4.3% respecto al 2019, lo que nos coloca a niveles previos a la pandemia. El crecimiento es resultado de un mayor volumen de venta y el impulso de iniciativas de precio y empaques que generaron una mezcla favorable en el portafolio de nuestros productos, lo que representó un incremento en el precio promedio por caja unidad del 10.3% respecto al año anterior.

El costo de ventas ascendió a \$7,717 millones, un incremento de 15.6%, representando un margen bruto de 49.7%, 59 puntos base mayor respecto al año anterior. Nuestras eficiencias operativas y el impulso de una

mejor mezcla de productos permitieron compensar los efectos inflacionarios globales, la disrupción en la cadena de suministro, y el aumento de precio de algunas de nuestras materias primas.

Los gastos de administración y venta fueron de \$5,813 millones, un incremento de 12.1%, representan un 37.9% con respecto a las ventas y 164 puntos base menor a 2020, reflejando la continua disciplina financiera y una mayor inversión en promoción y gastos de publicidad para impulsar las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de \$1,807 millones, un incremento del 43.3%, un margen de operación de 11.8%, 216 puntos base mayor al 2020. El EBITDA ascendió a \$2,444 millones, un incremento de 27.8%, un margen de 15.9%, 135 puntos base mayor al 2020. Los excelentes resultados obtenidos, son reflejo del esfuerzo de nuestros colaboradores, eficiencias operativas y disciplina financiera, que nos han permitieron el crecimiento rentable y sostenido.

El resultado integral de financiamiento fue de \$323 millones de pesos, presenta un incremento de 0.6% con respecto al año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros que compensaron parcialmente el impacto del resultado cambiario.

El impuesto a la utilidad fue de \$477 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 51.9% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en 2021 fue de \$1,043 millones de pesos, 38.3% mayor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques, nuestra disciplina financiera y eficiencias operativas que nos permitieron compensar parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 31 de diciembre de 2021, Bepensa Bebidas presentó una posición en caja de \$534 millones y fondeó su capital de trabajo, principalmente, con el flujo de su operación, el cual ascendió a \$2,736 millones.

La deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de \$2,925 millones de pesos, integrada por certificados bursátiles por \$2,500 millones y créditos bancarios por 425 millones. Los certificados bursátiles se encontraban denominados en pesos y de los créditos bancarios, el 73.2% se encontraba denominado en pesos dominicanos y 26.8% se denominaba en dólares.

Las inversiones de capital para el año 2021 fueron de \$1,346 millones de pesos, principalmente por la inversión en envases retornables, la compra de maquinaria y equipo para incrementar nuestra capacidad de producción, la actualización de nuestras unidades de reparto, montacargas y vehículos, así como reposición y crecimiento de enfriadores.

Mancera, S.C. Integrante de Ernst & Young Global Limited.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Juan Luis Aguilar Bustos.

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados adjuntos de Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. y subsidiarias (“la Compañía”), que comprenden los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2021, los estados consolidados de resultados integrales, los estados consolidados de cambios en el capital contable y los estados consolidados de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio terminado en dicha fecha, así como las notas explicativas de los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2021, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

20 de abril de 2022.

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

26 de abril de 2022.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	669,570,000	897,113,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,785,234,000	1,049,497,000
Impuestos por recuperar	208,664,000	205,088,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	939,056,000	919,765,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	3,602,524,000	3,071,463,000
Activos mantenidos para la venta	97,116,000	89,865,000
Total de activos circulantes	3,699,640,000	3,161,328,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,562,000	7,390,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	345,564,000	1,443,602,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	206,848,000	198,859,000
Propiedades, planta y equipo	5,673,717,000	5,381,514,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	108,573,000	83,793,000
Crédito mercantil	527,002,000	527,002,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	236,332,000	246,174,000
Activos por impuestos diferidos	339,162,000	281,530,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	7,444,760,000	8,169,864,000
Total de activos	11,144,400,000	11,331,192,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,260,917,000	797,286,000
Impuestos por pagar a corto plazo	248,527,000	123,286,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	208,923,000	2,093,905,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	21,435,000	23,197,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	135,485,000	123,411,000
Otras provisiones a corto plazo	1,173,657,000	994,879,000
Total provisiones circulantes	1,309,142,000	1,118,290,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	3,048,944,000	4,155,964,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	3,048,944,000	4,155,964,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	166,302,000	123,782,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	2,726,295,000	1,571,366,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	88,928,000	65,361,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	603,968,000	714,955,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	603,968,000	714,955,000
Pasivo por impuestos diferidos	193,111,000	261,994,000
Total de pasivos a Largo plazo	3,778,604,000	2,737,458,000
Total pasivos	6,827,548,000	6,893,422,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	1,783,544,000	2,063,619,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,716,103,000	2,726,390,000
Otros resultados integrales acumulados	(182,795,000)	(352,239,000)
Total de la participación controladora	4,316,852,000	4,437,770,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	4,316,852,000	4,437,770,000
Total de capital contable y pasivos	11,144,400,000	11,331,192,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	15,343,734,000	13,119,091,000	4,089,619,000	3,309,534,000
Costo de ventas	7,717,273,000	6,675,889,000	2,126,459,000	1,664,077,000
Utilidad bruta	7,626,461,000	6,443,202,000	1,963,160,000	1,645,457,000
Gastos de venta	4,574,799,000	3,985,179,000	1,297,301,000	959,930,000
Gastos de administración	1,237,910,000	1,199,411,000	233,723,000	294,833,000
Otros ingresos	27,612,000	45,970,000	10,354,000	12,938,000
Otros gastos	35,299,000	44,130,000	41,281,000	42,450,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,806,065,000	1,260,452,000	401,209,000	361,182,000
Ingresos financieros	31,676,000	28,210,000	9,055,000	7,974,000
Gastos financieros	354,894,000	349,445,000	67,620,000	99,341,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	36,997,000	128,840,000	8,555,000	49,461,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	1,519,844,000	1,068,057,000	351,199,000	319,276,000
Impuestos a la utilidad	476,704,000	313,901,000	116,908,000	67,086,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,043,140,000	754,156,000	234,291,000	252,190,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	1,043,140,000	754,156,000	234,291,000	252,190,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,043,140,000	754,156,000	234,291,000	252,190,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	65.88	40.47	14.8	13.53
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	65.88	40.47	14.8	13.53
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	65.88	40.47	14.8	13.53
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	65.88	40.47	14.8	13.53

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	1,043,140,000	754,156,000	234,291,000	252,190,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	35,636,000	16,500,000	35,635,000	16,500,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	35,636,000	16,500,000	35,635,000	16,500,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	66,979,000	(33,399,000)	1,796,000	(167,864,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	66,979,000	(33,399,000)	1,796,000	(167,864,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	52,196,000	(27,076,000)	454,000	(65,358,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	52,196,000	(27,076,000)	454,000	(65,358,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	119,175,000	(60,475,000)	2,250,000	(233,222,000)
Total otro resultado integral	154,811,000	(43,975,000)	37,885,000	(216,722,000)
Resultado integral total	1,197,951,000	710,181,000	272,176,000	35,468,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	1,197,951,000	710,181,000	272,176,000	35,468,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	1,043,140,000	754,156,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	476,704,000	313,901,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	323,218,000	321,235,000
+ Gastos de depreciación y amortización	637,572,000	651,316,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	15,324,000	(772,000)
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	0
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(36,997,000)	(128,840,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(24,314,000)	21,361,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(218,459,000)	160,168,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	242,649,000	307,968,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	412,045,000	(242,188,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	171,117,000	(21,043,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	1,998,859,000	1,383,106,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	3,041,999,000	2,137,262,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	308,480,000	163,724,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2,733,519,000	1,973,538,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	7,989,000	5,784,000
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	46,913,000	6,580,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,302,607,000	730,545,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	43,339,000	4,679,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	4,980,400,000	3,392,000,000
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	4,597,200,000	3,285,430,000
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	20,419,000	14,876,000
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	27,266,000	28,990,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,642,537,000)	(797,132,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	(1,000)	0
+ Importes procedentes de préstamos	8,654,700,000	4,955,192,000
- Reembolsos de préstamos	9,334,095,000	4,089,175,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	42,556,000	37,668,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	311,000,000	1,100,000,000
- Intereses pagados	200,628,000	247,549,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(1,233,578,000)	(519,200,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(142,596,000)	657,206,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(84,947,000)	19,287,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(227,543,000)	676,493,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	897,113,000	220,620,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	669,570,000	897,113,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,063,619,000	0	0	2,726,390,000	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,063,619,000	0	0	2,726,390,000	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,043,140,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,043,140,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	1,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	311,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(280,076,000)	0	0	(742,427,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(280,075,000)	0	0	(10,287,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	1,783,544,000	0	0	2,716,103,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(352,239,000)	(352,239,000)	4,437,770,000	0	4,437,770,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(352,239,000)	(352,239,000)	4,437,770,000	0	4,437,770,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	1,043,140,000	0	1,043,140,000	
Otro resultado integral	0	0	0	154,811,000	154,811,000	154,811,000	0	154,811,000	
Resultado integral total	0	0	0	154,811,000	154,811,000	1,197,951,000	0	1,197,951,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	1,000	0	1,000	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	311,000,000	0	311,000,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	14,633,000	14,633,000	(1,007,870,000)	0	(1,007,870,000)	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	169,444,000	169,444,000	(120,918,000)	0	(120,918,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(182,795,000)	(182,795,000)	4,316,852,000	0	4,316,852,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	2,063,619,000	0	0	3,072,234,000	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	2,063,619,000	0	0	3,077,450,000	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	(5,216,000)	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	(5,216,000)	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	754,156,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	754,156,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,100,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(345,844,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	2,063,619,000	0	0	2,726,390,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(308,264,000)	(308,264,000)	4,827,589,000	0	4,827,589,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	(305,924,000)	(305,924,000)	4,835,145,000	0	4,835,145,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	(2,340,000)	(2,340,000)	(7,556,000)	0	(7,556,000)	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	(2,340,000)	(2,340,000)	(7,556,000)	0	(7,556,000)	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	754,156,000	0	754,156,000	
Otro resultado integral	0	0	0	(43,975,000)	(43,975,000)	(43,975,000)	0	(43,975,000)	
Resultado integral total	0	0	0	(43,975,000)	(43,975,000)	710,181,000	0	710,181,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,100,000,000	0	1,100,000,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(43,975,000)	(43,975,000)	(389,819,000)	0	(389,819,000)	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(352,239,000)	(352,239,000)	4,437,770,000	0	4,437,770,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	1,583,327,000	1,863,402,000
Capital social por actualización	200,217,000	200,217,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	603,968,000	714,955,000
Numero de funcionarios	14	14
Numero de empleados	1,696	1,663
Numero de obreros	8,099	7,935
Numero de acciones en circulación	15,883,274	18,634,024
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	637,572,000	651,316,000	140,295,000	149,197,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual	Año Anterior
	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	15,343,734.000	13,119,091.000
Utilidad (pérdida) de operación	1,806,065.000	1,260,452.000
Utilidad (pérdida) neta	1,043,140.000	754,156.000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,043,140.000	754,156.000
Depreciación y amortización operativa	637,572.000	651,316.000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
SANTANDER001	NO	2021-02-04	2022-02-04	TIE28 + 170 PP	0	109,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BANCOPOPULAR001	SI	2014-12-30	2022-09-22	0.075	0	0	0	0	0	0	1,706,000	0	0	0	0
CITIBANKRD001	SI	2018-08-15	2023-07-31	0.092	0	0	0	0	0	0	17,867,000	10,423,000	0	0	0
CITIBANKRD002	SI	2019-02-28	2024-02-28	0.1077	0	0	0	0	0	0	18,011,000	18,011,000	4,503,000	0	0
BANRESERVAS001	SI	2020-08-25	2023-11-15	0.08	0	0	0	0	0	0	13,508,000	39,892,000	0	0	0
BANRESERVAS002	SI	2022-03-05	2022-10-10	0.08	0	0	0	0	0	0	72,045,000	0	0	0	0
BANRESERVAS003	SI	2020-08-25	2024-04-11	0.08	0	0	0	0	0	0	13,508,000	13,508,000	29,269,000	0	0
BANCOPOPULAR002	SI	2019-10-31	2024-10-31	0.105	0	0	0	0	0	0	20,803,000	20,803,000	17,335,000	0	0
CITIBANK001	SI	2020-07-29	2024-07-29	LIBOR3M + 400 PP	0	0	0	0	0	0	41,458,000	41,458,000	31,093,000	0	0
TOTAL					0	109,000	0	0	0	0	198,906,000	144,095,000	82,200,000	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	109,000	0	0	0	0	198,906,000	144,095,000	82,200,000	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
CERTIFICADOS BURSÁTILES BBPEN 21	NO	2021-10-12	2026-04-12	TIE28 + 10 PP	0	0	0	0	0	500,000,000	0	0	0	0	0
CERTIFICADOS BURSÁTILES BBPEN 21-2	NO	2021-10-12	2028-01-12	0.0777	0	0	0	0	0	2,000,000,000	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	2,500,000,000	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	2,500,000,000	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]													
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]							
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]		
Proveedores	NO	2021-12-31	2022-12-31			1,120,810,000												
TOTAL					0	1,120,810,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																		
TOTAL					0	1,120,810,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																		
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																		
TOTAL					0	1,120,919,000	0	0	0	2,500,000,000	0	198,906,000	144,095,000	82,200,000	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	7,867,000	161,930,395	0	0	161,930,395
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	7,867,000	161,930,395	0	0	161,930,395
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	25,003,000	514,649,251	0	0	514,649,251
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	25,003,000	514,649,251	0	0	514,649,251
Monetario activo (pasivo) neto	(17,136,000)	(352,718,856)	0	0	(352,718,856)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Coca Cola y otros				
Refrescos y otros productos	11,690,621,000	0	0	11,690,621,000
Refrescos y otras bebidas	0	0	3,338,200,000	3,338,200,000
Servicios				
Servicios	146,963,000			146,963,000
Servicios		0	0	
Otros				
Otros	167,950,000	0	0	167,950,000
TOTAL	12,005,534,000	0	3,338,200,000	15,343,734,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Objetivo para celebrar operaciones con derivados e instrumentos utilizados.

Como parte de la administración de riesgos, el Consejo de Administración de Bepensa Bebidas ha establecido una política de contratación de instrumentos financieros con el objetivo de minimizar el efecto de potenciales movimientos adversos de mercado que puedan afectar a Bepensa Bebidas, como pueden ser cambios en precio de divisas, tasas de interés y precios de los principales insumos. Para esto, el Consejo de Administración ha autorizado diferentes tipos de instrumentos, de acuerdo con el tipo de riesgo identificado:

- Para Tasa de Interés: *CAP, Collar y Swap.*
- Para Tipo de Cambio: *Forward, Forward Bonificado y Opciones.*
- Para Commodities: *CAP, Collar y Swap.*

Existe un órgano de vigilancia en Grupo Bepensa, que es el Comité de Operación Financiera, integrado por miembros del Comité Directivo del grupo, directores y asesores externos, el cual se reúne bimestralmente y se encarga de implementar y vigilar el cumplimiento de la estrategia de cobertura en los parámetros autorizados por el Consejo de Administración. Asimismo, Bepensa Bebidas ha establecido diferentes políticas y procedimientos que vigilan el correcto registro de los instrumentos financieros, así como los criterios para su contratación.

Estrategia de cobertura.

Como parte de la política establecida por el Consejo de Administración, los derivados únicamente deben ser contratados para fines de cobertura y, bajo ninguna circunstancia, podrán ser utilizados con fines especulativos. Esto implica contratar derivados únicamente para necesidades conocidas y bajo porcentajes de cobertura que previamente fueron autorizados por el mismo Consejo de Administración (aproximadamente el 60% para instrumentos de Tipo de Cambio y Commodities, y de hasta un 70% para instrumentos de tasa de interés). También, el tipo de instrumento que se utilice debe estar apegado al perfil de riesgo de Bepensa Bebidas.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Políticas para la valuación.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera trimestral y de manera interna, utilizando modelos de valuación automatizados que contemplan variables como valor spot, futuros, volatilidad, entre otros. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

Bepensa Bebidas tiene como política el utilizar la valuación proporcionada por la contraparte para el registro en los estados financieros de manera mensual. La valuación emitida por la contraparte es validada contra un modelo interno para determinar el porcentaje de confiabilidad de la misma (mayor a 90%). El modelo interno incluye precios spot de tasas de interés y Tipo de Cambio, futuros de tasas de interés, futuros de Tipo de Cambio y la volatilidad; en caso de que ambas valuaciones, contraparte e interna, tengan una alta variación se le solicita a la contraparte una aclaración. Bepensa Bebidas no ha designado agentes de cálculo para la valuación de los instrumentos financieros derivados, distintos de las contrapartes.

Los derivados son valuados a valor razonable y reconocidos en los estados financieros de manera mensual. Bepensa Bebidas utiliza contabilidad de coberturas para reconocer las valuaciones de los instrumentos financieros derivados en la posición financiera, siempre que estos cumplan con ciertas características, como, por ejemplo, que sean instrumentos 100% para fines de cobertura.

En el caso de los *Cross Currency Swaps* de Tipo de Cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los *Forwards* se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado Forward y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

Bepensa Bebidas obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso, Bepensa Bebidas analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

La práctica que ha seguido Bepensa Bebidas para la designación de agentes de cálculo o valuación está ligada al tipo de instrumento financiero derivado contratado y a los contratos particulares de las contrapartes con

quienes se cierran este tipo de operaciones, utilizando en principio a cada contraparte como agente de cálculo para el reconocimiento contable al cierre de cada periodo de reporte de Bepensa Bebidas.

El método para medir la efectividad es el “ratio análisis”, utilizando un derivado hipotético. Dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto. De acuerdo con lo establecido por la normatividad, la efectividad de la cobertura se evalúa y se considera efectiva, toda vez que los cambios en el valor razonable y los flujos de efectivo de la posición primaria se encuentran en el rango de entre 80% y 125% (rango en que se considera como efectiva).

En términos de lo permitido por la normatividad contable, se designa los instrumentos financieros derivados (Forwards de Tipo de Cambio) bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, dado que para los FX Forwards el objetivo de la cobertura es establecer el Tipo de Cambio que le permita mitigar la variabilidad en el Tipo de Cambio Peso/Dólar de las transacciones pronosticadas altamente probables de realización.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Fuentes internas de liquidez.

La Dirección de Finanzas, a través de la Tesorería Corporativa, y con base en la estrategia de administración de riesgos, deberá operar los diferentes instrumentos de cobertura. Bajo ninguna circunstancia se operarán montos mayores a las necesidades, de forma que se asegure que siempre sea una operación para cobertura y no especulativa. Los recursos para atender los requerimientos relacionados con los instrumentos financieros derivados provendrán de los propios recursos generados por Bepensa Bebidas.

A la fecha de este reporte, Bepensa Bebidas no mantiene ningún depósito de efectivo o valores como garantía de pago para hacer frente a las operaciones contratadas por derivados financieros.

Fuentes externas de liquidez.

Bepensa Bebidas no utiliza fuentes de financiamiento externas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados. Prevemos que, en una situación adversa con los instrumentos financieros derivados, el monto de las líneas de crédito con las que se cuenta actualmente y el nocional del volumen de operaciones son suficientes para hacer frente a las obligaciones contraídas.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

Cambios en los riesgos identificados.

A la fecha de este reporte, la exposición de Bepensa Bebidas a los riesgos que ha identificado por realizar operaciones de cobertura con instrumentos financieros derivados no debe verse modificada de manera significativa.

El único cambio que podría afectar un instrumento contratado es el de la eventual sustitución de la tasa LIBOR por la tasa SOFR (Secured Overnight Financed Rate), a ser implementado en 2022, sin embargo, por el horizonte del instrumento (vigencia en julio de 2022), consideramos que el impacto no debe verse afectado de manera significativa.

Bepensa Bebidas no realiza llamadas de margen, dado que las operaciones de derivados son realizadas en mercados OTC.

Durante el cuarto trimestre de 2021, vencieron tres instrumentos derivados de Tipo de Cambio (*Forwards*) por un monto de EUA\$11.4 millones y se contrataron 6 instrumentos derivados de Tipo de Cambio (*Forwards*) por un monto de EUA\$20.7 millones.

A la fecha, Bepensa Bebidas no presenta ningún incumplimiento en los contratos de las operaciones derivadas contratadas.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

El Consejo de Administración ha autorizado diferentes tipos de instrumentos, de acuerdo con el riesgo identificado. Al 31 de diciembre de 2021, Bepensa Bebidas cuenta con cuatro tipos de instrumentos financieros derivados; contratos de opción de tasa de interés *Cap's*, *Collar's*, *Forwards* y *Swap*, los cuales se describen a continuación, relacionados con su información cualitativa, cuantitativa y valores razonables

Contratos de opción CAP's y Collar's de tasa de interés.

Con el fin de disminuir el riesgo de futuros incrementos en las tasas de interés para el pago de la deuda a largo plazo, se contrataron contratos de operación de opción (*Cap's* y *Collar's*) de tasas de interés celebradas con las instituciones financieras con las cuales se tienen contratados los préstamos. El techo máximo del *CAP* a nivel grupo en relación a la TIIE es 9.00% y la tasa mínima en el *Collar* es del 4.50%. Para los créditos

denominados en Dólares Americanos con una tasa LIBOR, se ha contratado un *SWAP*, para fijar la tasa en 10.65%.

La siguiente tabla describe los instrumentos financieros derivados de tasa de interés contratados por Bepensa Bebidas al 31 de diciembre de 2021:

Institución financiera	Instrumento	Nivel de Cobertura	Año de Vencimiento	Monto Nominal al	
				31 de diciembre de 2021	
				Dólares	Pesos
BBVA Bancomer S.A.	Cap de TIE 28	7.50%	2022		150,000
Citibank	Swap de Tasa Libor 3M + 4%	10.65%	2022	5,500	
BBVA Bancomer S.A.	Collar de TIE 28	9.00% a 6.00%	2023		43,333
BBVA Bancomer S.A.	Collar de TIE 28	9.00% a 6.00%	2023		32,500
BBVA Bancomer S.A.	Collar de TIE 28	9.00% a 6.00%	2023		168,000
Citibanamex S.A.	Cap de TIE 28	8.00%	2023		53,467
Citibanamex S.A.	Collar de TIE 28	8.00% a 4.50%	2023		53,467
Citibanamex S.A.	Cap de TIE 28	8.00%	2025		80,000
Scotiabank	Collar de TIE 28	8.00% a 4.50%	2025		80,000
				5,500	660,767

Forwards.

La Compañía tiene contratos *forward* con el objetivo de cubrir el riesgo cambiario entre el peso mexicano y el dólar americano, principal moneda extranjera. Los contratos forward de tipo de cambio valuados a valor razonable son instrumentos de cobertura asignados en la cobertura de flujo de efectivo de transacciones pronosticadas por salidas de flujo en dólares americanos principalmente por compras de materias primas, activos fijos u algunos gastos. Estas transacciones pronosticadas son altamente probables. Los forwards más importantes están contratados por un nominal de \$34,420,000 USD a un rango de tipo cambiario entre 22.3105 y 20.7445 con vencimiento durante el ejercicio 2022.

Estos instrumentos son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a su valor razonable, el cual se estima con la cotización de los tipos de cambio del mercado para dar por terminados los contratos a la fecha del cierre del periodo. El precio acordado en el instrumento se compara con el precio actual de la moneda forward del mercado y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de la moneda correspondiente.

La siguiente tabla describe los instrumentos financieros derivados por tipo de cambio contratados por Bepensa Bebidas al 31 de diciembre de 2021:

Institución financiera	Instrumento	Tipo de cambio	Año de liquidación	Monto Nominal al
				31 de diciembre de 2021
				Dólares
Scotiabank	Forward USD-MXN	21.02 - 20.83	2022	7,820
BBVA	Forward USD-MXN	22.31 - 20.98	2022	23,020
Vector	Forward USD-MXN	20.75	2022	3,580
				34,420

Análisis de sensibilidad.

Actualmente, Bepensa Bebidas contrata instrumentos únicamente con fines de cobertura, sin embargo, se realiza un seguimiento de la efectividad de la cobertura para garantizar que no haya pérdidas que registrar en el estado de resultados. El método utilizado para la determinación de la posible pérdida es un análisis de sensibilidad, estresando los niveles de los activos subyacentes hacia arriba y hacia abajo.

Un cambio significativo en los subyacentes contratados (tasa de interés y Tipo de Cambio) podría resultar en una potencial pérdida para Bepensa Bebidas. Estos cambios se cuantifican en el análisis de sensibilidad, con escenarios de variación en el valor del subyacente, para estimar los impactos.

Al tratarse de instrumentos financieros derivados con fines de cobertura, y que estos representan únicamente un porcentaje de las necesidades de Bepensa Bebidas, se considera que las operaciones con instrumentos financieros derivados de Bepensa Bebidas no son relevantes, por lo que los análisis de sensibilidad permanecen únicamente como una medida de control interno.

A continuación, se presenta el análisis de sensibilidad por *CAP's*, al 31 de diciembre de 2021:

Banco cobertura	*Nocional crédito original						Sensibilidad			
	Nocional crédito MM	Nocional Cubierto	Instrumento	Subyacente	Cap	Valor Banco	Valor MTM Bepensa	-100pb	+100pb	
BNMX	600	118	Cap	TIIE	8.00%	754	440	210	812	
BNMX	79	79	Cap	TIIE	8.00%	166	135	50	292	
BBVA	Revolventes				7.50%	55	73	12	259	
Total						976				

A continuación, se presenta el análisis de sensibilidad por *Collar*, al 31 de diciembre de 2021:

Banco cobertura	*Nocional crédito original				Sensibilidad						
	Nocional MM	crédito	Nocional Cubierto	Instrumento	Subyacente	Cap	Floor	Valor Banco	Valor Bepensa	MTM	-100pb
BBVA	500		217	Collar	TIIE	9.00%	6.00%	-15	-5	-91	41
BBVA	418		418	Collar	TIIE	9.00%	6.00%	-11	-3	-68	30
BBVA	800		560	Collar	TIIE	9.00%	6.00%	14	34	-500	490
Scotia	401		118	Collar	TIIE	8.00%	8.00%	775	434	191	810
BNMX	79		79	Collar	TIIE	8.00%	4.50%	166	134	40	292

Análisis de sensibilidad por *Forward USD/MXN*, al 31 de diciembre de 2021:

Banco cobertura	Valor Banco	Valor MTM Bepensa	Sensibilidad						
			-15 cts	-10 cts	-5 cts	+5 cts	+10 cts	+15 cts	

Bepensa Bebidas	(2,174)	(2,674)	(4,194)	(3,687)	(3,181)	(2,167)	(1,660)	(1,153)
EMBE	(3,930)	(6,009)	(9,645)	(8,433)	(7,221)	(4,797)	(3,585)	(2,373)
BB consolidado	(6,104)	(8,683)	(13,840)	(12,121)	(10,402)	(6,964)	(5,245)	(3,527)

Análisis de sensibilidad por *Swap*, al 31 de diciembre de 2021:

*Nocional crédito original								Sensibilidad	
Banco cobertura	Nocional crédito MM	Nocional Cubierto	Instrumento	Subyacente	Cap	Valor Banco	Valor MTM Bepensa	-100pb	+100pb
Citibank	Colocación	8	Swap	Libor	10.65%	(5,669)	(5,026)	(5,753)	(4,305)

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	534,033,000	439,748,000
Total efectivo	534,033,000	439,748,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	135,537,000	457,365,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	135,537,000	457,365,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	669,570,000	897,113,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	749,158,000	514,861,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	6,848,000	14,624,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	128,583,000	33,630,000
Gastos anticipados circulantes	85,032,000	98,341,000
Total anticipos circulantes	213,615,000	131,971,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	815,613,000	388,041,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,785,234,000	1,049,497,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	675,422,000	717,744,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	675,422,000	717,744,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	17,200,000	7,649,000
Productos terminados circulantes	246,434,000	194,372,000
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	939,056,000	919,765,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	97,116,000	89,865,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	97,116,000	89,865,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	7,562,000	7,390,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	77,794,000	54,302,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	7,562,000	7,390,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	206,848,000	198,859,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	206,848,000	198,859,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,227,902,000	1,224,312,000
Edificios	704,685,000	721,719,000
Total terrenos y edificios	1,932,587,000	1,946,031,000
Maquinaria	2,077,557,000	2,255,063,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	805,211,000	677,610,000
Total vehículos	805,211,000	677,610,000
Enseres y accesorios	3,929,000	11,521,000
Equipo de oficina	56,922,000	39,955,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	23,233,000	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	774,278,000	451,334,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,673,717,000	5,381,514,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	131,602,000	140,915,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	38,970,000	38,826,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	65,760,000	66,433,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	236,332,000	246,174,000
Crédito mercantil	527,002,000	527,002,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	763,334,000	773,176,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	1,120,810,000	708,765,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	140,107,000	88,521,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	135,485,000	123,411,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,260,917,000	797,286,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	199,015,000	2,009,997,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	9,908,000	83,908,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	208,923,000	2,093,905,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	226,295,000	1,571,366,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	2,500,000,000	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	2,726,295,000	1,571,366,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	1,173,657,000	994,879,000
Total de otras provisiones	1,173,657,000	994,879,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2021-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2020-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(182,795,000)	(352,239,000)
Total otros resultados integrales acumulados	(182,795,000)	(352,239,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	11,144,400,000	11,331,192,000
Pasivos	6,827,548,000	6,893,422,000
Activos (pasivos) netos	4,316,852,000	4,437,770,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	3,699,640,000	3,161,328,000
Pasivos circulantes	3,048,944,000	4,155,964,000
Activos (pasivos) circulantes netos	650,696,000	(994,636,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2021-01-01 - 2021-12-31	Acumulado Año Anterior 2020-01-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Actual 2021-10-01 - 2021-12-31	Trimestre Año Anterior 2020-10-01 - 2020-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	146,963,000	282,793,000	5,559,000	62,109,000
Venta de bienes	15,028,821,000	12,689,511,000	4,026,992,000	3,204,579,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	167,950,000	146,787,000	57,068,000	42,846,000
Total de ingresos	15,343,734,000	13,119,091,000	4,089,619,000	3,309,534,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	31,676,000	28,210,000	9,055,000	7,974,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	31,676,000	28,210,000	9,055,000	7,974,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	261,284,000	317,756,000	61,473,000	82,075,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	93,610,000	31,689,000	6,147,000	17,266,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	354,894,000	349,445,000	67,620,000	99,341,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	509,580,000	243,818,000	64,082,000	82,326,000
Impuesto diferido	(32,876,000)	70,083,000	52,826,000	(15,240,000)
Total de Impuestos a la utilidad	476,704,000	313,901,000	116,908,000	67,086,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Información general

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. (en lo sucesivo “Bepensa Bebidas” o, la “Compañía,” o. el “Grupo”) a través de sus empresas predecesoras, inició sus operaciones en 1947. Es una compañía constituida de conformidad con las leyes mexicanas como una sociedad anónima de capital variable con domicilio en Mérida, Yucatán. Bepensa Bebidas es subsidiaria de Bepensa, S.A. de C.V., quien a su vez es subsidiaria Fomento Corporativo Peninsular, S.A. de C.V. (última controladora).

Las actividades de la Compañía se describen a continuación:

- En el sector Bebidas, la Compañía se dedica a la producción y distribución de bebidas gaseosas, no gaseosas y de agua purificada, bajo las marcas registradas propiedad de The Coca-Cola Company de acuerdo con los términos de los contratos celebrados con esta compañía.
- El sector Servicios, la Compañía se dedica principalmente a la prestación de servicios de nómina y arrendamiento de Inmuebles, principalmente a partes relacionadas.

El periodo de operaciones de la Compañía y el ejercicio fiscal, comprenden del 1 de enero al 31 diciembre.

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 incluyen las cifras de la Compañía y de sus subsidiarias, en las cuales la Compañía ejerce control.

Bases de medición y presentación

Los estados financieros consolidados de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”).

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos y todos los valores están redondeados a miles de pesos (000), salvo que se indique lo contrario.

A partir del 1 de enero de 2008, la economía mexicana se encuentra en un entorno no inflacionario, de acuerdo con la NIIF 29 “Información financiera en economías hiperinflacionarias”. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se mantiene un entorno no inflacionario.

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y del reporte consolidado de la Compañía.

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en el estado consolidado de resultados, de acuerdo con las prácticas de la industria.

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta utilizando el método directo.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios y estimaciones críticas contables

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, si la revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Juicios

En el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración ha emitido los siguientes juicios los cuáles tienen los más significativos efectos en el reconocimiento de los montos en los estados financieros consolidados.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del ejercicio, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Deterioro de activos intangibles de vida indefinida y crédito mercantil

Los activos intangibles con vida indefinida, así como el crédito mercantil están sujetos a pruebas de deterioro anuales. Existe deterioro cuando el valor en libros de un activo o la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, que es el mayor entre su valor razonable menos costos por venta y su valor en uso. El cálculo del valor razonable menos costos de venta se basa en información disponible de transacciones de venta obligatorias en operaciones a valor de mercado de activos similares o precios de mercado observables menos

costos incrementales por disposición del activo. Para determinar si los activos están deteriorados, la Compañía calcula inicialmente un estimado del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se han asignado esos activos. El cálculo del valor en uso requiere que la administración estime los flujos de efectivo futuros que se esperan generar de la unidad generadora de efectivo y la tasa de descuento conveniente para calcular el valor presente. La Compañía revisa anualmente el valor en libros de los activos intangibles con vida indefinida y el crédito mercantil por deterioro con base en técnicas de valuación reconocidas.

Mientras que la Compañía piensa que sus estimaciones son razonables, diferentes supuestos sobre esas estimaciones podrían afectar materialmente sus evaluaciones. Las pérdidas por deterioro se reconocen en los resultados del ejercicio en el periodo en que se determina el deterioro correspondiente.

La Compañía evalúa cada año si existe indicio de que un activo puede estar deteriorado. Si existe algún indicio o cuando se requiere una prueba anual de deterioro para un activo, la Compañía estima el valor de recuperación del activo. Cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo (UGE) excede su valor de recuperación, el activo se considera deteriorado y su valor es reducido a su valor de recuperación. Al evaluar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros esperados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos para el activo. Al determinar el valor razonable menos costos de venta, se toman en cuenta las operaciones de mercado recientes, en caso de que existan. Si no se pueden identificar tales operaciones, se usa un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos se comparan con múltiplos de valuación u otros indicadores de valor razonable disponibles.

Vida útil de propiedad, planta y equipo y activos intangibles con vida útil definida

La propiedad, planta y equipo, incluyendo las botellas y cajas retornables de los cuales se espera obtener beneficios por un periodo mayor a un año; así como los activos intangibles con vida útil definida se deprecian o amortizan sobre su vida útil estimada. La Compañía basa sus estimaciones en la experiencia de su personal técnico, así como en su experiencia en la industria para activos similares.

Beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad de los supuestos utilizados en los cálculos de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados, tales como, la tasa de retorno, la tasa de incremento en los salarios, la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y rotación de empleados y la tasa inflacionaria esperada.

Activos por impuesto a la utilidad diferido

Los activos por impuesto a la utilidad diferido se evalúan periódicamente, creando en su caso una estimación sobre aquellos montos por los que no existe una alta probabilidad de recuperación, con base en las utilidades fiscales futuras que se esperan generar. El juicio es requerido para determinar la estimación de los activos por impuesto a la utilidad diferido que puede reconocerse, basado en la probabilidad sobre la generación de utilidades y planeaciones fiscales futuras.

Este rubro se integra de la siguiente manera:

	Saldos al 31 de diciembre de	
	2021	2020
Inversión en compañías asociadas:		
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	\$ -	\$1,113,884
Koscab Holdings LTD	345,564	329,718
Total inversiones valuadas método de participación	<u>\$345,564</u>	<u>\$1,443,602</u>
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	127,846	123,849
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	70,106	70,106
Otras inversiones	8,896	4,904
	<u>206,848</u>	<u>198,859</u>
Total de inversiones en acciones	<u>\$552,412</u>	<u>\$1,642,461</u>

A continuación, se incluye la información financiera relevante de las asociadas:

Beta San Miguel, S.A. de C.V.

Beta San Miguel es el segundo productor de azúcar en México y el primer productor privado del país, operando ingenios azucareros.

	Al 31 de diciembre 2020
Beta San Miguel	
Participación del	8.27%
Estado de situación financiera de la asociada:	
Activos corrientes	\$12,235,887
Activos no corrientes	10,901,936
Pasivos corrientes	(5,218,142)
Pasivos no corrientes	(4,455,266)
Capital contable de la asociada	<u>\$13,464,415</u>

	2020
Ingresos y utilidades de la asociada:	
Ingresos	\$17,949,326
Utilidad del ejercicio	1,528,985
Valor en libros de la inversión en acciones	<u>\$ 1,113,884</u>

Koscab Holdings, LTD

Koscab es un socio regional de embotellado de Coca-Cola, el cual tiene operaciones en Granada, San Vicente, San Cristóbal, Antigua y Granados, es uno de los principales operadores de embotellado en el sur del Caribe.

Koscab	2021	2020
Porcentaje de participación	<u>35.00%</u>	<u>35.00%</u>

Posición financiera de la asociada:

Activos corrientes	\$ 508,531	\$ 501,026
Activos no corrientes	1,457,563	1,362,021
Pasivos corrientes	(805,010)	(864,502)
Pasivos no corrientes	(173,759)	(56,492)
Capital neto de la asociada	<u>\$ 987,325</u>	<u>\$ 942,053</u>

Ingresos y utilidades de la asociada:

Ingresos	\$ 758,000	\$ 772,228
Utilidad del ejercicio	16,909	6,714
Valor en libros de la inversión en acciones	<u>\$ 345,564</u>	<u>\$ 329,718</u>

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados comprenden los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2021 y 2020. Se obtiene control cuando la Compañía se encuentra expuesta, o tiene derechos, a los rendimientos variables derivados de su implicación en una subsidiaria y tiene la posibilidad de influir en dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder sobre la subsidiaria. Concretamente, Bepensa Bebidas controla una subsidiaria sí, y solo si, Bepensa Bebidas tiene:

- Poder sobre la subsidiaria (derechos existentes que le dan la facultad de dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria)
- Exposición o derechos, a los rendimientos variables derivados de su involucración en la subsidiaria
- Puede influir en dichos rendimientos mediante el ejercicio de su poder sobre la subsidiaria

Generalmente, existe la presunción de que la mayoría de derechos de voto suponen el control. Para apoyar esta presunción y cuando la Compañía no dispone de la mayoría de los derechos de voto o derechos similares de la subsidiaria, la Compañía considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si tiene poder sobre la misma, lo cual incluye:

- Acuerdo(s) contractual(es) con otros propietarios sobre los derechos de voto de la subsidiaria
- Derechos surgidos de otros acuerdos contractuales
- Derechos de voto potenciales de la Compañía.

Bepensa Bebidas realiza una reevaluación sobre si tiene o no tiene control sobre una subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que existen cambios en uno o más de los elementos que determinan control. La consolidación de una subsidiaria comienza en el momento en que la Compañía obtiene control sobre la misma y finaliza cuando la Compañía pierde el control sobre la subsidiaria. Los activos, pasivos, ingresos y gastos de

una subsidiaria que se ha adquirido o enajenado durante el ejercicio se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en la que la Compañía obtiene control o hasta la fecha en la que la Compañía pierde el control.

Los beneficios o pérdidas y cada uno de los componentes de otro resultado integral son atribuidos a los propietarios de las acciones de la Compañía y a los socios externos incluso si ello implica que los socios externos pasen a tener un saldo deudor.

Todos los activos, pasivos, patrimonio neto, ingresos, gastos y flujos de efectivo derivados de transacciones con partes relacionadas del grupo de consolidación se eliminan de forma íntegra en el proceso de consolidación.

Una variación en el porcentaje de participación en una subsidiaria, sin pérdida del control, se registra como una transacción con instrumentos de patrimonio.

Cuando la Compañía pierde el control de una subsidiaria, da de baja los activos relacionados (incluyendo el crédito mercantil), los pasivos relacionados, las participaciones no dominantes y los otros componentes del patrimonio neto, registrando cualquier beneficio o pérdida en el resultado del ejercicio. Cualquier inversión que se mantenga en la antigua subsidiaria se reconocerá a valor razonable.

Para la elaboración de los estados financieros consolidados, fueron utilizados los estados financieros de las subsidiarias al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y por los periodos que terminaron en dichas fechas. Los estados financieros de las compañías subsidiarias son preparados considerando el mismo periodo contable y empleando políticas contables consistentes.

La participación no controlada representa la porción de las utilidades o pérdidas y activos netos que no pertenecen a la Compañía y es presentada por separado en los estados consolidados de resultados integrales y dentro del capital contable en los estados consolidados de situación financiera de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 el saldo de la participación no controladora es inmaterial.

Los estados financieros consolidados que se acompañan incorporan la información financiera de las siguientes subsidiarias, en las cuales Bepensa Bebidas es propietaria, directa e indirectamente con los siguientes porcentajes:

Nombre	Operación preponderante	Porcentaje de tenencia accionaria	
		2021	2020
Bepensa Dominicana, S.A. (BEDOM) ¹	Embotelladora	99.99%	99.99%
Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V. ³	Prestadora de servicios y embotelladora	99.99%	99.99%
Serviequipo, S.A. de C.V. ³	Inmobiliaria	99.99%	99.99%
Embe Inmuebles, S.A. de C.V. ³	Inmobiliaria	99.99%	99.99%

Consolidación del Caribe Corp. ²	Tenedora de acciones	100.00%	100.00%
Propiedades Quantum Inc. ²	Tenedora de acciones	100.00%	100.00%
B Latte, S.A.P.I. de C.V. ³	Tenedora de acciones	96.35%	96.35%
BB Latte, S.A.I. de C.V. ³	Embotelladora	98.99%	98.99%

^{1.} Subsidiaria extranjera con residencia en República Dominicana

^{2.} Subsidiaria extranjera con residencia en Panamá

^{3.} Subsidiaria mexicana

Bepensa Bebidas tiene inversiones en empresas asociadas, las cuales son valuadas mediante el método de participación:

	Al 31 de diciembre de	
	2021	2020
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	-%	8.27%
Koscab Holdings LTD.	35%	35%

Bepensa Bebidas tiene otras inversiones valuadas al costo, como sigue:

	Al 31 de diciembre de	
	2021	2020
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	14.45%	14.45%
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	2.04%	2.04%

i) Bases de conversión de estados financieros de subsidiarias extranjeras

Los ingresos operativos de las subsidiarias ubicadas en el extranjero representan en forma conjunta aproximadamente el 22% y el 23% de los ingresos de operación consolidados en 2021 y 2020, respectivamente, y aproximadamente el 25% y 22% del total de activos consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Los estados financieros de subsidiarias extranjeras han sido preparados bajo NIIF en la moneda local correspondiente a su moneda funcional y se convierten a la moneda de reporte de la Compañía de la siguiente forma:

- Todos los activos y pasivos monetarios fueron convertidos al tipo de cambio del cierre del ejercicio;
- todos los activos y pasivos no monetarios fueron convertidos al tipo de cambio del cierre del ejercicio;
- las cuentas del capital fueron convertidas al tipo de cambio de la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades;
- los ingresos, costos y gastos son convertidos al tipo de cambio promedio del periodo;
- los estados consolidados de flujo de efectivo presentados usando el método indirecto se convirtieron

utilizando el tipo de cambio promedio ponderado del periodo de que se trate y la diferencia resultante se presenta en el estado de flujos de efectivo consolidado en el rubro denominado “Ajuste a los flujos de efectivo por variaciones en el tipo de cambio, neto”.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”).

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos y todos los valores están redondeados a miles de pesos (000), salvo que se indique lo contrario.

La Compañía ha preparado los estados financieros sobre la base de que seguirá funcionando como negocio en marcha.

Clasificación de corriente – no corriente

Bepensa Bebidas presenta los activos y pasivos en estado de situación financiera con base a la clasificación de corrientes o no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera realizarlo, o se pretende venderlo o consumirlo, en el ciclo normal de explotación
- Se mantiene principalmente con fines de negociación
- Se espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa, o
- Es efectivo o equivalente de efectivo, a menos que tenga restricciones, para ser intercambiado o usado para cancelar un pasivo al menos durante doce meses a partir de la fecha del ejercicio sobre el que se informa

El resto de los activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera sea cancelado en el ciclo normal de explotación
- Se mantiene principalmente con fines de negociación
- Deba liquidarse durante los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa, o
- No tenga un derecho incondicional para aplazar su cancelación, al menos, durante los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa.

Bepensa Bebidas clasifica el resto de sus pasivos como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Préstamos bancarios

Generales

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía tiene los siguientes préstamos bancarios:

	2021	2020
Crédito simple denominado en pesos mexicanos con vencimiento el 8 abril de 2025 a tasa de interés variable de TIE más puntos porcentuales entre 0.47% y 1.80%.	\$ -	\$ 1,634,212
Crédito en cuenta corriente denominado en pesos mexicanos con vencimiento el 3 de diciembre de 2023 a tasa de interés variable de TIE más puntos porcentuales entre 0.40% y 1.95%.	109	1,361,647
Denominados en pesos dominicanos, con vencimientos a octubre de 2024, a tasas de interés de 10.50%.	311,192	435,341
-		
	2021	2020
Crédito simple denominado en dólares americanos con vencimiento el 29 de julio de 2024 y con tasa una interés equivalente a LIBOR a 3 meses más 4.00%	114,009	149,615
Intereses devengados	-	548
Total de préstamos bancarios	425,310	3,581,363
Porción corriente de los préstamos bancarios	199,015	2,009,997
Porción no corriente de los préstamos bancarios	\$ 226,295	\$ 1,571,366

Los valores razonables de los préstamos a tasa fija son aproximadamente razonables a los importes registrados en libros por lo cual no se detallan por separado.

Los vencimientos de los préstamos bancarios se detallan en la siguiente tabla:

	2021	2020
2021	\$ 199,015	\$ 2,009,997
2022	144,095	518,491
2023 y más	82,200	1,052,875
	\$ 425,310	\$ 3,581,363

De acuerdo a la modalidad de financiamiento, los créditos bancarios se agrupan:

	Corto plazo	Largo plazo
Al 31 de diciembre 2021		
Revolvente	\$ 125,265	\$ 226,295
Crédito simple	73,750	-
Intereses	-	-
Total	\$ 199,015	\$ 226,295
Al 31 de diciembre 2020		
Revolvente	\$ 1,490,958	\$ -
Crédito simple	518,491	1,571,366
Intereses	548	-
Total	\$ 2,009,997	\$ 1,571,366

Obligaciones de hacer y no hacer

De conformidad con los contratos de crédito suscritos por las empresas de la división Bepensa Bebidas y Subsidiarias, se deben cumplir con ciertos compromisos financieros y operativos. Dichos compromisos limitan la capacidad de la Compañía para constituir gravámenes sobre los activos, pagar dividendos en caso de existir incumplimiento de pago, o la realización de cualquier operación de contrato de pasivos, disminución de capital social, otorgamiento de crédito a terceros o filiales que pudieran afectar las obligaciones de pago establecidas en los contratos.

En los diversos contratos de crédito, celebrados con diferentes instituciones financieras, se establecen covenants financieros, que deben ser calculados con cifras de Bepensa y Subsidiarias.

Los contratos de BBVA Bancomer exigen que se mantenga una relación de Activos de Corto Plazo a Pasivos de Largo Plazo mayor o igual a uno, un índice de apalancamiento menor de 1.5 veces y una cobertura de interés mayor a 2, Scotiabank exige mantener un índice de cobertura de intereses mayor a 3.

Santander, S.A. tiene como Obligados Solidarios a las filiales: Bepensa S.A. de C.V.

BBVA Bancomer, S.A. tiene como obligados solidarios a Bepensa, S.A. de C.V. Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V., Bebidas Internacionales Bepensa S.A. de C.V. y Bepensa Bebidas S.A. de C.V.

Scotiabank tiene como obligados solidarios a Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V., Metaplus, S.A. de C.V. y Bebidas Internacionales Bepensa S.A. de C.V.

La Compañía revisa de manera periódica los cumplimientos de sus obligaciones de hacer, al 31 de diciembre de 2021, la Compañía cumple cabalmente con todas estas obligaciones con sus acreedores y cuenta con las correspondientes dispensas emitidas por la institución financiera para los casos de incumplimiento de obligaciones.

Pasivos Bursátiles (CEBUR)

Colocación de deuda Certificados Bursátiles

El 10 de diciembre de 2021, Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. llevó a cabo la colocación de Certificados Bursátiles en el mercado mexicano de capitales, la cual consistió en dos emisiones por un valor conjunto de \$2,500 millones, de los cuales, \$500 millones fueron colocados a un plazo de 5 años devengando intereses a una tasa de TIIE a 28 días más 0.10 puntos porcentuales y \$2,000 millones a 7 años devengando intereses a una tasa fija de 7.77%.

Una parte de la colocación se efectuó el día 6 de diciembre de 2021, cuando Bepensa Bebidas realizó una emisión de deuda pública de 5,000,000 de certificados bursátiles con valor nominal de \$100 cada uno, equivalente a 500,000 millones de pesos M.N.

El día 10 de diciembre de 2021, se realizó la fecha de registro y liquidación en la Bolsa Mexicana de Valores de la oferta Pública primaria nacional, con clave de Pizarra BBPEN21, con un plazo de 1820 días que equivale aproximadamente a cinco años, el día 4 de diciembre de 2026, representados por 65 periodos de intereses de 28 días cada uno contado a partir de la fecha de Emisión.

La otra parte de la colocación se efectuó el día 6 de diciembre de 2021, cuando Bepensa Bebidas realizó otra emisión de 20,000,000 de certificados bursátiles con valor nominal de \$100 cada uno, equivalente a 2,000,000 millones de pesos M.N. El día 10 de diciembre de 2021, se realizó la fecha de registro y liquidación en la Bolsa Mexicana de Valores de la oferta Pública primaria nacional, con clave de Pizarra BBPEN21-2, con un plazo de 2,548 días que equivale aproximadamente a siete años, el día 1 de diciembre de 2028, representados por 14 periodos de intereses de 182 días cada uno contado a partir de la fecha de Emisión.

Conciliación de pasivos originados de actividades de financiamiento

	Valor de realización al 31 de diciembre de 2020	Pagos de préstamos	Obtención de préstamos	Fluctuación cambiaria	Efecto de conversión	Valor de realización al 31 de diciembre de 2021
Prestamos Bancarios y Pasivos Bursátiles	\$ 3,581,363	\$ (9,334,095)	\$ 8,654,700	\$	\$ 33,965	\$ 2,935,933
	Valor de realización al 31 de diciembre de 2019	Pagos de préstamos	Obtención de préstamos	Fluctuación cambiaria	Efecto de conversión	Valor de realización al 31 de diciembre de 2020
Prestamos Bancarios	\$ 2,746,217	\$ (4,089,175)	\$ 4,955,192	\$ -	\$ (30,871)	\$ 3,581,363

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

La integración de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

Al 31 de diciembre de

	2021	2020
Caja y bancos	\$ 534,033	\$ 439,748
Inversiones temporales	135,537	457,365
	<u>\$ 669,570</u>	<u>\$ 897,113</u>

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta en nuestros estados financieros intermedios y anuales utilizando el método directo.

En este Reporte Trimestral se presentan utilizando el método indirecto.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Normas e interpretaciones nuevas y modificadas

La Compañía ha aplicado por primera vez ciertas normas y modificaciones las cuales son efectivas para periodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2021. La Compañía no ha adoptado anticipadamente ninguna otra norma, interpretación o enmienda que se ha emitido pero que aún no está en vigor.

Reforma de la tasa de interés de referencia - Fase 2: Enmiendas a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16

Las enmiendas proporcionan exenciones temporales que abordan los efectos de la información financiera cuando se reemplaza una tasa de oferta interbancaria (IBOR) por una tasa de interés alternativa casi libre de riesgo (RFR). Las enmiendas incluyen los siguientes expedientes prácticos:

- Un expediente práctico para requerir cambios contractuales o cambios en los flujos de efectivo que se requieren directamente por la reforma, para ser tratado como cambios en una tasa de interés flotante, equivalente a un movimiento en una tasa de interés de mercado.
- Permitir que los cambios requeridos por la reforma del IBOR se realicen en las designaciones de cobertura y en la documentación de cobertura sin que se interrumpa la relación de cobertura.
- Proporcionar alivio temporal a las entidades de tener que cumplir con el requerimiento identificable por separado cuando un instrumento IFR se designa como cobertura de un componente de riesgo.

Estas modificaciones no han tenido impacto en los estados financieros consolidados del Grupo. El Grupo tiene la intención de utilizar los expedientes prácticos en periodos futuros si llegan a ser aplicables.

Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19 después del 30 de junio de 2021 Modificaciones a la NIIF 16

El 28 de mayo de 2020, el IASB emitió concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19 - enmienda a la NIIF 16 Arrendamientos.

Las modificaciones brindan alivio a los arrendatarios de la aplicación de la guía IFRS 16 sobre la contabilización de modificaciones de arrendamientos para concesiones de alquiler que surgen como consecuencia directa de la pandemia Covid-19. Como solución práctica, un arrendatario puede optar por no evaluar si una concesión de alquiler relacionada con Covid-19 de un arrendador es una modificación de arrendamiento. Un arrendatario que realiza esta elección contabiliza cualquier cambio en los pagos de arrendamiento que resulten de la concesión de alquiler relacionada con Covid-19 de la misma manera que contabilizaría el cambio según la NIIF 16, si el cambio no fuera una modificación del arrendamiento.

La enmienda estaba destinada a aplicarse hasta el 30 de junio de 2021, pero como el impacto de la pandemia Covid-19 continúa, el 31 de marzo de 2021, el IASB extendió el período de aplicación del expediente práctico hasta el 30 de junio de 2022. La enmienda se aplica a los períodos de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de abril de 2021. Sin embargo, el Grupo no ha recibido concesiones de alquiler relacionadas con Covid 19, pero planea aplicar el expediente práctico si se vuelve aplicable dentro del período de aplicación permitido.

Nuevos pronunciamientos contables

Las normas e interpretaciones nuevas y modificadas que se han emitido, pero que aún no están vigentes, hasta la fecha de emisión de los estados financieros consolidados de la Compañía se describen a continuación. La Compañía tiene la intención de adoptar estas normas e interpretaciones nuevas y modificadas, si son aplicables, cuando entren en vigor.

NIIF 17 Contratos de seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de seguro, una nueva norma de contabilidad integral para los contratos de seguro que cubre el reconocimiento, la valoración, la presentación y los desgloses. Una vez esté vigente, la NIIF 17 reemplazará a la NIIF 4 Contratos de seguro que fue emitida en 2005. La NIIF 17 se aplica a todos los tipos de contratos de seguro (es decir, seguro de vida, no vida, seguro directo y reaseguro), independientemente del tipo de entidades que los emitan, así como a ciertas garantías e instrumentos financieros con determinadas características

de participación discrecional. Solo se contempla alguna excepción dentro del alcance. El objetivo general de la NIIF 17 es proporcionar un modelo contable para los contratos de seguro que sea más útil y uniforme para las entidades aseguradoras. A diferencia de los requisitos de la NIIF 4, que se basan en gran medida en la aplicación de las políticas contables locales, la NIIF 17 proporciona un modelo integral para los contratos de seguro, que cubre todos los aspectos contables relevantes. El núcleo de la NIIF 17 es el modelo general, complementado por:

- Una adaptación específica para los contratos con características de participación directa (el enfoque de tarifa variable)
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de primas) principalmente para contratos de corta duración

La NIIF 17 es efectiva para los ejercicios que comiencen el 1 de enero de 2021 o posteriormente, requiriéndose que se incluyan cifras comparativas. Se permite la aplicación anticipada, siempre que la entidad también aplique la NIIF 9 y la NIIF 15 en la fecha en la que aplique por primera vez la NIIF 17. Esta norma no es aplicable a la Compañía.

Mejoras a la NIC 1: Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes

En enero de 2020, el IASB emitió modificaciones a los párrafos 69 a 76 de la NIC 1 para especificar los requerimientos para clasificar los pasivos como corrientes o no corrientes. Las enmiendas aclaran:

- ¿Qué se entiende por derecho a aplazar la liquidación?
- Que debe existir un derecho a diferir al final del período sobre el que se informa
- Esa clasificación no se ve afectada por la probabilidad de que una entidad ejerza su derecho de diferimiento.
- Que solo si un derivado implícito en un pasivo convertible es en sí mismo un instrumento de patrimonio, el término de un pasivo no afecta su clasificación.

Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2023 y deben ser aplicado retrospectivamente. La Compañía está evaluando actualmente el impacto que tendrán las modificaciones en la práctica y si los acuerdos de préstamo existentes pueden requerir renegociación.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en la Compañía.

Referencia al marco conceptual - Modificaciones a la NIIF 3

En mayo de 2020, el IASB emitió Enmiendas a la NIIF 3 Combinaciones de negocios - Referencia al Marco de referencia. Las modificaciones están destinadas a reemplazar una referencia al Marco para la Preparación y Presentación de Estados Financieros, emitida en 1989, con referencia al Marco Conceptual del Informe financiero emitido en marzo de 2018 sin cambiar significativamente sus requisitos.

El Consejo también agregó una excepción al principio de reconocimiento de la NIIF 3 para evitar el problema del potencial "día 2" ganancias o pérdidas que surgen de pasivos y pasivos contingentes que estarían dentro del alcance de la NIC 37 o CINIIF 21 Gravámenes, si se incurren por separado.

Al mismo tiempo, el Consejo decidió aclarar las guías existentes en la NIIF 3 para activos contingentes que no verse afectado por la sustitución de la referencia al Marco para la Preparación y Presentación de Declaraciones.

Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2022 y se aplican prospectivamente.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en la Compañía.

Propiedad, planta y equipo: Producto antes del uso previsto - Enmiendas a la NIC 16

En mayo de 2020, el IASB emitió Propiedad, planta y equipo - Ingresos antes del uso previsto, que prohíbe Entidades que deducen del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier producto de la venta de elementos. producido mientras se lleva ese activo a la ubicación y condición necesarias para que sea capaz de operar en la manera prevista por la dirección. En su lugar, una entidad reconoce el producto de la venta de dichos elementos, y los costos de producción de esos artículos, en resultados.

La enmienda es efectiva para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2022 y debe ser aplicado retroactivamente a elementos de propiedad, planta y equipo puestos a disposición para su uso en o después del comienzo del primer período presentado cuando la entidad aplica por primera vez la modificación.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en la Compañía.

Contratos onerosos - Costos de cumplir un contrato - Enmiendas a la NIC 37

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIC 37 para especificar qué costos debe incluir una entidad cuando evaluar si un contrato es oneroso o deficitario.

Las modificaciones aplican un "enfoque de costos directamente relacionado". Los costos que se relacionan directamente con un contrato para proporcionar los bienes o servicios incluyen tanto costos incrementales como una asignación de costos directamente relacionados con el contrato.

Los costos generales y administrativos no se relacionan directamente con un contrato y están excluidos a menos que son explícitamente imputables a la contraparte en virtud del contrato.

Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2022. La Compañía aplicará estas modificaciones a los contratos para los que aún no haya cumplido con todas sus obligaciones al inicio del período anual sobre el que se informa en el que aplica por primera vez las modificaciones.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en la Compañía.

NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera - Subsidiaria por primera vez adoptante

Como parte de sus mejoras anuales 2018-2020 al proceso de las normas IFRS, el IASB emitió una modificación a NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. La enmienda permite una subsidiaria que opta por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1 para medir las diferencias de conversión acumuladas utilizando los montos informados por la matriz, con base en la fecha de transición de la matriz a las NIIF. Esta enmienda también aplicada a una asociada o negocio conjunto que opte por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1.

La modificación es efectiva para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2022 con adopción permitida.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos financieros: comisiones en la prueba del '10 por ciento 'para la baja en cuentas de pasivos financieros

Como parte de su proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas IFRS, el IASB emitió una enmienda a NIIF 9. La enmienda aclara los honorarios que una entidad incluye al evaluar si los términos de un pasivo financiero nuevo o modificado son sustancialmente diferentes de los términos del pasivo financiero original. Estas tarifas incluyen solo las pagadas o recibidas entre el prestatario y el prestamista, incluidas las tarifas pagadas o recibidas por el prestatario o el prestamista en nombre del otro. Una entidad aplica la enmienda a los pasivos financieros que se modifican o intercambian en o después del comienzo del período anual sobre el que se informa en el que la entidad aplica por primera vez la enmienda. La enmienda es efectiva para los períodos anuales de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2022 con adopción permitida.

El Grupo aplicará las modificaciones a los pasivos financieros que se modifiquen o intercambien en o después del comienzo del período anual sobre el que se informa en el que la entidad aplica por primera vez la modificación.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en el Grupo.

NIC 41 Agricultura - Tributación en las mediciones del valor razonable

Como parte de su proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas IFRS, el IASB emitió una enmienda a NIC 41 Agricultura. La enmienda elimina el requerimiento del párrafo 22 de la NIC 41 de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos cuando midan el valor razonable de los activos dentro del alcance de la NIC 41. Una entidad aplica la enmienda de manera prospectiva a las mediciones del valor razonable en o después del comienzo de la primera Período anual de presentación de informes que comience a partir del 1 de enero de 2022 con la adopción anticipada permitida.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en el Grupo.

Definición de estimaciones contables - Modificaciones a la NIC 8

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 8, en las que introduce una definición de "estimaciones contables". Las modificaciones aclaran la distinción entre cambios en las estimaciones contables y cambios en las políticas contables y la corrección de errores. Además, aclaran cómo las entidades utilizan técnicas de medición e insumos para desarrollar estimaciones contables. Las modificaciones son efectivas para los períodos anuales de presentación de informes que comienzan a partir del 1 de enero de 2023 y se aplican a los cambios en las políticas contables y a los cambios en las estimaciones contables que se produzcan en o después del inicio de ese período. Se permite la aplicación anticipada siempre que se revele este hecho.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en el Grupo.

Información a revelar sobre políticas contables - Enmiendas a la NIC 1 y la Declaración de práctica de las NIIF 2.

En febrero de 2021, el IASB emitió enmiendas a la NIC 1 y la Declaración de práctica de las NIIF 2 Realización de juicios de materialidad, en la que proporciona orientación y ejemplos para ayudar a las entidades a aplicar juicios de materialidad a las revelaciones de política contable. Las modificaciones tienen como objetivo ayudar a las entidades a proporcionar información a revelar sobre políticas contables que sean más útiles al reemplazar el requerimiento de que las entidades revelen sus políticas contables 'significativas' por un requerimiento de revelar sus políticas contables 'materiales' y agregar guías sobre cómo las entidades aplican el concepto de materialidad. en la toma de decisiones sobre divulgaciones de política contable.

Las modificaciones a la NIC 1 son aplicables para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2023 con aplicación permitida. Dado que las enmiendas al Documento de Práctica 2 proporcionan orientación no obligatoria sobre la aplicación de la definición de material a la información de política contable, no es necesaria una fecha de vigencia para estas enmiendas.

El Grupo está evaluando actualmente el impacto de las modificaciones para determinar el impacto que tendrán en las divulgaciones de la política contable del Grupo.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

La Compañía ha aplicado por primera vez ciertas normas y modificaciones las cuales son efectivas para períodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2021. La Compañía no ha adoptado anticipadamente ninguna otra norma, interpretación o enmienda que se ha emitido pero que aún no está en vigor.

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables de otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, si la revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Las estimaciones y supuestos se revisan continuamente, sin embargo, los estados financieros pudieran verse afectados considerablemente con motivo de cambios en las estimaciones, provisiones, reservas contables o errores que pudieran ocurrir.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 26 abril de 2022 mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto dividendos por \$300,000, equivalentes a \$18.9474 pesos por acción común en circulación.

El 24 marzo de 2022 mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto dividendos por \$260,000, equivalentes a \$16.4211 pesos por acción común en circulación.

El 26 de abril de 2021, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto de dividendos por \$311,000, equivalentes a \$16.6899 pesos por acción común en circulación. Estos dividendos fueron pagados en efectivo en el mismo ejercicio.

El 26 de abril 2020, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto de dividendos por \$1,100,000, equivalentes a \$59.0318 pesos por acción común en circulación. Estos dividendos fueron pagados en efectivo en el mismo ejercicio, \$1,001,000 el 15 de abril y \$99,000 el 11 agosto.

Los dividendos se generaron de CUFIN y no generaron pago de impuestos.

Las utilidades que se distribuyan en exceso al saldo de la cuenta CUFIN (cuenta de utilidad fiscal neta), estarán sujetas al pago del ISR corporativo a la tasa vigente al momento de su distribución. El pago de dicho impuesto podrá ser acreditado contra el ISR.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas morales residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir de 2014, están sujetas a una retención de un impuesto adicional del 10%.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la utilidad por acción se integra de la siguiente manera:

	2021	2020
Utilidad del ejercicio	\$1,043,140	\$754,156
Número de acciones (en miles)	15,833	18,634
Utilidad por acción básica en pesos	\$65.88	\$40.47
Utilidad por acción diluida en pesos	\$65.88	\$40.47

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Obligaciones corrientes por beneficios a los empleados

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, esta cuenta se integra de la siguiente manera:

	2021	2020
Vacaciones	\$ 40,247	\$ 33,256
Prima vacacional	18,796	18,440
Sueldos	395	353
PTU	76,047	71,362
	<u>\$ 135,485</u>	<u>\$ 123,411</u>

Obligaciones a largo plazo por beneficios a los empleados.

La Compañía ha establecido fondos de fideicomiso irrevocable para cubrir las obligaciones por pensiones y primas de antigüedad, mediante contribuciones anuales.

Las tasas utilizadas en el estudio actuarial son las siguientes:

	Al 31 de diciembre	
	2021	2020
Tasa de descuento	8%	7.00%
Tasa de incremento de sueldo	4.5%	4.50%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.50%	3.50%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el costo neto del periodo, las obligaciones por beneficios definidos y los activos del plan relacionados con el plan de retiro (plan de pensiones y prima de antigüedad a la jubilación) y de beneficios de retiro (prima de antigüedad por muerte, invalidez, despido y separación voluntaria antes de la jubilación y los beneficios por indemnización legal por despido) se integran en las siguientes tablas:

	Plan de pensión
Conciliación de los activos del plan:	
Saldo de los activos del plan al 31 dic 2019	\$ 175,144
Rendimiento esperado de los activos	12,258
Rendimiento real de los activos	<u>918</u>

Saldo de los activos del plan al 31 dic 2020	188,320
Efecto por traspaso de personal	(63,058)
Rendimiento real de los activos	6,361
Contribución de la empresa	6,614
Saldo de los activos del plan al 31 dic 2021	<u>\$ 138,237</u>

	Plan de pensión	Prima de antigüedad	Beneficios al retiro	Total
Conciliación de la obligación por beneficios definidos (OBD)				
OBD al cierre del año 2019	\$ 736,266	\$ 88,243	\$ 69,198	\$ 893,707
Costo laboral	22,442	9,154	5,644	37,240
Costo financiero sobre las obligaciones	51,265	5,920	5,001	62,186
Pérdida (ganancia) actuarial	(19,212)	344	(21,660)	(40,528)
Pérdida actuariales por cambio de hipótesis financieras	13,653	1,723	1,898	17,274
Pagos directos de personal	(55,312)	(10,657)	(635)	(66,604)
OBD al cierre del año 2020	749,102	94,727	59,446	903,275
Costo laboral	(41,525)	19,379	7,070	(15,077)
Costo financiero sobre las obligaciones	33,783	6,461	4,225	44,469
Pérdida (ganancia) actuarial	(60,689)	8,388	12,964	(39,337)
Pérdida actuariales por cambio de hipótesis financieras	(40,014)	(11,852)	(14,599)	(66,465)
Pagos directos de personal	(57,541)	(12,575)	(14,546)	(84,662)
OBD al cierre del año 2021	<u>\$ 583,116</u>	<u>\$ 104,528</u>	<u>\$ 54,560</u>	<u>\$ 742,204</u>

A continuación, se presenta un análisis de sensibilidad sobre OBD al 31 de diciembre de 2021 y 2020 por los incrementos y disminuciones de descuento seleccionado.

	2021	2020
Sensibilidad en OBD por incremento en tasa de descuento de(+) 1%:		
Plan de pensión	\$ 420,820	\$ 487,685
Prima de antigüedad	102,699	93,002
Beneficios al retiro	52,875	57,547
Plan de pensión contribución definida	152,901	247,765
	<u>\$ 729,295</u>	<u>\$ 885,999</u>

	2021	2020
Sensibilidad en OBD por disminución en tasa de descuento de (-) 1%:		
Plan de pensión	\$ 420,648	\$ 487,454
Prima de antigüedad	102,633	92,936
Beneficios al retiro	52,800	57,460
Plan de pensión contribución definida	152,790	247,550
	<u>\$ 728,871</u>	<u>\$ 885,400</u>

Conciliación del pasivo neto proyectado (PNP)	Plan de pensión	Prima de antigüedad	Beneficios al retiro	Total
--	-----------------	------------------------	-------------------------	-------

PNP al 31 de diciembre de 2019	\$ 561,124	\$ 88,240	\$ 69,198	\$ 718,562
Costo laboral	22,442	9,153	5,644	37,239
Costo financiero	39,007	5,920	5,001	49,928
Subtotal del costo del período	61,449	15,073	10,645	87,167
Pagos directos al personal	(55,313)	(10,657)	(635)	(66,605)
Remediación en otras partidas de utilidad	(6,474)	2,067	(19,762)	(24,169)
PNP al 31 de diciembre de 2020	560,786	94,723	59,446	714,955
Costo laboral	(41,526)	19,378	7,070	(15,078)
Costo financiero	33,783	6,461	4,225	44,469
Subtotal del costo del período	(7,743)	25,839	11,295	29,391
Pagos directos al personal	(57,540)	(12,575)	(14,546)	(84,661)
Remediación en otras partidas de utilidad	(50,618)	(3,464)	(1,635)	(55,717)
PNP al 31 de diciembre de 2021	\$ 444,885	\$ 104,523	\$ 54,560	\$ 603,968

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, aproximadamente el 28.13% y 26.64% de los activos del plan están invertidos en instrumentos de renta variable y el 71.87% y 73.36% en instrumentos de renta fija, respectivamente.

Los fondos de pensiones los opera Invox y Vector, las inversiones se rigen a través de un mandato autorizado por el Comité de fondo de pensiones para tasa fija, las principales inversiones están en papeles gubernamentales, emisiones privadas y bonos. Para las de renta variable son acciones que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores.

El costo neto del período está integrado por el costo laboral, el costo financiero, los cuales se cargan a los resultados del ejercicio correspondiente, y por el efecto de pérdidas y ganancias actuariales que se registra en el renglón de otras partidas de utilidad integral.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de acuerdo a la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. La información se presenta considerando las áreas geográficas en que opera la Compañía.

La Administración de la Compañía es responsable de decidir sobre los recursos que deben asignarse a los diferentes segmentos, así como evaluar su rendimiento. Los ingresos entre segmentos y costos, los saldos intercompañías, así como la inversión en acciones en las entidades consolidadas se eliminan en la consolidación y se reflejan en la columna de "eliminaciones".

En ningún segmento se registran ingresos de transacciones con un sólo cliente externo por un importe de al menos el 10% o más de los ingresos.

El Comité considera como un segmento a las áreas geográficas que desarrollan actividades de negocio de las que puede obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en gastos, cuyos resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de la entidad para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento. En relación a la

generación de ingresos un 98% corresponde por venta de bebidas y un 2% de otros ingresos.

De acuerdo al mercado geográfico se presenta el estado de resultados:

	Al 31 de diciembre de 2021		
	México	República Dominicana	Grupo Bepensa Bebidas
Ingresos:			
Ventas netas	\$ 12,005,534	\$ 3,338,200	\$ 15,343,734
Costo de ventas	5,609,423	2,107,850	7,717,273
Utilidad bruta	6,396,111	1,230,350	7,626,461
Gastos de operación:			
Gastos de venta	3,666,070	908,729	4,574,799
Gastos de administración	1,105,687	132,223	1,237,910
Otros ingresos, neto	(15,493)	7,858	(7,635)
Deterioro en el valor de los activos de larga duración	15,323	-	15,323
Utilidad de operación	1,624,524	181,540	1,806,065
Ingresos y gastos financieros:			
Ingresos financieros	27,228	4,448	31,676
Costos financieros	(212,045)	(49,239)	(261,284)
Pérdida cambiaria, neto	(67,704)	(25,906)	(93,610)
Utilidad por participación en las utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos	31,080	5,918	36,998
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	1,403,084	116,760	1,519,844
Impuestos a la utilidad	451,587	25,117	476,704
Utilidad del ejercicio	\$ 951,497	\$ 91,643	\$ 1,043,140

	Al 31 de diciembre de 2020		
	México	República Dominicana	Grupo Bepensa Bebidas
Ingresos:			
Ventas netas	\$ 10,140,439	\$ 2,978,652	\$ 13,119,091
Costo de ventas	4,794,100	1,881,789	6,675,889
Utilidad bruta	5,346,339	1,096,863	6,443,202
Gastos de operación:			
Gastos de venta	3,135,239	849,940	3,985,179
Gastos de administración	1,085,309	114,102	1,199,411
Otros ingresos, neto	(12,467)	11,399	(1,068)
Deterioro en el valor de los activos de larga duración	(772)	-	(772)
Utilidad de operación	1,139,030	121,422	1,260,452
Ingresos y gastos financieros:			
Ingresos financieros	24,135	4,075	28,210
Costos financieros	(253,665)	(64,091)	(317,756)

Pérdida cambiaria, neto	44,389	(76,078)	(31,689)
Utilidad por participación en las utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos	126,490	2,350	128,840
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	1,080,380	(12,323)	1,068,057
Impuestos a la utilidad	290,248	23,653	313,901
Utilidad del ejercicio	\$ 790,132	\$ (35,976)	\$ 754,156

La siguiente información presenta los activos y pasivos para los segmentos operativos de la Compañía al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

	México	República Dominicana	Grupo Bepensa Bebidas
Activos			
31 de diciembre de 2021	\$ 8,315,139	\$ 2,829,261	\$ 11,144,400
31 de diciembre de 2020	\$ 8,812,342	\$ 2,518,850	\$ 11,331,192
Pasivos			
31 de diciembre de 2021	\$ 5,614,174	\$ 1,213,374	\$ 6,827,548
31 de diciembre de 2020	\$ 5,607,548	\$ 1,285,874	\$ 6,893,422

	Por los tres meses de octubre a diciembre de 2021		
	México	República Dominicana	Grupo Bepensa Bebidas
Ventas netas	\$ 3,175,347	\$ 914,272	\$ 4,089,619
Costo de ventas	1,531,486	594,973	2,126,459
Utilidad bruta	1,643,861	319,299	1,963,160
Gastos de operación:			
Gastos de venta	1,053,868	243,433	1,297,301
Gastos de administración	195,004	38,719	233,723
Otros gastos, neto	16,987	(1,845)	15,142
Deterioro en el valor de los activos de larga duración	15,786		15,786
Utilidad de operación	362,217	38,991	401,208
Ingresos y gastos financieros:			
Ingresos financieros	8,399	656	9,055
Costos financieros	(50,805)	(10,668)	(61,473)
Pérdida cambiaria, neto	683	(6,829)	(6,146)
Utilidad por participación en las utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos		8,555	8,555
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	320,493	30,706	351,199
Impuestos a la utilidad	112,091	4,817	116,908
Utilidad del ejercicio	\$ 208,402	\$ 25,889	\$ 234,291

Por los tres meses de octubre a diciembre de 2020

	México	República Dominicana	Grupo Bepensa
--	--------	----------------------	---------------

	Dominicana		Bebidas	
Ventas netas	\$ 2,506,069	\$ 803,465	\$ 3,309,534	
Costo de ventas	1,168,930	495,147	1,664,077	
Utilidad bruta	1,337,139	308,318	1,645,457	
Gastos de operación:				
Gastos de venta	743,373	216,557	959,930	
Gastos de administración	261,865	32,968	294,833	
Otros ingresos, neto	20,848	7,914	28,762	
Deterioro en el valor de los activos larga duración	749		749	
Utilidad de operación	310,304	50,879	361,183	
Ingresos y gastos financieros:				
Ingresos financieros	6,659	1,315	7,974	
Costos financieros	(65,995)	(16,080)	(82,075)	
Pérdida cambiaria, neto	(3,116)	(14,150)	(17,266)	
Utilidad por participación en las utilidades de compañías asociadas y negocios conjuntos	48,391	1,070	49,461	
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	296,243	23,033	319,276	
Impuestos a la utilidad	61,778	5,308	67,086	
Utilidad del ejercicio	\$ 234,465	\$ 17,725	\$ 252,190	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estado de resultados

Resultados del cuarto trimestre

Durante el cuarto trimestre de 2021, las ventas netas ascendieron a \$4,090 millones de pesos, representando un incremento del 23.6% con respecto al mismo trimestre del año anterior. El crecimiento se explica por: i) un incremento en el volumen de ventas de +12.2% con respecto al año anterior y +1.2% en comparación con 2019, derivado principalmente de las estrategias comerciales y la ampliación de plataformas digitales; y 2) el impulso de iniciativas en términos de precio y empaques, lo cual generó, como consecuencia, un movimiento en la mezcla del portafolio de productos, incrementando en un 12.0% el precio promedio por CU.

El costo de ventas en el cuarto trimestre ascendió a \$2,126 millones de pesos, un incremento de 27.8%, representando un margen bruto de 48.0%, 170 puntos base menor respecto al año anterior. Esta disminución se debe al movimiento en la mezcla de productos, los retos en la cadena de suministro que enfrentamos y el aumento en el costo de algunas materias primas como concentrado y edulcorantes.

Los gastos de administración y venta en el cuarto trimestre de 2021 registraron \$1,531 millones de pesos, mostraron un incremento del 22.0% con respecto al mismo periodo del año anterior. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de administración y venta alcanzaron un nivel de 37.4%, 50 puntos base menor al

periodo anterior, y obedece al incremento en el volumen de ventas, la disciplina financiera en los principales gastos, la inversión en promociones y los gastos de publicidad para impulsar las iniciativas comerciales.

En el cuarto trimestre de 2021, la utilidad de operación ascendió a \$401 millones de pesos, un crecimiento del 11.1% con respecto al periodo anterior y un margen de operación de 9.8% y 110 puntos base menor al 2020, mientras que el EBITDA para este mismo periodo ascendió a \$542 millones, un incremento del 6.1% con respecto al año anterior, un margen de 13.2%, 218 puntos base menor a 2020.

Para el último trimestre del año, el resultado integral de financiamiento fue de \$59 millones de pesos, presentando una disminución de 35.9% con respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros y menor impacto de resultado cambiario.

En el cuarto trimestre de 2021, el impuesto a la utilidad fue de \$117 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 74.3% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en el cuarto trimestre de 2021 fue de \$234 millones de pesos, 7.1% menor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques. Debido a nuestra disciplina financiera compensamos parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Resultados acumulados a diciembre 2021

En 2021 alcanzamos un volumen de venta de 413 millones de cajas unidad (“MCU”), un incremento de 6.1% con respecto al 2020, el crecimiento fue impulsado por la categoría de refrescos que incrementó un 9.5% con respecto al año anterior.

Los ingresos totales en 2021 ascendieron a \$15,344 millones de pesos, un incremento de 17.0% respecto al 2020 y 4.3% respecto al 2019, lo que nos coloca a niveles previos a la pandemia. El crecimiento es resultado de un mayor volumen de venta y el impulso de iniciativas de precio y empaques que generaron una mezcla favorable en el portafolio de nuestros productos, lo que representó un incremento en el precio promedio por caja unidad del 10.3% respecto al año anterior.

El costo de ventas ascendió a \$7,717 millones, un incremento de 15.6%, representando un margen bruto de 49.7%, 59 puntos base mayor respecto al año anterior. Nuestras eficiencias operativas y el impulso de una mejor mezcla de productos permitieron compensar los efectos inflacionarios globales, la disrupción en la cadena de suministro, y el aumento de precio de algunas de nuestras materias primas.

Los gastos de administración y venta fueron de \$5,813 millones, un incremento de 12.1%, representan un 37.9% con respecto a las ventas y 164 puntos base menor a 2020, reflejando la continua disciplina financiera y una mayor inversión en promoción y gastos de publicidad para impulsar las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de \$1,807 millones, un incremento del 43.3%, un margen de operación de 11.8%, 216 puntos base mayor al 2020. El EBITDA ascendió a \$2,444 millones, un incremento de 27.8%, un margen

de 15.9%, 135 puntos base mayor al 2020. Los excelentes resultados obtenidos, son reflejo del esfuerzo de nuestros colaboradores, eficiencias operativas y disciplina financiera, que nos han permiten el crecimiento rentable y sostenido.

El resultado integral de financiamiento fue de \$323 millones de pesos, presenta un incremento de 0.6% con respecto al año anterior, principalmente por ahorros en costos financieros que compensaron parcialmente el impacto del resultado cambiario.

El impuesto a la utilidad fue de \$477 millones de pesos, lo cual representa un incremento del 51.9% con respecto al año anterior, debido a una mayor utilidad fiscal.

La utilidad neta en 2021 fue de \$1,043 millones de pesos, 38.3% mayor al 2020, como resultado del incremento en el volumen de ventas, el impulso de estrategias comerciales e iniciativas en términos de precio y empaques, nuestra disciplina financiera y eficiencias operativas que nos permitieron compensar parcialmente los retos en la cadena de suministro actuales y el incremento de algunas materias primas.

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 31 de diciembre de 2021, Bepensa Bebidas presentó una posición en caja de \$534 millones y fondeó su capital de trabajo, principalmente, con el flujo de su operación, el cual ascendió a \$2,736 millones.

La deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de \$2,925 millones de pesos, integrada por certificados bursátiles por \$2,500 millones y créditos bancarios por 425 millones. Los certificados bursátiles se encontraban denominados en pesos y de los créditos bancarios, el 73.2% se encontraba denominado en pesos dominicanos y 26.8% se denominaba en dólares.

Las inversiones de capital para el año 2021 fueron de \$1,346 millones de pesos, principalmente por la inversión en envases retornables, la compra de maquinaria y equipo para incrementar nuestra capacidad de producción, la actualización de nuestras unidades de reparto, montacargas y vehículos, así como reposición y crecimiento de enfriadores.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

La administración de la Compañía ha preparado los estados financieros sobre la base de que seguirá funcionando como negocio en marcha.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuesto Sobre la Renta (ISR)

México

Por los ejercicios fiscales 2021 y 2020, conforme a la Ley del Impuesto sobre la Renta (LISR) la tasa corporativa del ISR es del 30%.

La LISR, establece criterios y límites para la aplicación de algunas deducciones, como son: la deducción de pagos que a su vez sean ingresos exentos para los trabajadores, las aportaciones para la creación o incrementos de reservas a fondos de pensiones, las aportaciones al Instituto Mexicano del Seguro Social a cargo del trabajador que sean pagadas por el patrón; así como la posible no deducibilidad de pagos efectuados a partes relacionadas en caso de no cumplirse con ciertos requisitos.

República Dominicana

El impuesto corriente es determinado tomando como base lo establecido en la Ley 11-92, Código Tributario de la República Dominicana, sus reglamentos y modificaciones. Por los ejercicios fiscales de 2021 y 2021, la tasa del ISR es 27%.

La Compañía está sujeta al impuesto sobre los activos a tasa del 1%. El impuesto sobre los activos se considera extinguido cuando el impuesto sobre la renta sea igual o superior al mismo.

b) Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el Impuesto a la utilidad cargado a resultados se integra como sigue:

	2021	2020
Impuesto a la utilidad causado	\$ 509,580	\$ 243,818
Impuesto a la utilidad diferido	(32,876)	70,083
	<u>\$ 476,704</u>	<u>\$ 313,901</u>

c) El impuesto a la utilidad diferido que se muestran en los estados de situación financiera se integra como sigue:

	2021	2020
Activos por impuesto a la utilidad diferido:		
Provisiones de pasivos	\$ 211,500	\$ 244,336
Provisiones de pasivos y anticipos de clientes	196,746	163,016
Reserva para cuentas incobrables e inventarios	5,618	8,572
Arrendamientos	(481)	412
Participación de los trabajadores en las utilidades	359	502
Intangibles e instrumentos financieros	4,745	5,909
	<u>418,487</u>	<u>422,747</u>
Pasivos por impuestos diferidos:		
Propiedad, planta y equipo, neto	231,692	188,564
Pagos anticipados	40,744	80,090
Inversión en compañías asociadas	-	134,557
	<u>272,436</u>	<u>403,211</u>
Activo por impuesto sobre la renta diferido, neto	<u>\$ 146,051</u>	<u>\$ 19,536</u>
	<u>2021</u>	<u>2020</u>

Activo por impuesto a la utilidad diferido	\$ 339,162	\$ 281,530
Pasivo por impuesto a la utilidad diferido	(193,111)	(261,994)
Neto	\$ 146,051	\$ 19,536

Conciliación del impuesto a la utilidad diferido:

Saldos al 31 de diciembre de 2019	\$ 81,025
Importe abonado a resultados	(70,083)
Importe aplicado a ORI	4,536
Otros efectos	4,058
Saldos al 31 de diciembre de 2020	19,536
Importe cargado a resultados	32,876
Efectos de escisión	134,557
Importe aplicado a ORI	(37,642)
Otros efectos	(3,276)
Saldos al 31 de diciembre de 2021	\$ 146,051

A continuación, se presenta una conciliación entre la tasa del impuesto establecida por la ley y la tasa efectiva del ISR reconocida contablemente por la Compañía:

	2021	2020
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	\$ 1,519,844	\$ 1,068,057
Más (menos):		
Ajuste anual por inflación	168,298	73,364
Ingresos no acumulables	(24,486)	(178,942)
Gastos no deducibles	89,868	199,812
Participación en el resultado de asociadas	(36,998)	(128,840)
Efecto por actualización de activos fijos	(234,771)	(98,232)
Efecto por impuestos dominicanos	(16,464)	44,658
Estímulo Diésel	40,490	-
Otras partidas	83,231	66,461
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	1,589,012	1,046,338
Tasa estatutaria aprobada del impuesto a la utilidad	30%	30%
Total del impuesto a la utilidad	\$ 476,704	\$ 313,901
Tasa efectiva	31%	29%

Las diferencias entre la tasa estatutaria y la tasa efectiva en 2021 y 2020 se refieren principalmente al reconocimiento del método de participación en la inversión en asociada y efectos fiscales relacionados, al cambio en la base de tributación en 2021 en República Dominicana para la determinación del impuesto a la utilidad y otras partidas no deducibles e ingresos no gravables.

d) La LISR establece un régimen opcional para empresas de grupo denominado: “Del Régimen Opcional para Grupos de Sociedades” (en adelante Régimen de Integración). Para estos efectos, la empresa integradora (controladora), deberá ser propietaria de más del 80% de las acciones con derecho a voto de las sociedades integradas (controladas).

En términos generales el régimen de Integración permite diferir, por cada una de las empresas que conforman el grupo, y hasta por tres años, o antes si se dan determinados supuestos, el entero del ISR que resulta de considerar en la determinación del ISR individual a su cargo el efecto que se deriva de reconocer,

indirectamente, las pérdidas fiscales en que incurren por el año de que se trate las empresas integrantes de la Compañía.

De acuerdo con las disposiciones de la LISR los grupos que consolidaron fiscalmente al 31 de diciembre de 2013, podrían optar por aplicar este régimen a partir de 2014, mediante la presentación de un aviso ante las autoridades fiscales.

Bepensa Bebidas y sus subsidiarias tributan bajo el Régimen de Integración a partir de 2014.

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

	Licencias y software	Marcas y uso de marcas	Territorio	Total
Inversión				
Al 31 de diciembre de 2019	\$ 150,212	\$ 171,120	\$ 66,433	\$ 387,765
Adquisiciones	4,679			4,679
Al 31 de diciembre de 2020	154,891	171,120	66,433	392,444
Adquisiciones	11,484			11,484
Al 31 de diciembre de 2021	\$ 166,375	\$ 171,120	66,433	\$ 403,928
Amortización acumulada y deterioro				
Al 31 de diciembre de 2019	(102,684)	(20,879)	-	(123,563)
Cargos del ejercicio	(13,381)	(9,326)		(22,707)
Al 31 de diciembre de 2020	(116,065)	(30,205)	-	(146,270)
Cargos del ejercicio	(11,340)	(9,313)	-	(20,653)
Deterioro	-	-	(673)	(673)
Al 31 de diciembre de 2021	\$ (127,405)	\$ (39,518)	\$ 65	\$ (167,596)
Neto al 31 de diciembre de 2021	\$ 38,970	\$ 131,602	\$ 65,760	\$ 236,332
Neto al 31 de diciembre de 2020	\$ 38,826	\$ 140,915	\$ 66,433	\$ 246,174

Dentro de las marcas se encuentran las siguientes:

- Derechos de explotación de la marca ADES adquirida en marzo de 2017 por \$155,840 a Unilever de México, S. de R.L. de C.V., con una vida útil estimada de 20 años.
- Derechos de explotación de la marca Monster por un monto de \$15,280 a Monster Energy México, S. de R.L. de C.V., con una vida útil estimada de 10 años.
- En territorio y otros se encuentran \$11,408, es resultado de la escisión de Jugos del Valle S.A.P.I de C.V. en enero 2019, registrado por la subsidiaria B Latte.

Crédito mercantil

La integración del crédito mercantil para 2021 y 2020, es la siguiente:

	2021	2020
Bepensa Dominicana	\$ 514,540	\$ 514,540
Jugos del Valle	12,462	12,462
Valor neto al 31 de diciembre	<u>\$ 527,002</u>	<u>\$ 527,002</u>

Con fecha 6 de septiembre de 2006, la Compañía, a través de sus subsidiarias, adquirió Refrescos Nacionales, C. por A. (ahora Bepensa Dominicana); esta transacción generó un crédito mercantil equivalente a \$514,540.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el crédito mercantil asciende a un monto de \$527,002, de los cuales \$514,540 corresponden al crédito mercantil de Bepensa Dominicana y \$12,462 a un crédito mercantil que se dio como resultado de la escisión de Jugos del Valle, S.A.P.I de C.V.

El crédito mercantil adquirido en combinaciones de negocios es asignado en la fecha de adquisición a la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) que se espera se beneficien de las sinergias de dicha combinación la cual, como se comentó en el párrafo anterior, corresponde principalmente a Bepensa Dominicana, S.A.

Al 31 diciembre de 2021 y 2020, la estimación del valor de recuperación de las UGE identificada, se realizó a través del valor en uso, utilizando el enfoque de ingresos. El valor en uso se determinó al descontar los flujos futuros de efectivo generados por el uso continuo de la UGE, utilizando entre otros, los siguientes supuestos claves:

El crédito mercantil adquirido en combinaciones de negocios es asignado en la fecha de adquisición a la UGE que se espera se beneficien de las sinergias de dicha combinación la cual corresponde principalmente a Bepensa Dominicana, S.A.

Al 31 diciembre de 2021 y 2020, la estimación del valor de recuperación de las UGE identificada, se realizó a través del valor en uso, utilizando el enfoque de ingresos. El valor en uso se determinó al descontar los flujos futuros de efectivo generados por el uso continuo de la UGE, utilizando entre otros, los siguientes supuestos claves:

Tasa de descuento (1) 3.6%

(1) Antes de impuestos

Al 31 diciembre de 2021 y 2020, el valor de recuperación fue calculado mediante la estimación del valor en uso, utilizando el enfoque de ingresos en dicha UGE. El valor en uso se determinó al descontar los flujos futuros de efectivo generados por el uso continuo de la UGE, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos de 3.6%, con un crecimiento esperado promedio de volumen de basado en datos reales para los años de 2021 a 2024.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la determinación de los flujos de efectivo se basó en las proyecciones financieras aprobadas por la Administración para un período de 10 años y son dependientes de las tasas esperadas de crecimiento del volumen, las cuales se basan en desempeños históricos y la expectativa de crecimiento de la industria en que opera la Compañía.

La tasa de descuento se calculó con base en el promedio ponderado del capital (a valor de mercado) del costo de todas las fuentes de financiamiento que forman parte de la estructura de capital de las UGE (pasivos con costo y capital accionario) y reflejan los riesgos específicos relativos a los segmentos operativos relevantes de

la compañía.

Como resultado de las pruebas anuales por deterioro, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro en los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Con relación al cálculo del valor de uso de las UGE, la Administración de la Compañía considera que un posible cambio en los supuestos clave utilizados, dentro de un rango razonable alrededor de los supuestos clave utilizados, no causaría que el valor en libros de las UGE exceda materialmente a su valor de uso.

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

	2021	2020
Materias primas	\$ 704,513	\$ 741,447
Inventario de producción en proceso	17,200	7,649
Producto terminado	246,434	194,372
Otros	190	555
	<u>968,337</u>	<u>944,023</u>
Reserva por deterioro	(29,281)	(24,258)
Total	<u>\$ 939,056</u>	<u>\$ 919,765</u>

A continuación, se presenta la conciliación de la reserva por deterioro de inventarios:

	Importe
Saldos al 31 de diciembre de 2019	22,317
Importe cargado a resultados en 2020	18,877
Importe aplicado a la reserva en 2020	(16,521)
Efecto por conversión	(415)
Saldos al 31 de diciembre de 2020	<u>\$ 24,258</u>
Importe cargado a resultados en 2021	(6,472)
Importe aplicado a la reserva en 2021	10,512
Efecto por conversión	983
Saldos al 31 de diciembre de 2021	<u>\$ 29,281</u>

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el capital social de la Compañía se integra como sigue (valor nominal de cien pesos por acción):

	Número de acciones en circulación		Valor capital	
	Al 31 de diciembre de 2021	Al 31 de diciembre de 2020	Al 30 de diciembre de 2021	Al 31 de diciembre de 2020
Mínimo fijo, Serie "A"	6,953	6,953	\$ 695	\$ 695
Variable, Serie "B"	15,826,309	15,826,309	1,582,631	1,582,631
Variable, Serie "C"	12	2,800,762	1	280,076
Total de acciones	15,833,274	18,634,024	1,583,327	1,863,402
Actualización			200,217	200,217
Total capital social			\$ 1,783,544	\$ 2,063,619

Todas las acciones son nominativas con valor nominal de 100 pesos y con los mismos derechos de voto y patrimoniales. El saldo total no incluye los efectos de la inflación.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se detallan los valores netos en libros de los activos por derecho de uso reconocidos y los movimientos durante el periodo:

	Inmuebles
Valor neto al 31 de diciembre de 2019	\$ 87,561
Adiciones	23,662
Cancelaciones	(740)
Actualizaciones	895
Depreciaciones	(27,457)
Ajustes	(128)
Valor neto al 31 de diciembre de 2020	83,793
Adiciones	121,387
Cancelaciones	(57,572)
Actualizaciones	2,044
Depreciaciones	(41,217)
Ajustes	138
Valor neto al 31 de diciembre de 2021	\$ 108,573
Activos por impuestos diferidos	\$ (892)

Los movimientos de cancelaciones corresponden a terminaciones de contratos que se dieron dentro de la división bebidas, originado por diversos movimientos de reestructura de operaciones que se dio dentro de la misma división. El incremento en las adiciones se debe a que muchos de los contratos dentro de las cancelaciones fueron renovados durante el ejercicio con Bepensa Bebidas o alguna otra empresa de la misma división.

A continuación, se detallan el análisis de los vencimientos anuales de los pasivos por arrendamiento:

Análisis de vencimientos anuales

	2021	2020
1 año	\$ 21,435	\$ 23,197
2 año	28,235	41,098
3 año	2,487	14,464
Más de 4 años	58,206	9,9799
Valor neto al 31 de diciembre de 2021	<u>110,363</u>	<u>88,558</u>
Corriente	<u>21,435</u>	<u>23,197</u>
No corriente	<u>88,928</u>	<u>65,361</u>

El gasto financiero por arrendamientos reconocido en el estado de resultados consolidado por lo periodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, fue de \$7,796 y \$6,728, respectivamente.

A continuación, se presentan los montos reconocidos en resultados:

	2021
Gasto por depreciación de los activos por derecho de uso	\$ 41,217
Gasto por intereses sobre los pasivos por arrendamiento	(7,796)
Efecto por actualización de arrendamientos en moneda extranjera	115
Gasto relacionado con arrendamientos de activos de bajo valor (incluidos en gastos administrativos)	10,234
Monto total reconocido en resultados	<u>\$ 43,770</u>

La Compañía tuvo salidas de efectivo por arrendamientos por \$36,686 y 32,472 en 2021 y 2020. También se realizaron adiciones distintas al efectivo a los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento por un monto total de \$121,387 y 23,406 en 2021 y 2020.

La Compañía ha celebrado varios contratos de arrendamiento que incluyen opciones de renovación. La Compañía considera que las opciones de renovación serán ejercidas al 100%. Dichas opciones son negociadas por la Administración para ofrecer flexibilidad en el manejo de la cartera de activos arrendados y para ajustarse a las necesidades de negocio de la Compañía.

En ninguno de los contratos celebrados por la Compañía existen opciones de terminación anticipada.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Otros gastos (ingresos), neto

En 2021 y 2020, los otros, gastos (ingresos), neto se integran como sigue:

	2021	2020
Dividendos	\$ (21,417)	\$ (4,453)
Inventarios obsoletos	(8,749)	33,044
Beneficios por acreditamientos fiscales	(12,769)	(40,745)
Pérdida por venta de activo fijo	35,299	11,086

Deterioro en el valor de los activos de larga duración	15,323	(772)
	\$ 7,636	\$ (1,840)

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

Este rubro se integra de la siguiente manera:

	2021	2020
Seguros por devengar	\$ 85,032	\$ 98,341
Anticipos a cuenta de compras y servicios	128,583	33,630
Total	\$ 213,615	\$ 131,971

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

El detalle de los saldos y movimientos ocurridos en propiedad planta y equipo es el siguiente:

	Terrenos, edificios y construcciones	Planta y equipo	Otros activos	Activos en proceso	Total
Costo					
Al 31 de diciembre de 2019	2,470,941	6,836,502	713,294	242,578	10,263,315
Adquisiciones		155,969	317,360	105,558	578,887
Disposiciones	(115,548)	(220,096)	(280,896)	(11,998)	(628,538)
Trasposos	38,597	125,383	-	(163,980)	-
Efecto de conversión	(11,750)	(59,808)	(6,463)	(2,607)	(80,628)
Al 31 de diciembre de 2020	\$2,382,240	\$6,837,950	\$743,295	\$169,551	\$10,133,036
Adquisiciones	6,850	426,697	385,467	438,035	1,257,049
Disposiciones	(13,413)	(416,558)	(455,480)	(22,594)	(908,045)
Trasposos	18,820	59,897	19,248	(97,965)	-
Efecto de conversión	14,898	122,185	10,018	3,847	150,948
Al 31 de diciembre de 2021	\$2,409,395	\$7,030,171	\$702,548	\$490,874	\$10,632,988
Al 31 de diciembre de 2019	411,134	3,654,724	391,882	(600)	4,457,139
Cargos del ejercicio	36,742	492,350	99,517		628,609
Disposiciones	(6,157)	(199,463)	(76,502)	600	(281,522)
Otros	-	(5,897)	581		(5,316)
Efecto de conversión	(5,510)	(36,439)	(5,439)		(47,388)

Al 31 de diciembre de 2020	\$436,209	\$3,905,275	\$410,038	\$-	\$4,751,522
Cargos del ejercicio	36,531	478,373	102,015		616,919
Disposiciones	(2,260)	(328,413)	(182,313)		(512,986)
Castigo por deterioro	-	16,083	(759)		15,324
Efecto de conversión	6,328	76,084	6,080		88,492
Al 31 de diciembre de 2021	\$476,808	\$4,147,402	\$335,061	\$-	\$4,959,271
Neto al 31 de diciembre de 2021	\$1,932,587	\$2,882,769	\$367,487	\$490,874	\$5,673,717
Neto al 31 de diciembre de 2020	\$1,946,031	\$2,932,675	\$333,257	\$169,551	\$5,381,514

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Las compañías mencionadas en esta nota se consideran como afiliadas, ya que los accionistas de dichas compañías son también accionistas de la Compañía, salvo que se especifique explícitamente otra clasificación como asociada o controladora.

a) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se integran como sigue:

	2021	2020
Por cobrar:		
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada).	\$-	\$12,983
Peninsular Inmobiliaria, S.A. de C.V. (afiliada)	237	697
GF Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada)		552
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V. (afiliada)	12	164
Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada)	1,702	90
Financiera Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada)	-	73
Amsa Idealease, S.A. de C.V. (afiliada)	-	60
Megafix, S.A. de C.V. (afiliada)	-	4
Equinova, S.A. de C.V. (afiliada).	-	1
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V. (afiliada)	34	-
Consultora Administrativa Peninsular Yucatán, S.A. de C.V. (afiliada)	13	-
Jugos del Valle, S.A.P.I (asociada)	4,850	-
	\$6,848	\$14,624

	2021	2020
Por pagar:		
Embe Personal, S.A. de C.V. (afiliada)	\$18,419	\$31,226
Mega Empack, S.A. de C.V. (afiliada)	32,774	24,255
Metaplus, S.A. de C.V. (afiliada)	32,663	8,431
Bepensa Motriz, S.A de C.V. (afiliada)	.	5,305
Aktium, S.A de C.V. (afiliada)	266	4,512
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V. (afiliada)	1,985	3,527
Yucatán Motors, S.A. de C.V. (afiliada)	3	3,253

B Partes, S.A. de C.V. (afiliada)	2,635	2,799
B Administración de Transportes, S.A. de C.V. (afiliada)	5,659	2,295
Bepensa Leasing, S.A. de C.V. (afiliada)	1,467	1,516
Rent Matic Itza, S.A. de C.V. (afiliada)	2,531	746
Kimpen, S.A. de C.V. (afiliada)	1,097	535
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V. (afiliada)		71
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V. (Afiliada)	979	33
Parque Industrial Yucatán, S.A. de C.V. (Afiliada)	323	17
Amsa Idealease, S.A. de C.V. (afiliada)	23	.
GF Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada)	20	.
Financiera Bepensa, S.A. de C.V. (afiliada)	2	.
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. (asociada)	12,457	5,684
Jugos del Valle S.A.P.I. de C.V. (asociada)	-	1,657
Beta San Miguel, S.A. de C.V. (asociada)	23,500	7,979
Santa Clara Mercantil de Pachuca, S.A. de C.V. (asociada)	931	768
Equinova, S.A. de C.V. (afiliada)	2,373	-
	<u>\$140,107</u>	<u>\$104,609</u>

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas están formados por saldos de cuentas corrientes, sin intereses, pagaderos en efectivo en un plazo de 10 días para los cuales no existen garantías.

b) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los documentos por cobrar a partes relacionadas se integran de la siguiente manera:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Bepensa, S.A. de C.V.		
Contrato denominado en moneda nacional por crédito corriente para apoyo de capital, a una tasa anualizada equivalente a CETES 28 días, pagaderos mensualmente con disponibilidad inmediata.	\$644,199	\$260,999

El límite de crédito es hasta 2,500 millones de pesos, el plazo es de 2 años renovable de forma automática.

c) Durante los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía tuvo las siguientes operaciones con partes relacionadas:

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Ingresos		
Servicios:		
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	\$53,751	\$112,500
Mega Empack, S.A. de C.V.	16,684	29,332
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	7,583	29,336
Bepensa Motriz, S.A. de C.V.	11,707	22,438
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	4,549	10,867
AB&C Leasing, S.A. de C.V.	4,709	-
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	5,819	9,448
Metaplus, S.A. de C.V.	4,701	9,458

Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	5,254	8,194
Kimpen, S.A. de C.V.	3,767	6,887
Rent a Matic Itza, S.A. de C.V.	2,369	4,996
GF Bepensa, S.A. de C.V.	3,312	7,033
Peninsular Inmobiliaria, S.A. de C.V.	1,634	5,269
Embe Personal, S.A. de C.V.	1,888	3,540
B Partes, S.A. de C.V.	1,918	3,457
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	768	1,774
Yucatán Motors, S.A. de C.V.	1,109	1,773
Parque industrial Yucatán, S.A. de C.V.	710	1,458
Aktium, S.A. de C.V.	939	1,188
B Administración de Transportes, S.A. de C.V.	551	549
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V.	505	14
Equinova, S.A. de C.V.	488	13
Bepensa Spirits, S.A. de C.V.	146	-
Bepensa Industrial, S.A. de C.V.	93	-
Vértices Servicios Integrados, S.A. de C.V.	51	-
	<u>\$135,005</u>	<u>\$269,524</u>
Venta de activos fijos y bienes adjudicados:		
Embe Personal, S.A. de C.V.	\$48,400	\$-
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.		\$21,339
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.		331
Aktium, S.A. de C.V.	629	-
	<u>\$49,029</u>	<u>\$21,670</u>
Ingreso por arrendamiento:		
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	\$210	\$136
Peninsular Inmobiliaria S.A. de C.V.	2,453	2,255
	<u>\$2,663</u>	<u>\$2,391</u>
Ingresos por intereses:		
Bepensa, S.A. de C.V.	<u>\$17,411</u>	<u>\$9,211</u>
	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Otros ingresos:		
Embe Personal, S.A. de	\$2,719	-
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	7	-
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V.	\$-	\$1,144
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	5	57
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	-	56
Yucatán Motor, S.A. de C.V.	-	4
B Partes, S.A. de C.V.	-	13
Mega Empack, S.A. de C.V.	2,650	1,306
Parque Industrial, S. A. de C. V.	6	-
Kimpen, S.A. de C.V.	72	61
Amsa Idealease, S.A de C.V.	-	5
Rent a Matic Itza, S.A. de C.V.	-	35
Aktium, S.A. de C.V.	4	11

Bepensa Motriz, S.A. de C.V.	-	28
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	-	29
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	-	310
Vértice servicios Integrados, S.A. de C.V.	-	115
	<u>\$5,463</u>	<u>\$3,174</u>

Venta de productos, materia prima y refacciones:

Jugos del Valle, S.A.P.I de C.V. (Asociada)	\$27,862	\$23,135
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.		82
Vértices Servicios Integrados, S.A. de C.V.	61	122
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	382	401
Metaplus, S.A. de C.V.	275	189
Bepensa Motriz, S.A. de C.V.	51	133
Megafix, S.A. de C.V.		1
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	148	169
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	247	170
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V.	128	321
Yucatán Motors, S.A. de C.V.	267	267
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	29	33
Mega Empack, S.A. de C.V.	199	2,405
Renta Matic Itza, S.A. de C.V.	70	105
B Partes, S.A. de C.V.	152	119
Kimpen, S.A. de C.V.	57	58
Parque Industrial Yucatán, S.A. de C.V.	16	11
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	130	97
Aktium, S.A. de C.V.	50	60
Equinova, S.A. de C.V.	4	-
Embe Personal, S.A. de C.V.	3	-
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	-	2
GF Bepensa, S.A. de C.V.	41	61
	<u>\$30,172</u>	<u>\$4,806</u>

2021

2020

Egresos:

Compra de activos fijos:

Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	\$111,003	\$15,188
Metaplus, S.A. de C.V.	136,694	61,900
Aktium, S.A. de C.V.	30,543	9,899
Embe Personal, S.A. de C.V.	12,336	-
Equinova, S.A. de C.V.	10,801	-
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	-	26,905
Mega Empack, S. A. de C. V..	-	335
Yucatán Motors, S.A. de C.V.	7,015	5,553
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	-	96
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V.	181	-
B Administración de Transporte S.A. de C.V.	334	-
Rent a Matic, Itza, S.A. de C.V.	4,502	-
	<u>\$313,409</u>	<u>\$119,876</u>

Compra producto terminado, materia prima y envases:

Operaciones con asociadas:

Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	\$325,794	\$200,723
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	152,824	168,407
Jugos del Valle, S.A.P.I de C.V.	273,928	198,081
Santa Clara Mercantil de Pachuca, S.A. de C.V.	8,095	5,553
	<u>\$760,641</u>	<u>\$572,764</u>

Operaciones con afiliadas:

Mega Empack, S.A. de C.V.	238,334	196,942
Kimpen, S.A. de C.V.	6,826	17,423
Metaplus, S.A. de C.V.		140
B Partes, S.A. de C.V.		
	<u>\$245,160</u>	<u>\$214,505</u>

Compra de servicios y de refacciones:

Mega Empack, S.A. de C.V.	\$86,535	\$111,141
Embe Personal, S.A. de C.V.	286,956	222,268
B Administración de Transportes, S.A. de C.V.	54,883	45,483
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	34,126	37,965
Bepensa Motriz, S.A. de C.V.	-	27,789
Consultora Administrativa Peninsular, S.A. de C.V.	7,110	16,882
B Partes, S.A. de C.V.	31,623	23,286
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	423	1,509
Metaplus, S.A. de C.V.	54,994	6,206
Kimpen, S.A. de C.V.	3,042	4,044
Aktium, S.A. de C.V.	4,793	5,453
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	815	7,056
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V.	-	-
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	1,210	60
Megafix, S.A. de C.V.		1
Equinova, S.A. de C.V.	7,712	127
Yucatan Motors, S.A. de C.V.	539	718
Parque Industrial Yucatán, S.A. de C.V.	70	60
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	24	13
Financiera Bepensa, S.A. de C.V. SOFOM ER	3,557	4,277
Rent a Matic Itza,, S.A. de C.V.	9	8
	<u>\$578,421</u>	<u>\$514,346</u>

Intereses pagados:

Bepensa, S.A. de C.V.	\$	\$416
	<u>\$</u>	<u>\$416</u>

Arrendamientos:

Financiera Bepensa, S.A. de C.V. SOFOM ER	\$-	\$-
Parque Industrial Yucatán, S.A. de C.V.	4,629	5,730

Mega Empack, S.A. de C.V.	3,917	3,797
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	-	-
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	-	-
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	9,146	9,726
Kimpen, S.A. de C.V.	285	278
	\$17,977	\$19,531
Otros gastos		
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	\$10	\$4
Bepensa Motriz, S.A. de C.V.	8,771	-
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	-	2,365
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	15	215
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	-	34
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	156	3
Metaplus, S.A. de C.V.	259	319
Kimpen, S.A. de C.V.	394	2,104
Embe Personal, S.A. de C.V.	170	-
Mega Empack, S.A. de C.V.	16	-
	\$9,791	\$5,044

Cabe mencionar que Bepensa Bebidas deja de participar en Beta San Miguel a partir del 30 de junio de 2021, debido a que las inversiones por el efecto de la escisión se transfieren a Bepensa BSM, S.A. de C.V.

d) Los términos y condiciones con partes relacionadas son como sigue:

Los saldos por cobrar a partes relacionadas se consideran recuperables. Por los ejercicios terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, no existe gasto por incobrabilidad relacionada con saldos por cobrar con partes relacionadas.

La evaluación de incobrabilidad es realizada cada año a través de examinar la posición financiera de la parte relacionada y el mercado en que la Compañía opera.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

a) Capital social

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el capital social de la Compañía se integra como sigue (valor nominal de cien pesos por acción):

Número de acciones en circulación		Valor capital	
Al 31 de diciembre de 2021	Al 31 de diciembre de 2020	Al 31 de diciembre de 2021	Al 31 de diciembre de 2020

Mínimo fijo, Serie "A"	6,953	6,953	\$ 695	\$ 695
Variable, Serie "B"	15,826,309	15,826,309	1,582,631	1,582,631
Variable, Serie "C"	12	2,800,762	1	280,076
Total de acciones	15,833,274	18,634,024	1,583,327	1,863,402
Actualización			200,217	200,217
Total capital social			\$ 1,783,544	\$ 2,063,619

Todas las acciones son nominativas con valor nominal de 100 pesos y con los mismos derechos de voto y patrimoniales. El saldo total no incluye los efectos de la inflación.

b) Utilidad por acción

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la utilidad por acción se integra de la siguiente manera:

	2021	2020
Utilidad del ejercicio	\$ 1,043,140	\$ 754,156
Número de acciones (en miles)	15,833	18,634
Utilidad por acción básica en pesos	\$ 65.88	\$ 40.47
Utilidad por acción diluida en pesos	\$ 65.88	\$ 40.47

c) Reserva legal

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, las Compañías deben separar de la utilidad neta de cada año por lo menos el 5% para incrementar la reserva legal hasta que ésta alcance el 20% del capital social.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la reserva legal asciende a \$329,310 y \$274,080, respectivamente, y se presenta incluida dentro del saldo de utilidades acumuladas.

d) Dividendos

El 26 abril de 2022 mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto dividendos por \$300,000, equivalentes a \$18.9474 pesos por acción común en circulación.

El 24 marzo de 2022 mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto dividendos por \$260,000, equivalentes a \$16.4211 pesos por acción común en circulación.

El 26 de abril de 2021, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas aprobó el decreto de dividendos por \$311,000, equivalentes a \$16.6899 pesos por acción común en circulación. Estos dividendos fueron pagados en efectivo en el mismo ejercicio.

El 15 de abril 2020 la Asamblea General de Accionistas aprobó el decreto de dividendos por \$1,100,000, equivalentes a \$100 pesos por acción común en circulación. Estos dividendos fueron pagados en efectivo, \$1,001,000 el 15 de abril y \$99,000 el 11 agosto de 2020.

Los dividendos se generaron de CUFIN y no generaron pago de impuestos.

e) Cuenta de utilidad fiscal neta

Las utilidades que se distribuyan en exceso al saldo de la cuenta CUFIN (cuenta de utilidad fiscal neta), estarán sujetas al pago del ISR corporativo a la tasa vigente al momento de su distribución. El pago de dicho impuesto podrá ser acreditado contra el ISR.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas morales residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir de 2014, están sujetas a una retención de un impuesto adicional del 10%.

Administración de capital

La Compañía administra su capital para asegurar que sus subsidiarias puedan seguir operando como negocio en marcha, mientras maximizan el rendimiento a los accionistas a través de la optimización de su deuda y saldos de capital para obtener el menor costo de capital disponible. La Compañía administra su estructura de capital y hace ajustes a ésta en función de los cambios en las condiciones económicas. Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el pago de dividendos a los accionistas, reembolsar capital a los accionistas o emitir nuevas acciones. No se hicieron cambios a los objetivos, políticas o procesos para administrar el capital durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

La Compañía no está sujeta a ningún requerimiento de capital impuesto externamente, otro distinto a la reserva legal.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”).

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz.

La información de las políticas contables significativas se presenta en la sección correspondiente a cada política.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Clientes

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

	2021	2020
Cientes	\$771,775	\$553,316
Deterioro de cuentas por cobrar a clientes	(22,617)	(38,455)
	<u>\$749,158</u>	<u>\$514,861</u>

Las cuentas por cobrar a clientes no devengan intereses y tienen plazos de 30 a 90 días.

A continuación, se presenta la conciliación de la reserva por deterioro de Clientes:

Importe	
Saldos al 31 de diciembre de 2019	26,929
Importe cargado a resultados en 2020	19,121
Importe aplicado a la reserva en 2020	(7,488)
Efecto por conversión 2020	(107)
Saldos al 31 de diciembre de 2020	\$38,455
Importe cargado a resultados en 2021	12,581
Importe aplicado a la reserva en 2021	(29,120)
Efecto por conversión 2021	701
Saldos al 31 de diciembre de 2021	<u>\$22,617</u>

Impuestos por recuperar

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

	2021	2020
Impuesto sobre la renta (República Dominicana)	\$59,669	\$55,283
Impuesto sobre la renta a favor (México)	70,631	84,059
Otros impuestos	78,364	65,746
	<u>\$208,664</u>	<u>\$205,088</u>

Otras cuentas por cobrar

La composición de este rubro al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

	2021	2020
Anticipos de derechos de venta	\$44,443	\$53,075
Deudores diversos	63,762	58,855
Participaciones Coca Cola	59,584	14,117
Funcionarios y empleados	3,625	995
	<u>\$171,414</u>	<u>\$127,042</u>

-

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”).

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz.

La información de las políticas contables significativas se presenta en la sección correspondiente a cada política.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Las adquisiciones de negocios se registran aplicando el método de adquisición. El costo de adquisición es la suma de la contraprestación transferida, medida a su valor razonable a la fecha de adquisición, y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida. Para cada combinación de negocios, Bepensa Bebidas opta si mide la participación no controladora en la adquirida ya sea a su valor razonable o con base en la participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida. Los costos incurridos en la adquisición se reconocen en gastos administrativos.

Cuando Bepensa Bebidas adquiere un negocio, evalúa los activos y pasivos financieros asumidos para su correspondiente clasificación y designación de conformidad con los términos contractuales, las circunstancias económicas y las condiciones pertinentes a la fecha de adquisición. Esto incluye separar los derivados implícitos, si los hubiera en los contratos principales de la entidad adquirida.

Cualquier contraprestación contingente que deba ser transferida por la adquirente se reconoce por su valor razonable en la fecha de adquisición. Las contraprestaciones contingentes que se clasifican como activos o pasivos financieros de acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos financieros: Reconocimiento y Valoración se valoran al valor razonable, registrando los cambios en el valor razonable en el estado de resultados.

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, como el exceso de toda la contraprestación transferida y el monto reconocido para la participación no controladora sobre los activos netos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Si esta contraprestación resultara menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide a su costo de adquisición menos cualquier

pérdida acumulada por deterioro del valor. Para fines de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a dichas unidades.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de esa unidad se vende, el crédito mercantil relacionado con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por disposición de la operación. El crédito mercantil que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y valoración posterior

La Compañía utiliza tales como compraventas a plazo de divisas, permutas de tipos de interés con el objetivo de mitigar el riesgo de tasas de interés y riesgo de tipo de cambio.

Los derivados se registran inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan al valor razonable en cada fecha de cierre. Si su valor es positivo, se registran en el rubro “Instrumentos financieros derivados”. Si su valor es negativo, se registran en el rubro “otros pasivos financieros corrientes”.

En 2021 y 2020, la Compañía utilizó la contabilidad de cobertura. Para contabilizar las coberturas, la Compañía sigue lo siguiente:

- Coberturas del valor razonable, cuando cubren la exposición a cambios en el valor razonable de un activo o pasivo registrado o de un compromiso firme no registrado.
- Coberturas de flujos de efectivo, cuando cubren la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo que es atribuible bien a un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo registrado o a una transacción prevista altamente probable, bien al riesgo de tipo de cambio en un compromiso firme no registrado.
- Coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero

Al principio de la relación de cobertura, la Compañía designa y documenta formalmente la relación de cobertura que se desea aplicar y el objetivo de gestión del riesgo y la estrategia para aplicar la cobertura.

La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo cubierto y la forma en que la Compañía evaluará si la relación de cobertura cumple los requisitos de eficacia de la cobertura (junto con su análisis de las causas de ineficacia de la cobertura y el modo de determinar la razón de cobertura). Una relación de cobertura califica para la contabilidad de cobertura si cumple con todos los requisitos de eficacia siguientes:

- Existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.
- El riesgo de crédito no ejerce un efecto dominante sobre los cambios de valor resultantes de esa relación económica.
- La razón de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el que resulta de la cantidad de la

partida cubierta que la Compañía realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía únicamente mantiene instrumentos financieros de cobertura de flujos de efectivo.

Coberturas de flujos de efectivo

La parte eficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se reconoce directamente en otros resultados integrales, mientras que la parte ineficaz se reconoce inmediatamente en el estado de resultados. La reserva por cobertura de flujos de efectivo se ajusta para que sea igual al menor de la ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura y al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta.

Para cualquier otra cobertura de flujos de efectivo, la cantidad acumulada en otro resultado integral se reclasifica a resultados como un ajuste por reclasificación en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales los flujos de efectivo cubiertos afecten al resultado.

Si se interrumpe la contabilidad de la cobertura de flujos de efectivo, la cantidad que se ha acumulado en otros resultados integrales debe permanecer en otro resultado integral acumulado si aún se espera que ocurran los flujos de efectivo futuros cubiertos. De lo contrario, la cantidad debe ser reclasificada inmediatamente a resultados como un ajuste por reclasificación. Después de la interrupción, una vez que se produce el flujo de efectivo cubierto, cualquier cantidad restante incluida en otros resultados integrales debe contabilizarse según la naturaleza de la transacción cubierta como se ha descrito anteriormente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo están representados por depósitos bancarios e inversiones en instrumentos líquidos, con vencimientos menores a tres meses. Estos montos se presentan al costo más intereses devengados, importe que es similar a su valor de mercado.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La Compañía reconoce un pasivo por el pago de dividendos a los accionistas cuando la distribución está autorizada y ya no depende de la voluntad de la Compañía.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad neta básica y diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Se tiene la política de otorgar pensiones de retiro mediante planes de pensiones definidos que cubren a todos sus trabajadores. Las pensiones se determinan con base en las compensaciones de los empleados en su último año de trabajo, los años de antigüedad en la Compañía y su edad al momento del retiro, a excepción de la Subsidiaria Bepensa Dominicana que se rige con la Ley 87-01 del Código de Trabajo de República Dominicana donde la Compañía reconoce mensualmente los aportes efectuados al Sistema de Seguridad Social, al igual que los aportes de los empleados, como una acumulación, hasta el momento que son depositados en las entidades financieras autorizadas por la Superintendencia de Pensiones de la República Dominicana. Los aportes son efectuados por la Compañía y el empleado sobre los parámetros determinados en la referida Ley hasta que el empleado llegue a la edad de retiro.

Las primas de antigüedad que se cubren al personal se determinan con base en lo establecido en la Ley Federal del Trabajo (LFT) en el caso de las subsidiarias establecidas en México.

Asimismo, la LFT de México y el Código de Trabajo de República Dominicana establecen la obligación de hacer ciertos pagos al personal que deje de prestar sus servicios en ciertas circunstancias.

Los costos de pensiones, primas de antigüedad y beneficios por terminación, se reconocen anualmente con base en cálculos efectuados por actuarios independientes, mediante el método de crédito unitario proyectado utilizando hipótesis financieras en términos nominales. La última valuación actuarial se efectuó en el mes de noviembre de 2019. Los costos derivados de ausencias compensadas, como lo son las vacaciones, se reconocen de forma acumulativa por la que se crea la provisión respectiva.

El gasto por Participación de los trabajadores en las utilidades (PTU) causada se presenta dentro del costo de venta y de los gastos de venta y administración en el estado de resultados.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Bepensa Bebidas mide los instrumentos financieros a su valor razonable a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados.

El valor razonable es el precio que se recibiría para vender un activo o se pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de la transacción. El valor razonable se determina con base en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar;

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos

El mercado principal o el más ventajoso ha de ser un mercado accesible para la Compañía. El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su

propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

Bepensa Bebidas utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Compañía calcula el valor razonable de sus activos y pasivos financieros clasificados como nivel 1 y 2, utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos esperados, descontados. Los valores razonables de los activos y pasivos financieros clasificados de nivel 1 y 2, son similares a su costo amortizado.

Los activos y pasivos para los que se realizan cálculos o desgloses de su valor razonable en los estados financieros consolidados están categorizados dentro de la jerarquía de valor razonable que se describe a continuación, con base en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable:

- Nivel 1: precios de mercado en mercados activos y considerando los mismos activos o pasivos valorizados.
- Nivel 2: datos de cotizaciones de mercado, no incluidos en el nivel 1, que sean observables para los activos y pasivos valorizados, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivado de precios).
- Nivel 3: técnicas que incluyan datos sobre activos y pasivos valorizados y que no se sustenten en datos de mercados observables.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y medición

Los activos financieros se clasifican, en su reconocimiento inicial, como valorados posteriormente al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral y al valor razonable con cambios en resultados.

La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características de los activos financieros desde el punto de vista de los flujos de efectivo contractuales y del modelo de negocio de la Compañía para la gestión de los activos financieros. Con la excepción de las cuentas a cobrar comerciales que no tienen un componente de financiación significativo o para las que la Compañía ha

aplicado la solución práctica, la Compañía valora inicialmente los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se valoran a su valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción. Las cuentas a cobrar comerciales que no contienen un componente de financiación significativo o por las que la Compañía ha aplicado la solución práctica se valoran al precio de la transacción determinado según la NIIF 15.

Para que un activo financiero sea clasificado y valorado al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, debe dar lugar a flujos de efectivo que son “únicamente pagos de principal e intereses (SPPI)” sobre el importe de principal pendiente. Esta evaluación se conoce como la prueba SPPI y se realiza a nivel de instrumento.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos en un plazo establecido por la regulación o por una convención establecida en el mercado correspondiente (compras o ventas convencionales) se reconocen en la fecha de contratación, por ejemplo, la fecha en la que la Compañía se comprometa a comprar o vender el activo.

Medición posterior

A los efectos de su medición posterior, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

- Activos financieros a costo amortizado
- Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral con reciclaje de las ganancias y pérdidas acumuladas (instrumentos de deuda)
- Activos financieros designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral sin reciclaje de las ganancias y pérdidas acumuladas en su enajenación (instrumentos de capital)
- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

La Compañía solo mantiene instrumentos financieros a su costo amortizado

Activos financieros a costo amortizado

La Compañía valora los activos financieros al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo financiero se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses sobre el importe de principal pendiente.

Los activos financieros a costo amortizado se valoran posteriormente utilizando el método de interés efectivo y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja, modifica o deteriora.

Los activos financieros a costo amortizado incluyen las cuentas a cobrar comerciales y el préstamo a una entidad asociada y el préstamo a un consejero incluido en otros activos financieros no corrientes.

Método de tasa de interés

El método de tasa de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el

ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento.

La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Cancelación

Un activo financiero (o, cuando sea aplicable, una parte de un activo financiero o una parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja inicialmente (por ejemplo, se cancela en los estados financieros consolidados de la Compañía) cuando:

- El derecho para recibir los flujos de efectivo del activo ha expirado.
- La Compañía transfirió su derecho para recibir flujos de efectivo del activo o asumió la obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos en su totalidad sin demora material para el tercero bajo un acuerdo “de transferencia” y;
 - a) la Compañía transfirió prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, o
 - b) la Compañía no transfirió ni retuvo prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, pero transfirió el control del activo.

Cuando la Compañía haya transferido su derecho para recibir flujos de efectivo del activo o haya celebrado un acuerdo “de transferencia” y no haya transferido ni retenido prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, ni transferido el control del mismo, el activo se reconoce en la medida de la participación continua de la Compañía en el activo.

En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden sobre una base que refleje los derechos y obligaciones que la Compañía haya retenido.

La participación continua que toma la forma de garantía sobre el activo transferido se mide al menor entre el valor neto en libros original del activo y el monto máximo de la contraprestación que la Compañía tendría que pagar.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar derivadas de la actividad comercial de la Compañía no se reconocen a costo amortizado dado que su vigencia es menor a 12 meses. Además, dichas cuentas por cobrar no califican como instrumentos de deuda ya que no contienen un componente significativo de financiamiento.

El modelo de pérdida esperada para estas cuentas por cobrar está basado en el enfoque simplificado descrito en la NIIF 9, por medio de un análisis de antigüedad de saldos se determinó una matriz de transición para bandas de tiempo corriente, 1-30 días, 31-60 días, 61-90 días y mayores a 90 días. De este análisis se determinó una probabilidad de incumplimiento (PI) por cada banda, que adicional a la exposición en riesgo (Exposure at Risk EAD), se utilizó para la determinación de la reserva por pérdida esperada. Otro elemento importante es la severidad de pérdida (LGD), la cual se estimó con base en la cobranza de la Compañía o análisis de recuperación de la cartera vigente.

Deterioro de activos financieros

Bepensa Bebidas reconoce estimaciones de pérdidas crediticias esperadas (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Los activos financieros medidos al corto amortizado.
- Las inversiones en instrumentos de deuda medidos a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.
- Los activos del contrato.

Las estimaciones de pérdidas por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas (ECL) durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, e la Compañía considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esto incluye información cuantitativa, cualitativa y análisis basados en la experiencia histórica de la Compañía y en una evaluación de crédito informada e incluyendo información prospectiva.

Bepensa Bebidas asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora de más de 120 días, con excepción de los casos en que la Compañía tenga información de que el riesgo no se ha incrementado significativamente.

Bepensa Bebidas considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- No es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a Bepensa Bebidas, sin un recurso por parte de Bepensa Bebidas o tal como acciones para la ejecución de la garantía (en caso de existir alguna).
- El activo financiero tiene una mora de 90 días, o bien cuando Fomento tenga información razonable y respaldada para considerar que un plazo mayor es un criterio más apropiado.

Bepensa Bebidas considera que un instrumento de deuda tiene un riesgo crediticio bajo cuando su calificación de riesgo crediticio es equivalente a la definición globalmente entendida de “grado de inversión”.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resulten de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero, sobre eventos pasados, condiciones actuales y pronósticos de condiciones económicas futuras.

El periodo máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el periodo contractual máximo durante el que Bepensa Bebidas está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en la probabilidad de incumplimiento y la probabilidad de recuperación de la cartera analizada de los últimos 3 años, así como en la evidencia de eventos conocidos como:

- Negativa de pago por falta de flujo del cliente.

- Indicios de quiebra del cliente.
- Falta de evidencia o soporte para reclamar la cobranza al cliente.
- Documentos turnados al área legal para recuperación.

Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero es castigado, parcialmente o por completo, en la medida que no exista una posibilidad realista de recuperación. Para los clientes individuales, normalmente Bepensa Bebidas tiene una política de cancelación del valor bruto en libros cuando el activo financiero tiene 12 meses de vencido o antes si existen evidencias comprobables de no recuperación y cuando se valide que se agotaron todas las diligencias posibles de cobro del activo financiero a través de la gestión corporativa y legal de Bepensa Bebidas.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y medición

Los pasivos financieros se clasifican a la fecha de su reconocimiento inicial, según corresponda, como pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y créditos, cuentas a pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y para los préstamos y créditos y las cuentas a pagar se netean los costos de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos, contratos de garantía financiera e instrumentos financieros derivados.

Medición posterior

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación de la siguiente manera:

Préstamos

Tras el reconocimiento inicial, los préstamos y los créditos se valoran al costo amortizado usando el método del tipo de interés efectivo. Las pérdidas y ganancias se reconocen en el estado de resultados cuando se dan de baja los pasivos, así como los intereses devengados de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición y las cuotas o costos que sean parte integral del método del tipo de interés efectivo. Los intereses devengados de acuerdo con dicho tipo de interés efectivo se incluyen en el epígrafe de “Intereses a cargo y otros costos financieros” del estado de resultados.

Esta categoría es la que generalmente se aplica a los préstamos, pasivos bursátiles y créditos con intereses.

Baja o cancelación de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación se extingue, cancela o vence. Cuando un pasivo financiero existente se reemplaza por otro del mismo prestamista en condiciones sustancialmente diferentes, o cuando las condiciones de un pasivo existente son sustancialmente modificadas, dicho intercambio o modificación se tratan como una baja del pasivo original y el reconocimiento de la nueva obligación. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Transacciones en moneda extranjera

Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, que también es la moneda funcional de la entidad controladora. Cada entidad dentro Bepensa Bebidas determina su propia moneda funcional y las partidas incluidas en los estados financieros de cada entidad se miden utilizando la moneda funcional. Las sociedades que mantienen una moneda funcional distinta a la moneda de presentación de la controladora son las siguientes:

Subsidiaria	Moneda funcional
Bepensa Dominicana, S.A.	Peso dominicano RD\$

Transacciones y saldos

Bepensa Bebidas registra inicialmente las operaciones en moneda extranjera a los tipos de cambio de la moneda funcional aplicables a la fecha de su celebración.

Los activos y pasivos provenientes de inversiones extranjeras se convierten en moneda nacional utilizando el tipo de cambio vigente a la fecha de presentación de información y sus estados de resultados se convierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha de su celebración. Las diferencias cambiarias que surjan de la conversión se reconocen en otras partidas de utilidad integral. Al momento de enajenación de una inversión extranjera, el componente de otras partidas de utilidad integral relacionado con esa inversión extranjera específica se reconoce en el estado de resultados.

Todas las subsidiarias operan en economías que no se consideran hiperinflacionarias de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 29 (NIC 29).

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

La Compañía evalúa a la fecha de los estados financieros si existen indicios de que un activo pudiera estar deteriorado. Si existe algún indicio, o cuando se requieren pruebas anuales de deterioro para un activo, la Compañía estima el monto por recuperar del activo. El monto por recuperar de un activo es el mayor entre el valor razonable del activo o de la UGE menos el costo de venta y su valor de uso. El monto por recuperar se determina para los activos individuales, a menos de que el activo no genere flujos de entrada de efectivo que

no dependan en gran medida de los de otros activos o grupos de activos. Cuando el valor neto en libros de un activo o UGE excede su monto por recuperar, se considera que el activo está deteriorado y se castiga a su monto por recuperar.

Para calcular el valor en uso, los flujos de efectivo estimados futuros son descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones actuales de mercado del valor del dinero a través del tiempo y los riesgos específicos del activo. Para determinar el valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta las transacciones recientes de mercado, si se pueden identificar. Si no pueden identificarse dichas transacciones, se utiliza un modelo apropiado de valuación.

La Compañía basa su cálculo de deterioro en presupuestos detallados y cálculos proyectados, los cuales se elaboran por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo a las que se asignan los activos individuales. Estos presupuestos y cálculos proyectados por lo general cubren un periodo de cinco años. Para mayores periodos, la tasa de crecimiento a largo plazo se calcula y aplica a los flujos de efectivo futuros del proyecto después del quinto año.

Las pérdidas por deterioro de las operaciones continuas, incluyendo deterioro de los inventarios, se reconocen en el estado de resultados en las categorías de gastos congruentes con la función del activo deteriorado.

Los siguientes criterios también se aplican para evaluar el deterioro de los activos específicos:

Crédito mercantil

El crédito mercantil se somete a pruebas de deterioro en forma anual (al 31 de diciembre) y cuando las circunstancias indican que el valor neto en libros podría estar deteriorado.

El deterioro se determina para el crédito mercantil evaluando el monto por recuperar de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) con la que se relaciona el crédito mercantil. Cuando el monto por recuperar de la unidad generadora de efectivo es menor que su valor neto en libros, se reconoce una pérdida por deterioro. Las pérdidas por deterioro que se relacionan con el crédito mercantil no pueden revertirse en periodos futuros.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuesto a la utilidad corriente

El impuesto a la utilidad causado se presenta como un pasivo a corto plazo neto de los anticipos efectuados durante el año.

Impuesto a la utilidad diferido

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se determinan con base en las diferencias temporales entre las bases contables y fiscales de los activos y pasivos. La Compañía registra un activo por impuesto diferido por pérdidas fiscales no utilizadas y por otros créditos fiscales, y se revisa regularmente su recuperabilidad tomando en consideración la probabilidad del momento y el monto impuesto a la utilidad futura el tiempo en el que se espera se revertan las diferencias temporales existentes.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos, gastos y activos se reconocen netos del monto del impuesto sobre ventas, salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o servicios no pueda recuperarse de la autoridad fiscal, en cuyo caso el impuesto sobre ventas se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte de la partida de gastos, según corresponda.
- Las cuentas por cobrar y por pagar se valúan incluyendo el monto del impuesto sobre ventas.

El monto neto del impuesto sobre las ventas que se pueda recuperar o que se deba pagar a la autoridad fiscal se incluye como parte de las cuentas por cobrar o por pagar en el estado de situación financiera.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables, sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos individualmente se valoran inicialmente al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es el valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos su amortización acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excluyendo los gastos de desarrollo capitalizados, no se activan, y el gasto correspondiente se registra en el estado de resultados del ejercicio en el que se haya incurrido.

La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan a lo largo de su vida útil económica y se evalúa su deterioro cuando haya indicios de que puedan estar deteriorados. El periodo de amortización y el método de amortización para los activos intangibles con vida útil definida se revisan por lo menos al final de cada ejercicio. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, no se presentaron indicios de deterioro.

Los cambios en la vida útil esperada o en la pauta esperada de consumo de los beneficios económicos futuros materializados en el activo se toman en consideración al objeto de cambiar el periodo o método de amortización, si corresponde, y se tratan como un cambio de estimación contable. El gasto por amortización de los activos intangibles con vida útil definida se reconoce en el estado de resultados en el rubro correspondiente de acuerdo con la función del elemento intangible en cuestión.

Los activos intangibles con vida definida están representados principalmente por:

- Costos de tecnología de información y sistemas de administración incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Tales costos fueron capitalizados y después amortizados bajo el método lineal durante la vida útil de dichos activos. Los gastos que no cumplan con los requisitos para su capitalización se llevarán a gastos al momento en que se incurren.
- Las licencias adquiridas para el uso de programas, software y otros sistemas son capitalizadas al valor

de los costos incurridos para su adquisición y preparación para usarlas. Otros costos de desarrollo que no cumplen con estos criterios y los gastos de investigación, así como los de mantenimiento, se reconocen como gastos conforme se incurren. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como gastos no se reconocen como un activo en periodos subsecuentes.

Los activos intangibles con vida útil indefinida, tales como territorios, el crédito mercantil y algunas marcas, no se amortizan, sino que se evalúa anualmente la existencia de indicios de deterioro, individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo. La vida útil de un activo intangible con vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la evaluación de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a definida se realiza de forma prospectiva.

La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un activo intangible se determina como la diferencia entre el importe neto obtenido por su enajenación y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados cuando el activo se da de baja.

Los activos intangibles de vida definida se amortizan mediante el método de línea recta y con base en su vida útil estimada, como sigue:

Activos intangibles	Rangos de vida útil estimada en años
Licencias y software	4 a 5
Marcas y otros	10 a 20

Crédito mercantil

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, como el exceso de toda la contraprestación transferida y el monto reconocido para la participación no controladora sobre los activos netos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Si esta contraprestación resultara menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide a su costo de adquisición menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Para fines de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a dichas unidades.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de esa unidad se vende, el crédito mercantil relacionado con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por disposición de la operación. El crédito mercantil que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

El crédito mercantil se somete a pruebas de deterioro en forma anual (al 31 de diciembre) y cuando las circunstancias indican que el valor neto en libros podría estar deteriorado.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Costos por intereses

Los costos por intereses que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo cuya puesta en marcha o venta requiere necesariamente un periodo dilatado de tiempo son capitalizados como parte del costo del activo. El resto de costos por intereses se reconocen como gastos en el periodo en el que se incurren. Los gastos financieros incluyen los intereses y otros costos en los que incurre la Compañía en relación con la financiación obtenida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Una asociada es una entidad sobre la cual Bepensa Bebidas tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones sobre las políticas financieras y operativas de la empresa asociada, pero que no supone control o control conjunto sobre esas políticas.

Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, 20 por ciento o más del poder de voto en la entidad participada, se presume que tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe. Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, menos del 20 por ciento del poder de voto en la empresa participada, se presume que la Compañía no tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que existe tal influencia.

La Compañía ha evaluado que ejerce influencia significativa sobre sus asociadas; por lo que, la inversión en asociadas se reconoce utilizando el método de participación. Bajo el método de participación, la inversión en la asociada se reconoce en el estado de situación financiera al costo, más los cambios posteriores relacionados con la adquisición en la participación de Bepensa Bebidas en los activos netos de la asociada. El crédito mercantil que se relaciona con la asociada se incluye en el valor en libros de la inversión y no se amortiza ni se somete a pruebas individuales de deterioro.

El estado de resultados refleja la participación en los resultados de las operaciones de la asociada. Cuando se haya reconocido algún cambio directamente en el patrimonio de la asociada, Bepensa Bebidas reconoce su participación en los cambios y revela esto, cuando sea aplicable, en el estado de variaciones en el patrimonio. Las utilidades y pérdidas no realizadas resultantes de transacciones entre Bepensa Bebidas y la asociada se eliminan en el monto correspondiente a la participación en la asociada.

La participación en los resultados de una asociada se muestra en el estado de resultados. Ésta representa la utilidad atribuible a la participación controladora de la asociada y, por lo tanto, constituye la utilidad después de impuestos y de las participaciones no controladoras de las subsidiarias de la asociada.

Los estados financieros de la asociada se elaboran durante el mismo periodo de presentación de información que Bepensa Bebidas. Cuando sea necesario, se realizan ajustes para adecuarlos a las políticas contables de Bepensa Bebidas.

En aquellas asociadas en donde no existe influencia significativa, la inversión es valuada al costo.

La Compañía evalúa en cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de indicios de deterioro en la inversión en asociadas. De ser así la Compañía calcula el valor del deterioro como la diferencia entre el valor de recuperación de la asociada y su valor en libros.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Bepensa Bebidas como arrendatario

La Compañía renta oficinas, almacenes, vehículos, entre otros bienes y realiza un análisis al inicio de cada contrato para identificar si contiene un arrendamiento. Es decir, si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de un pago.

La Compañía aplica un enfoque único de reconocimiento y medición para todos los arrendamientos, excepto los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor, los componentes adicionales de arrendamiento se reconocen de manera separada, es decir no se incluyen en la medición del arrendamiento y por tanto se reconocen en el resultado en el momento en que se realizan. La Compañía reconoce los pasivos por arrendamiento para realizar pagos por arrendamiento y activos por derecho de uso que representan el derecho a utilizar los activos subyacentes.

i. Derecho de uso

La Compañía reconoce los activos por derecho de uso en la fecha de inicio del arrendamiento (es decir, la fecha en que el activo subyacente está disponible para su uso). Los activos por derecho de uso se miden al costo, menos cualquier depreciación acumulada y pérdidas por deterioro y se ajustan para cualquier nueva medición de los pasivos por arrendamiento. El costo de los activos por derecho de uso incluye el monto de los pasivos por arrendamiento reconocidos, los costos directos iniciales incurridos, costos de desmantelamiento y los pagos de arrendamiento realizados en la fecha de inicio o antes, menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

Los activos por derecho de uso se deprecian de forma lineal durante el plazo del arrendamiento, los cuales pueden estar dentro de los siguientes rangos:

- Planta y maquinaria de 2 a 10 años.
- Vehículos de motor y otros equipos de 2 a 4 años.

Si la propiedad del activo arrendado se transfiere a la Compañía al final del plazo del arrendamiento o el costo refleja el ejercicio de una opción de compra, la depreciación se calcula utilizando la vida útil estimada del activo.

Los activos por derecho de uso también están sujetos a deterioro.

ii. Pasivo por arrendamiento

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce los pasivos por arrendamiento medidos al valor presente de los pagos por arrendamiento que se realizarán durante el plazo del arrendamiento,

considerando las opciones de extensión con certeza razonable de ser ejercidas. Los pagos de arrendamiento incluyen pagos fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia) menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar, pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, y montos que se espera pagar bajo garantías de valor residual. Los pagos de arrendamiento también incluyen el precio de que la Compañía ejerza una opción de compra razonablemente segura y los pagos de penalizaciones por terminación anticipada.

Los pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o una tasa se reconocen como gastos (a menos que se incurra para producir inventarios) en el período en el que ocurre el evento o condición que desencadena el pago.

Al calcular el valor presente de los pagos de arrendamiento, la Compañía utiliza su tasa de interés incremental en la fecha de inicio del arrendamiento porque la tasa de interés implícita en el arrendamiento no es fácilmente determinable. Después de la fecha de inicio, el monto de los pasivos por arrendamiento se incrementa para reflejar la acumulación de intereses y se reduce por los pagos de arrendamiento realizados. Además, el importe en libros de los pasivos por arrendamiento se vuelve a medir si hay una modificación, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos del arrendamiento (por ejemplo, cambios en pagos futuros como resultado de un cambio en un índice o tasa utilizada para determinar tales pagos de arrendamiento) o un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo subyacente.

iii) Arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

La Compañía aplica la exención de reconocimiento de arrendamientos a corto plazo para aquellos contratos que tienen un plazo de 12 meses o menos desde la fecha de inicio y no contienen una opción de compra. También aplica la exención de reconocimiento de arrendamientos que contengan activos de bajo valor, se considera bajo valor un monto de 5 mil dólares o menos por activo de manera individual, no por contrato ni por grupo de activos. Los pagos de los arrendamientos a corto plazo y arrendamientos con activos de bajo valor se reconocen como gastos de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

Bepensa Bebidas como arrendador

La Compañía clasifica cada uno de sus arrendamientos como un arrendamiento operativo o un arrendamiento financiero, dependiendo de su naturaleza, los arrendamientos en los que la Compañía no transfiere sustancialmente todos los riesgos y recompensas relacionados con la propiedad de un activo se consideran arrendamientos operativos. Los ingresos por rentas que surgen se contabilizan linealmente sobre los términos del arrendamiento y se incluyen en los ingresos en el estado de resultados debido a su naturaleza operativa. Los costos directos iniciales incurridos en la negociación y organización de un arrendamiento operativo se agregan al valor en libros del activo arrendado y se reconocen durante el plazo del arrendamiento sobre la misma base que los ingresos por alquiler.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo y a su valor neto realizable. El costo se determina por el método promedio ponderado. El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye, las materias primas, la mano de obra directa, otros costos directos y gastos generales de fabricación indirectos destinados a dejar los bienes en condiciones de ser comercializados. No incluyen los costos por intereses. El

valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos variables de venta y distribución aplicables.

Adicionalmente se efectúan estimaciones por obsolescencia de materias primas y productos terminados, con base a la rotación y antigüedad de las partidas involucradas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

Los activos no corrientes y los grupos enajenables se clasifican como mantenidos para la venta de la Compañía si su valor en libros se recuperará fundamentalmente a través de una operación de venta, en lugar de por su uso continuado. Dichos activos no corrientes y los grupos de activos clasificados como disponibles para la venta se miden al menor entre su valor neto libros y el valor razonable menos el costo de venta. Los costos de venta son los costos incrementales directamente atribuibles a la baja del activo, excluyendo los gastos financieros e impuestos.

El criterio para la clasificación de los activos como mantenidos para la venta se considera que se cumple solo cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo está disponible, en sus condiciones actuales, para su venta inmediata. Los pasos a dar para efectuar la venta son los que indican que es improbable que haya cambios significativos en la venta a realizar o que la decisión de la venta se cancelará. La Administración debe haberse comprometido a realizar un plan para vender el activo y dicha venta se espera que sea completada durante el ejercicio siguiente a la fecha de clasificación como mantenido para la venta.

Una vez que se clasifican las propiedad, planta y equipo y los activos intangibles como mantenidos para la venta no se deprecian ni amortizan.

Los activos y pasivos clasificados como mantenidos para la venta se clasifican de forma separada como partidas corrientes del estado de situación financiera consolidado.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el estado de situación financiera consolidado, si:

- Se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos, y
- Se tiene la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Las propiedad, planta y equipo se expresan a su costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiera.

Dicho costo incluye el costo de sustituir los componentes de la propiedad, planta y equipo y los costos por préstamos para proyectos de construcción a largo plazo, si se cumple con los criterios de reconocimiento. Cuando sea necesario sustituir a intervalos partes importantes de la propiedad, planta y equipo, la Compañía deja de reconocer la parte reemplazada, y reconoce la nueva parte con su propia vida útil y depreciación relacionadas. Asimismo, cuando se realiza una reparación mayor, su costo se reconoce en el valor neto en libros de la planta y equipo como costo de reposición, si se satisfacen los criterios de reconocimiento. Todos los demás costos de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. El valor presente del costo esperado para el desmantelamiento del activo después de su uso se incluye dentro del costo del activo respectivo si se cumple con los criterios de reconocimiento de una provisión.

La depreciación se calcula sobre el monto depreciable, que es el costo de un activo, menos su valor residual, tomando en cuenta lo siguiente:

- Los terrenos no se amortizan, ya que se entiende que tienen una vida infinita.
- La depreciación del resto de los elementos de propiedad, planta y equipo se realiza sobre una base de línea recta durante la vida útil estimada de cada elemento, y los componentes principales que son depreciados por separado, de manera que reflejen de manera más fiel el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros incorporados al activo.
- Los activos en construcción no se deprecian.
- Las botellas y cajas retornables son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo en el apartado de otros activos. Las botellas y cajas retornables son registradas a su costo de adquisición, la rotura de envases se carga directamente a resultados del periodo en el que ocurren, lo cual es equivalente a la depreciación calculada utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.
- Las botellas y cajas retornables, que han sido entregadas a los clientes bajo un esquema de promoción o venta, se registran en resultados a su valor depreciado cuando son entregadas a los distribuidores.

Las vidas útiles estimadas para los años actuales y comparativos son las siguientes:

Elementos de propiedad planta y equipo	Rango de vida útil estimada en años
Edificios y construcciones	20 a 50
Planta y equipo	4 a 20
Otros activos	2 a 20

Una partida de propiedad, planta y equipo y cualquier parte importante inicialmente reconocida se deja de reconocer al momento de la venta o cuando no se esperan beneficios económicos futuros de su uso o venta.

Toda ganancia o pérdida que surja del no reconocimiento del activo (calculada como la diferencia entre los productos netos de la venta y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados cuando se deja de reconocer el activo.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Aspectos Generales

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía:

- Tiene una obligación presente (legal o asumida) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera la salida de recursos que incorporan beneficios económicos para liquidar la obligación y cuando,
- Pueda hacerse una estimación confiable del monto de la obligación.

En los casos en los que la Compañía espera que la provisión se reembolse en todo o en parte, por ejemplo, en el caso de un contrato de seguros, el reembolso se reconoce como un activo separado, pero únicamente en los casos en los que dicho reembolso sea virtualmente cierto.

El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados neto de los reembolsos efectuados.

Si el efecto del valor del dinero a través del tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando la tasa vigente antes de impuestos que refleja, en su caso, el riesgo específico del pasivo correspondiente. En estos casos, el incremento en la provisión se reconoce como costo de financiamiento.

Provisiones por reestructuración

Las provisiones por reestructuración solo se registran cuando se cumplen los criterios de reconocimiento para las provisiones:

(i) hay un plan formal detallado que identifica el correspondiente negocio o parte del negocio en reestructuración, su ubicación y número de empleados afectados, una estimación detallada de los costos relacionados y el calendario establecido; y (ii) los trabajadores afectados han sido informados de las líneas principales del plan.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere el control del bien o servicio al cliente. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener substancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan substancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. La administración toma en cuenta las siguientes consideraciones para analizar el momento en el que se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente:

- Identificar el contrato (por escrito, oralmente o de acuerdo con otras prácticas tradicionales del negocio).

- Evaluar los bienes o servicios comprometidos en el contrato con un cliente e identificar las obligaciones de desempeño incluidas.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas tradicionales de negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el importe de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios al cliente, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros como algunos impuestos sobre las ventas. La contraprestación que se compromete en un contrato con un cliente puede incluir importes fijos, importes variables, o ambos.
- Distribuir el precio de la transacción a cada obligación de desempeño (a cada bien o servicio que sean distintos) por un importe que represente la parte de la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con el cliente.
- Reconocer los ingresos cuando (o a medida que) se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en el que la totalidad de los bienes o servicios se entregan al cliente y dicho momento se considera en un punto en el tiempo. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promociones y descuentos.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Ingresos por venta de bebidas

Los ingresos por venta de bebidas Incluyen principalmente la venta de bebidas bajo la marca Coca Cola. Estos ingresos se reconocen en el momento en que los productos se entregan a los clientes.

Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios se reconocen cuando se cumple con la obligación de desempeño, lo que generalmente ocurre en el periodo en que los servicios son prestados a sus clientes. Los ingresos se reconocen por el monto que refleja la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho a cambio de dichos servicios. No hay consideraciones variables creadas para estos servicios prestados.

Contraprestaciones variables concedidas a los clientes

La Compañía ajusta el precio de la transacción en función de las estimaciones de las promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que pueda otorgarse a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico para el cliente.

Los descuentos de venta se registran como una consideración variable y se reflejan en la factura del cliente. Los descuentos se registran al momento de la venta (neto de descuentos).

Incentivos recibidos de The Coca-Cola Company

The Coca-Cola Company ha participado en los programas de propaganda y publicidad de Bepensa Bebidas. Los recursos recibidos por incentivos de propaganda y publicidad se incluyen como una reducción de los gastos de venta. El gasto de propaganda y publicidad son cargados al resultado del ejercicio conforme se realizan.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de acuerdo a la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. La información se presenta considerando las áreas geográficas en que opera la Compañía.

La Administración de la Compañía es responsable de decidir sobre los recursos que deben asignarse a los diferentes segmentos, así como evaluar su rendimiento. Los ingresos entre segmentos y costos, los saldos intercompañías, así como la inversión en acciones en las entidades consolidadas se eliminan en la consolidación y se reflejan en la columna de "eliminaciones".

En ningún segmento se registran ingresos de transacciones con un sólo cliente externo por un importe de al menos el 10% o más de los ingresos.

El Comité de Dirección Ejecutivo ("el comité" o "CODM" por sus siglas en inglés) es el responsable de la asignación de recursos y la evaluación del desempeño del segmento operativo. El Comité supervisa los resultados operativos y el desempeño de los indicadores, con el propósito de tomar decisiones sobre la ubicación de los recursos, la negociación global con los proveedores y la forma en que se gestionan los acuerdos con los clientes.

El Comité considera como un segmento a las áreas geográficas que desarrollan actividades de negocio de las que puede obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en gastos, cuyos resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de la entidad para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento. En relación a la generación de ingresos un 98% corresponde por venta de bebidas y un 2% de otros ingresos.

Para la Compañía el segmento de República Dominicana coincide con la unidad generadora de efectivo (UGE) identificada y utilizada en el análisis del deterioro del crédito mercantil.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 34 “Información Financiera Intermedia”. La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a periodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera y los resultados de la Compañía. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales y debe leerse junto con los estados financieros anuales de la Compañía.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021, excepto por la adopción de nuevas normas e interpretaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2022, las cuales no tienen efecto en los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados. El gasto por impuesto a la utilidad que se reconocen en cada periodo intermedio, es con base a nuestra mejor estimación de la tasa promedio ponderada del impuesto a la utilidad anual.

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] y [800600].

Descripción de sucesos y transacciones significativas

i) Escisión.

Con fecha 30 de junio de 2021, los accionistas de Bepensa Bebidas aprobaron la escisión de la Compañía, mediante Actas Asamblea general extraordinaria. Para efectuar la escisión se constituyó Bepensa BSM, S.A. de C.V. a la cual se aportó, en bloque, parte del activo y el capital de Bepensa Bebidas. Los activos aportados correspondieron a la inversión que Bepensa Bebidas tenía del 8.27% del capital social de Beta San Miguel S.A. de C.V. y que a esa fecha tenían un valor de \$1,142,427.

La escisión fue efectiva a partir del 30 de junio de 2021, fecha en la cual quedo legalmente constituida Bepensa BSM, S.A. de C.V. como una empresa mexicana e independiente.

Al momento de la escisión cada accionista de Bepensa Bebidas se convirtió en accionista de Bepensa BSM, S.A. de C.V. y con consecuencia, ambas compañías son controladas actualmente por el mismo grupo de accionistas. Debido a lo anterior, Bepensa Bebidas deja de participar en Beta San Miguel, S.A. de C.V. a partir del 30 de junio de 2021.

Un resumen de los efectos de la escisión en Bepensa Bebidas, se muestran a continuación

	Cifras al 30 de Junio de 2021
Activos no corrientes:	
Inversiones en compañías asociadas	\$ 1,142,427
Total activo	<u>\$ 1,142,427</u>
Pasivos no corrientes:	
Pasivos por impuestos diferidos	\$ 134,557
Capital contable:	
Capital social	\$ 280,076
Resultados acumulados	742,427
Otros resultados de utilidad integral	<u>(14,633)</u>
Total capital	<u>1,007,870</u>
Total pasivo y capital	<u>\$ 1,142,427</u>

La escisión no cumplió las condiciones establecidas por Norma Internacional de Información Financiera 5 “Activos no Corrientes Mantenidos Para la Venta y Operaciones Discontinuas”, para ser clasificada como una operación discontinuada, dado que la inversión en Beta San Miguel no representa una línea de negocios, un área geográfica de operaciones, ni fue una asociada adquirida ser vendida con posterioridad, es más bien, es una inversión estratégica, dada la naturaleza de las operaciones de la Compañía. Las operaciones mantenidas con Beta San Miguel, se limitan a la compra de azúcar.

ii) Reforma Laboral.

El 23 de abril de 2021 se publicó en el Diario Oficial de la Federación, la reforma a la Ley Federal del Trabajo y de diversas leyes para regular la subcontratación de personal. La entrada en vigor de estas nuevas disposiciones fue el 1 de septiembre de 2021.

La Compañía realizó un análisis de las nuevas disposiciones y no tuvo un efecto significativo en las cifras de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2021.

iii) Pandemia COVID-19

El brote del COVID-19 ha tenido un impacto adverso en la economía mundial. Sin embargo, la Compañía supo afrontarse al escenario que se presentó y estableció diversas medidas para seguir operando de manera continua. La Compañía llevó a cabo las siguientes iniciativas por el aislamiento social que provocó la pandemia de COVID-19 con la finalidad de mitigar los efectos en los resultados operativos y en el flujo de efectivo.

La Compañía también implementó protocolos, procedimientos y estrategias para continuar operando y contener la propagación del Covid-19 en las instalaciones y reducir los riesgos de contagio.

La Administración supervisa periódicamente la posición de efectivo del Grupo y los riesgos de liquidez a lo largo del año para garantizar que tenga fondos suficientes para cumplir con los requisitos de financiación operativos y de inversión previstos.

Teniendo en cuenta las condiciones del entorno macroeconómico, el desempeño de las operaciones y la posición de efectivo del Grupo, al 31 de diciembre de 2021, la Administración ha emitido un juicio respecto a

que, al momento de aprobar los estados financieros existe una expectativa razonable de que el Grupo pueda cumplir con todas sus obligaciones en el futuro previsible. Por esta razón, estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de negocio en marcha.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros anuales.

El listado de políticas contables significativas se presenta en los reportes [800500] y [800600].

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
