Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2

[110000] Información general sobre estados financieros 24

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 28

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 30

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 31

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 33

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 35

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 38

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 41

[700002] Datos informativos del estado de resultados 42

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 43

[800001] Anexo - Desglose de créditos 44

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 46

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 47

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 48

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 56

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 60

[800500] Notas - Lista de notas 61

[800600] Notas - Lista de políticas contables 99

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 125

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

El tercer trimestre de 2026 reflejó avances relevantes en la ejecución de nuestras prioridades estratégicas y una evolución favorable de nuestro negocio. Durante el periodo logramos recuperar crecimiento en volumen, incrementar ingresos y expandir el margen bruto de nuestras operaciones, resultado de una ejecución comercial disciplinada, una adecuada gestión de ingresos y el enfoque continuo en productividad y eficiencia operativa. Estos avances fueron alcanzados en un entorno que continúa demandando capacidad de adaptación y excelencia en la ejecución, particularmente ante los efectos derivados de los incrementos al IEPS en México y una dinámica competitiva exigente en los mercados donde participamos.

Durante el trimestre, los ingresos consolidados alcanzaron $6,072 millones de pesos, un crecimiento de 3.3% respecto al mismo periodo del año anterior, mientras que el volumen aumentó 1.0%. Este desempeño estuvo impulsado por el regreso al crecimiento del volumen tanto en México como en República Dominicana. Las iniciativas orientadas a fortalecer la asequibilidad, la ejecución comercial, la gestión de ingresos y la evolución del portafolio de productos contribuyeron a estos resultados.

La disciplina operativa continuó siendo una prioridad para la organización. Gracias a una adecuada gestión de ingresos, eficiencias en materias primas y una administración responsable de los recursos, logramos expandir el margen bruto en 155 puntos base respecto al tercer trimestre de 2025. Como resultado, el EBITDA alcanzó $954 millones de pesos, con un margen EBITDA de 15.7%, mostrando una evolución favorable respecto al mismo periodo del año anterior.

Como parte de nuestra estrategia de crecimiento sostenible de largo plazo, continuamos fortaleciendo las capacidades que respaldan la creación de valor para nuestros grupos de interés. Durante el trimestre avanzamos en iniciativas de transformación digital, ampliamos el uso de herramientas basadas en inteligencia artificial, fortalecimos nuestra propuesta de valor para clientes y consumidores e iniciamos operaciones de la Planta Centenario Valladolid, una inversión estratégica que incrementa aproximadamente 30% la capacidad de producción de bebidas carbonatadas retornables en la región y fortalece nuestra flexibilidad operativa para acompañar el crecimiento futuro del negocio. Asimismo, continuamos impulsando el desarrollo de talento y la movilidad interna como habilitadores fundamentales para el éxito de nuestra organización.

De cara al cierre de 2026, mantenemos una perspectiva prudente. Si bien los resultados acumulados del año continúan reflejando los retos observados en el entorno de consumo, los resultados del tercer trimestre muestran avances relevantes en las iniciativas comerciales, operativas y de transformación implementadas durante el año. Continuaremos enfocados en fortalecer nuestro negocio principal, desarrollar oportunidades de crecimiento rentable, mantener una sólida generación de flujo de efectivo y seguir fortaleciendo las capacidades que respaldan la creación de valor sostenible para nuestros inversionistas, clientes, colaboradores y comunidades.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. es una empresa dedicada a la producción, comercialización, distribución y venta de bebidas refrescantes no alcohólicas (carbonatadas, no carbonatadas, agua purificada, jugos y lácteos) y la comercialización de bebidas alcohólicas de baja graduación listas para beber bajo las marcas registradas de The Coca-Cola Company (TCCC). Bepensa Bebidas opera la franquicia de TCCC en el sureste de México, en los estados de Yucatán, Campeche y Quintana Roo. De igual manera, operamos en todo el territorio de República Dominicana, en donde somos el único embotellador del sistema Coca-Cola.

Bepensa Bebidas ocupa el tercer lugar en volumen de ventas en México y el quinto lugar en Latinoamérica. Con cerca de 11 mil empleados, opera 13 plantas de producción (cuatro de refrescos y nueve de agua purificada) y 38 centros de distribución. En este tercer trimestre la Compañía fortaleció su infraestructura productiva mediante la incorporación de una planta de refrescos en Valladolid, Yucatán, instalación que previamente estaba destinada exclusivamente a la producción de agua purificada. Su red de distribución comprende más de 1,352 rutas de reparto y servicio al cliente para atender a una población de más de 5.6 millones de personas en la Península de Yucatán y de más de 11.6 millones en República Dominicana

Los CEBURES de Bepensa Bebidas cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo la clave de pizarra “BBPEN”.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestro objetivo se basa en mantener nuestro liderazgo en la venta de bebidas en las regiones en donde operamos, continuar expandiendo nuestro robusto portafolio, transformando y fortaleciendo nuestra capacidad operativa y fomentando la sostenibilidad del negocio, con el objetivo de crear un valor económico, social y ambiental para todos los que participan en él.

Para maximizar el crecimiento rentable y sostenible continuaremos con nuestro modelo de negocio integral centrado en el cliente y consumidor, llevando a cabo las siguientes estrategias clave: (i) incrementar los ingresos; (ii) aumentar la rentabilidad de nuestras categorías; (iii) acelerar la digitalización de nuestros principales procesos; (iv) empoderar a nuestros colaboradores para liderar esta transformación; (v) construir una organización firme y ágil, enfocada en la creación de valor, y (vi) fomentar la mejora continua y excelencia operativa.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Bepensa Bebidas cuenta con cuatro plantas de producción de refrescos, tres en México y una en República Dominicana, con un total de 25 líneas de producción entre las cuatro plantas. Además, en México cuenta con nueve plantas agua purificada de 20 litros con 11 líneas de producción, y una planta de producción con 3 líneas de "jugos flexibles", lo que permite alcanzar un total de 39 líneas de producción.

Asimismo, contamos con: 38 centros de distribución, 26 de ellos en México y 12 en República Dominicana, diversos terrenos disponibles para futuros crecimientos, 1,352 rutas de reparto y servicio al cliente, de las cuales 1,086 se encuentran en México y 266 en República Dominicana. El 99% de nuestros activos son propios y el 1% arrendados.

La Administración mantiene procesos permanentes para identificar, evaluar y monitorear los principales riesgos que podrían afectar el cumplimiento de los objetivos estratégicos, financieros y operativos de la Compañía, así como para definir medidas de mitigación orientadas a fortalecer la resiliencia y continuidad del negocio.

Factores de riesgos relacionados con nuestra Compañía.

(a) Relación con TCCC y Contratos de Embotellador.

Bepensa Bebidas produce y comercializa productos de TCCC a través de los Contratos de Embotellador. Al 30 de septiembre de 2026, el 100% del volumen de ventas corresponde a estos productos.

En México, el Contrato de Embotellador se encuentra vigente hasta marzo de 2033, mientras que en la República Dominicana el contrato correspondiente permanece vigente hasta el 11 de junio de 2027. Durante más de 70 años de relación comercial con TCCC, los Contratos de Embotellador han sido renovados de manera continua conforme a las condiciones acordadas entre las partes.

No obstante, la renovación futura de los Contratos de Embotellador, así como de las autorizaciones necesarias para producir, embotellar, distribuir y comercializar los productos de TCCC, depende de diversos factores y no puede ser garantizada por la Compañía. En caso de que dichos contratos o autorizaciones no fueran renovados, o sus términos sufrieran modificaciones sustanciales, las operaciones, situación financiera y resultados de Bepensa Bebidas podrían verse afectados de manera significativa.

Asimismo, la Compañía depende en gran medida del valor, reconocimiento y reputación de las marcas que integran el portafolio de TCCC. Cualquier situación que afecte negativamente la percepción de consumidores,

clientes o autoridades respecto a dichas marcas, incluyendo cambios en las preferencias de consumo, temas relacionados con salud y bienestar, aspectos regulatorios o eventos reputacionales, podría afectar la demanda de los productos comercializados por Bepensa Bebidas y, en consecuencia, sus resultados de operación.

(b) Cambio en el costo de los concentrados y jarabes suministrados por TCCC.

TCCC es el proveedor exclusivo de concentrados y jarabes utilizados en la producción de los productos Coca-Cola comercializados por Bepensa Bebidas. En consecuencia, la Compañía depende de las condiciones comerciales establecidas por TCCC para el suministro de estos insumos estratégicos.

Asimismo, TCCC mantiene facultades relacionadas con la administración de las marcas del Sistema Coca-Cola, incluyendo la aprobación de determinadas iniciativas de mercadotecnia, innovación de portafolio y expansión del negocio. Como resultado, incrementos en el costo de los concentrados y jarabes, modificaciones en las condiciones comerciales aplicables o la falta de aprobación de determinadas iniciativas estratégicas podrían tener un efecto adverso en los resultados de operación y la situación financiera de Bepensa Bebidas.

Durante el 2016, Bepensa Bebidas alcanzó un amplio acuerdo con TCCC en relación con los precios del concentrado para la categoría de refrescos en México, así como sobre otros aspectos de la relación comercial. Este marco comercial entró en vigor el 1 de julio de 2017 y tiene una vigencia de diez años. No obstante, cualquier modificación a los acuerdos comerciales vigentes o a las condiciones aplicables al suministro de concentrados y jarabes podría afectar los costos de operación y la rentabilidad de la Compañía.

(c) Nuestro negocio y capacidad para generar resultados dependen de manera importante del volumen de ventas. Cambios en las condiciones económicas y de consumo en los mercados donde operamos podrían afectar nuestros resultados operativos y liquidez.

Los resultados operativos de Bepensa Bebidas dependen en gran medida del volumen de ventas de sus productos. En consecuencia, una disminución significativa en la demanda de consumidores o clientes derivada de condiciones económicas adversas, reducciones en el poder adquisitivo de los consumidores, cambios en los patrones de consumo o incrementos en impuestos aplicables a las bebidas que comercializamos podría afectar negativamente nuestros ingresos y rentabilidad.

México y la República Dominicana representan la totalidad de las operaciones de Bepensa Bebidas. Por lo tanto, cualquier deterioro relevante en las condiciones económicas o de consumo en dichos mercados podría afectar de manera adversa los resultados operativos, la generación de flujo de efectivo y la liquidez de la Compañía.

Adicionalmente, debido a la naturaleza de nuestras operaciones de producción y distribución, reducciones significativas en el volumen de ventas podrían afectar la absorción de costos fijos y, en consecuencia, impactar la rentabilidad de nuestras operaciones.

(d) Los cambios en las relaciones comerciales que mantenemos con nuestros clientes, así como las modificaciones a las estrategias de mercadotecnia de nuestros productos y la falta de nuevos productos, podrían tener un impacto en el volumen de nuestras ventas e ingresos.

Bepensa Bebidas mantiene relaciones comerciales con una amplia base de clientes y no depende de un número reducido de ellos. No obstante, nuestros resultados operativos podrían verse afectados negativamente si nuestros clientes reducen los volúmenes de compra de nuestros productos o si se incrementan los costos asociados a su atención y servicio.

Por otro lado, nuestros ingresos están estrechamente relacionados con la efectividad de las estrategias de mercadotecnia, comercialización y ejecución en el mercado. En caso de que dichas estrategias no generen los resultados esperados o no respondan adecuadamente a las preferencias y necesidades de los consumidores, los volúmenes de venta e ingresos podrían verse afectados de manera adversa.

Adicionalmente, TCCC realiza inversiones relevantes en actividades de mercadotecnia, construcción de marca e innovación y desarrollo de productos que contribuyen a la demanda de los productos comercializados por Bepensa Bebidas. En caso de que dichas iniciativas se reduzcan o resulten menos efectivas de lo esperado, o bien, si los nuevos productos o innovaciones no logran la aceptación esperada por parte de los consumidores, nuestros ingresos y resultados operativos podrían verse afectados de manera adversa.

e) Podríamos experimentar incrementos en los costos de energía y combustible requeridos para la operación de nuestro negocio.

Nuestras operaciones requieren cantidades significativas de energía eléctrica y combustibles para los procesos de producción, distribución y comercialización de nuestros productos. En consecuencia, aumentos en los precios de la energía, combustibles o servicios relacionados, así como una mayor volatilidad en estos mercados, podrían incrementar nuestros costos de operación.

La Compañía implementa diversas iniciativas orientadas a mejorar la eficiencia energética y mitigar la exposición a incrementos en estos costos. No obstante, dichas medidas podrían no ser suficientes para compensar completamente los efectos de aumentos significativos en los precios de energía y combustibles.

En la medida en que la Compañía no pueda trasladar dichos incrementos a los precios de sus productos o compensarlos mediante eficiencias operativas, sus resultados de operación y rentabilidad podrían verse afectados de manera adversa.

(f) Podríamos vernos afectados negativamente por la escasez de suministros que cause una interrupción en la producción.

Bepensa Bebidas y sus proveedores pueden experimentar escasez en el suministro de energéticos (gas L.P. o electricidad) o materias primas. Esto podría deberse a diversos factores, incluyendo limitaciones de capital de trabajo, interrupciones en infraestructura de transporte o suministro (incluyendo líneas de transmisión y gasoductos), emergencias meteorológicas, terremotos u otros desastres naturales que afecten el acceso a energéticos o materias primas, conflictos laborales o disputas comerciales. Dichas interrupciones en la producción podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de operación y la situación financiera.

De acuerdo con los Contratos de Embotellador, estamos obligados a comprar ciertos suministros y materiales para empaque, incluyendo cajas, envases y etiquetas, a proveedores previamente autorizados por TCCC, con los cuales históricamente no hemos experimentado problemas significativos de abastecimiento. Asimismo, consideramos las capacidades de producción y las condiciones financieras de los demás proveedores en nuestro proceso de selección, así como en su monitoreo continuo.

Realizamos una cuidadosa planeación y proyección de insumos con base en las tendencias de consumo; no obstante, no podemos garantizar que incrementos inesperados en la demanda, las limitaciones de capacidad, la escasez de materias primas u otros problemas, no darán lugar a retrasos o restricciones en el suministro de dichas materias primas o insumos para la producción.

(g) Bepensa Bebidas y sus subsidiarias pueden incurrir en deuda adicional.

Bepensa Bebidas y sus subsidiarias podrían incurrir en endeudamiento adicional en el futuro, modificando la situación financiera que actualmente tienen y generando mayores obligaciones financieras o restricciones derivadas de dichos compromisos.

(h) Los niveles de apalancamiento de Bepensa Bebidas y las características de sus pasivos podrían resultar en una afectación a su situación financiera y su capacidad de pagar los Certificados Bursátiles.

Bepensa Bebidas considera que las características de sus pasivos actuales coinciden con las de sus activos, lo que reduce el riesgo de exceso de apalancamiento. Sin embargo, una futura falta de correlación entre las características de los pasivos y activos de Bepensa Bebidas podría resultar en un impacto negativo en su liquidez, condición financiera o resultados operativos.

Actualmente, Bepensa Bebidas contrata instrumentos financieros derivados para cubrir los riesgos relacionados con fluctuaciones en tasas de interés y tipo de cambio. No obstante, Bepensa Bebidas no puede garantizar que continuará contratando dichos instrumentos en el futuro ni que dichos instrumentos serán eficaces para cubrir los riesgos anteriormente descritos.

(i) La falta de financiamiento en términos favorables a Bepensa Bebidas podría afectar sus resultados de operación y situación financiera. Concentración en las fuentes de fondeo de Bepensa Bebidas.

Bepensa Bebidas obtiene parte de sus recursos para financiar sus operaciones y necesidades corporativas a través de préstamos bancarios. La adecuada capitalización de Bepensa Bebidas le ha permitido obtener términos favorables en la negociación de sus financiamientos. No existe una garantía de que Bepensa Bebidas podrá obtener en el futuro créditos similares a tasas competitivas u otras condiciones favorables.

Las emisiones realizadas al amparo del programa han contribuido a diversificar sus fuentes de fondeo, reduciendo la concentración y dependencia de las instituciones de banca múltiple. No obstante, lo anterior, la imposibilidad de obtener préstamos en condiciones competitivas podría afectar nuestros resultados de operación, posición financiera y liquidez, así como nuestra capacidad para pagar los Certificados Bursátiles.

(j) Competencia y participación de mercado.

Operamos en un entorno competitivo, en el que enfrentamos competencia de negocios de numerosos participantes, incluyendo los embotelladores de Pepsi y productores de bebidas de las denominadas "marcas B", las cuales tienen una menor presencia en el mercado, son inconsistentes en su producción y distribución, o bien, son artesanales. Nuestros productos también compiten contra bebidas como agua, jugos de frutas, bebidas alcohólicas de baja graduación y bebidas deportivas. Competimos, principalmente, en función de la calidad del producto, la confiabilidad, el precio, la amplitud de la oferta del producto, la capacidad y la flexibilidad de fabricación, la capacidad técnica, el servicio al cliente, los plazos de entrega y la exhaustividad del pedido.

Históricamente, inversiones de nuestros competidores globales, aunadas a importaciones de productos de bajo costo en algunos de los mercados que atendemos, ha resultado en un incremento en la oferta que ha traído presiones en los precios de nuestros productos. Igualmente, podríamos enfrentar inversiones de nuestros competidores o de clientes en los mercados en los que participamos. La pérdida de participación de mercado existente o a futuro con nuestros competidores podría afectar adversamente nuestros resultados de operación, posición financiera y liquidez.

(k) Cambios en las preferencias de los consumidores de bebidas.

Nuestra rentabilidad depende, en cierta medida, de nuestra capacidad para atender los gustos de los consumidores y ofrecer productos que satisfagan sus preferencias. Cualquier cambio en dichas preferencias que Bepensa Bebidas no sea capaz de anticipar, podría disminuir la demanda de nuestros productos. En particular, la demanda de nuestros productos podría verse afectada por cambios en las tendencias de consumo, incluyendo una mayor preocupación por temas relacionados con la salud y el bienestar.

La disminución en el consumo de nuestros productos, debido a preocupaciones sobre la salud, podría afectarnos negativamente. Para mitigar este riesgo, contamos con un portafolio que incluye opciones con bajo contenido calórico y sin azúcar, así como productos que atienden distintas ocasiones de consumo.

Asimismo, los consumidores buscan constantemente productos y presentaciones nuevas, por lo que la incapacidad de Bepensa Bebidas para ofrecer productos innovadores podría afectar adversamente el consumo de nuestros productos. Para atender esta necesidad, contamos con un amplio portafolio de marcas y presentaciones. La introducción de nuevos productos o extensión de los existentes requiere un proceso extensivo de investigación y desarrollo, así como de ciertas iniciativas de comercialización. Si los nuevos productos no satisfacen las preferencias de los consumidores, el retorno de dicha inversión podría ser menor al esperado.

(l) Inversiones realizadas en nuevos negocios o en activo fijo podrían no generar la rentabilidad esperada y, con ello, impactar en las utilidades futuras de Bepensa Bebidas.

Las inversiones que realiza Bepensa Bebidas en activos fijos o en nuevos negocios podrían no generar los rendimientos esperados, lo que afectaría adversamente nuestros resultados de operación.

(m) Nuestra capacidad de entregar productos a los clientes o recibir insumos necesarios para la producción, y el costo de envío y manejo pueden verse afectados por circunstancias sobre las cuales no tenemos control.

Confiamos en terceros para el manejo y transporte de materias primas a nuestras instalaciones, así como de productos terminados a nuestros clientes. Debido a factores fuera de nuestro control, incluyendo la falta de suministro de combustibles o cambios en los precios de estos, eventos políticos, regulación gubernamental de transporte, cambios en las tasas de mercado, disponibilidad del transportista y alteraciones en la infraestructura de transporte, es posible que no podamos transportar parte de nuestros productos o recibir insumos de manera oportuna y rentable.

Estas eventualidades podrían tener un impacto negativo, de forma parcial, en nuestros resultados de operación y condición financiera. Por ejemplo, los aumentos en los costos de flete podrían afectar negativamente nuestra rentabilidad. Además, cualquier falla en la entrega oportuna de productos podría dañar nuestra reputación y afectar negativamente nuestros resultados de operación y condición financiera. Asimismo, el no recibir insumos en tiempo y forma podría interrumpir parcialmente nuestra operación.

(n) Dependemos de minoristas para vender nuestros productos.

Una parte importante de la venta de nuestros productos se hace a través de minoristas, incluyendo cadenas de supermercados, hipermercados y otros establecimientos comerciales. Dichos minoristas venden nuestros productos a los consumidores, así como productos de nuestros competidores y productos de sus marcas propias. Un deterioro importante en los negocios de dichos minoristas podría afectar las ventas de nuestros productos. Asimismo, es posible que dichos minoristas den mayor prioridad a los productos de nuestros competidores o a productos comercializados bajo sus propias marcas.

(o) Los paros en el trabajo, las disputas laborales o el aumento en los costos laborales podrían tener un impacto adverso en nuestros resultados operativos.

Las relaciones laborales con nuestros colaboradores y sindicatos son buenas. No obstante, debido a negociaciones laborales normales u ordinarias, o como resultado de una disputa laboral específica, puede producirse un paro laboral en nuestras instalaciones o en las de nuestros clientes o proveedores, lo que podría limitar o detener nuestra producción o ventas. Cualquier interrupción prolongada del trabajo podría generar una pérdida importante de producción o ventas

Dichas interrupciones en nuestra producción o en las ventas podrían afectar negativamente nuestro negocio, los resultados de las operaciones y la situación financiera. Asimismo, como compañía, buscamos ser competitivos en el mercado laboral; por consiguiente, establecemos los mecanismos necesarios para atraer y retener el talento, lo cual, bajo ciertas circunstancias, podría resultar en un incremento en los costos laborales.

(p) Impuestos.

La Compañía se encuentra expuesta a cambios en el marco fiscal aplicable a sus operaciones en los países en los que participa, incluyendo, entre otros, el Impuesto sobre la Renta (ISR), el Impuesto al Valor Agregado (IVA), el Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS), así como impuestos, derechos y contribuciones de carácter estatal y municipal, cuya modificación o reinterpretación por parte de las autoridades podría incidir en la operación, la estructura de costos, la estructura de precios y los resultados financieros.

La reforma fiscal que entró en vigor el 1° de enero de 2020 en México contiene restricciones significativas a la deducibilidad de ciertas erogaciones, tales como la limitación aplicable a los intereses netos del ejercicio que excedan del monto que se obtenga de multiplicar la utilidad fiscal ajustada por el 30%, la no deducibilidad de pagos a partes relacionadas que se consideren sujetas a regímenes fiscales preferentes o por medio de acuerdos estructurados, así como ciertas restricciones aplicables en operaciones que involucren vehículos que la legislación aplicable caracterice como híbridos para efectos del impuesto sobre la renta, las cuales podrían afectar los flujos y resultados de operación de Bepensa Bebidas.

En particular, el IEPS aplicable a bebidas ha representado históricamente un elemento relevante del entorno fiscal de la industria. A partir de la reforma fiscal implementada en 2014 y de ajustes posteriores derivados de actualizaciones legislativas y criterios de aplicación observados en ejercicios subsecuentes, dicho impuesto ha registrado incrementos graduales que han influido en la asequibilidad de los productos y en el comportamiento del consumo en determinadas categorías.

Los impuestos aplicables en los demás países en los que operamos podrían modificarse o podrían emitirse nuevos.

La Compañía mantiene un enfoque orientado a la gestión de su estructura de costos que le permita continuar siendo rentable, no obstante, la imposición de nuevos impuestos, la modificación de los vigentes o cualquier cambio en las posturas o interpretaciones de las autoridades fiscales constituyen un riesgo de naturaleza estructural dentro del entorno regulatorio y fiscal en el que desarrolla sus operaciones y podrían tener un efecto adverso en nuestra situación financiera, negocio y resultados de operación.

(q) Aumento en los precios de los edulcorantes, resina de PET y otras materias primas.

El azúcar es una de las principales materias primas utilizadas para la producción de refrescos. Igualmente, y como sustituto del azúcar, utilizamos alta fructosa como edulcorante en nuestros productos. Los aumentos en los precios del azúcar o alta fructosa, incluyendo los aumentos derivados de contribuciones adicionales o derechos o restricciones sobre las importaciones de azúcar o alta fructosa en México, aumentarían nuestros costos de venta y afectarían negativamente nuestra utilidad de operación, en la medida en que no seamos capaces de trasladar dichos aumentos al consumidor. Asimismo, el movimiento del tipo de cambio peso-dólar es otra variable que podría tener impactos respecto de los precios de compra de la alta fructosa, ya que adquirimos la misma principalmente por medio de importaciones.

México es un país que tiene una balanza en la producción de azúcar mayor al consumo interno. El precio del azúcar es flotante de acuerdo con la oferta y la demanda; sin embargo, no podemos asegurar que los precios de los distintos edulcorantes se mantendrán estables o que no se impondrán nuevos gravámenes o restricciones sobre las importaciones de azúcar o alta fructosa a los países donde operamos.

Por su parte, los envases de PET representan una proporción importante de nuestro costo de ventas, por lo que los aumentos de precios o la imposición de cuotas de cualquier tipo sobre la resina o los envases de PET pudieran tener un impacto considerable en nuestra utilidad.

(r) Escasez en el suministro de agua.

El agua es una materia prima indispensable en la elaboración de refrescos.

En los países en los que operamos, el agua de las plantas embotelladoras se obtiene de diversas fuentes, incluyendo pozos propios, concesiones otorgadas por el gobierno, contratos de suministro con los municipios y a través de redes públicas de agua potable.

La disponibilidad y calidad del agua constituyen factores estratégicos para nuestras operaciones. Cambios en las condiciones hidrológicas, periodos prolongados de sequía, eventos climáticos extremos, restricciones regulatorias o modificaciones a los títulos y autorizaciones aplicables podrían afectar la disponibilidad futura del recurso y requerir inversiones adicionales para garantizar la continuidad operativa.

(s) Los costos de cumplir con las leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, y cualquier obligación que surja de ellas, podría impactar adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo y situación financiera.

Nos encontramos sujetos a diferentes leyes de protección ambiental, de salud y seguridad social, entre otras; si violamos o fallamos en el cumplimiento de estas leyes, regulaciones o permisos, podríamos ser sancionados. También, podríamos estar obligados a responder por las consecuencias que surgieran por la exposición humana a substancias peligrosas u otros daños ambientales.

La legislación ambiental es compleja, cambia frecuentemente y ha tendido a volverse más estricta con el tiempo. En México se han impulsado diversas iniciativas regulatorias orientadas a disminuir, regular y gestionar los residuos derivados del uso de plásticos y otros materiales de empaque. Asimismo, durante 2026 continuó fortaleciéndose el marco regulatorio en materia de economía circular, gestión integral de residuos y protección ambiental, lo que podría derivar en nuevas obligaciones, inversiones o costos de cumplimiento para la Compañía.

De igual forma, la implementación de impuestos, contribuciones u otros mecanismos regulatorios relacionados con la generación de residuos, emisiones o impactos ambientales podría incrementar nuestros costos de operación y afectar nuestra rentabilidad.

Las normas gubernamentales ambientales y, en general, las tendencias en políticas públicas en los países en los que operamos podrían llegar a afectar negativamente el suministro, la demanda y los precios de nuestros productos, así como limitar nuestra capacidad para operar.

Hemos presupuestado futuros gastos de capital y de operación para mantenernos en cumplimiento de la legislación ambiental; sin embargo, no podemos asegurar que la legislación ambiental no cambie o se vuelva más estricta en el futuro. Por lo tanto, no podemos asegurar que los costos del cumplimiento con leyes ambientales, de salud y seguridad social, presente o futura, no afectará adversamente nuestro negocio, resultados de operación, flujos de efectivo o condición financiera. Asimismo, la evolución de las expectativas de inversionistas, clientes, consumidores, autoridades y otros grupos de interés en materia ambiental, social y de gobernanza podría generar requerimientos adicionales de cumplimiento, información e inversión para la Compañía.

(t) Cambios en la normatividad en materia de salud podrían impactar negativamente nuestro negocio.

Nuestras operaciones están sujetas a diversas leyes, reglas, reglamentos, normas oficiales de higiene y normatividad de calidad, así como a la supervisión de diversas autoridades en relación con la producción, empaque, distribución y publicidad de nuestros productos. Adicionalmente, estamos sujetos a leyes relacionadas con la venta y distribución de bebidas alcohólicas.

Las políticas y normas gubernamentales en los países en los que operamos podrían afectar negativamente el suministro, la demanda y los precios de nuestros productos, así como limitar nuestra capacidad para operar.

Asimismo, si estuviéramos obligados a cumplir con cambios importantes en la normatividad en materia de salud, podríamos sufrir incrementos significativos en nuestros costos de operación y estar obligados a implementar medidas que podrían generar interrupciones en nuestras operaciones. Un incremento en la regulación de la industria refresquera o alimenticia, incluyendo las propuestas para mejorar la seguridad de los alimentos, imponer requisitos relacionados con la salud, el etiquetado, la publicidad o la composición de los productos, podrían incrementar nuestros costos.

(u) Regulaciones en materia de etiquetado de nuestros productos.

La Compañía se encuentra sujeta a disposiciones regulatorias en materia de etiquetado de alimentos y bebidas aplicables en los países en los que opera, las cuales han evolucionado en los últimos años y podrían continuar modificándose como resultado de cambios en políticas públicas, criterios regulatorios o disposiciones emitidas por las autoridades competentes. En particular, en México se han implementado regulaciones en materia de etiquetado frontal y de información al consumidor, cuyo cumplimiento requiere adecuaciones en procesos operativos, diseño de empaques y administración de inventarios.

Este riesgo se considera de naturaleza regulatoria y estructural, en la medida en que dichas disposiciones forman parte del marco normativo vigente para la industria. En este contexto, la Administración da seguimiento permanente a la evolución de las regulaciones aplicables y evalúa de manera oportuna las adecuaciones

necesarias para asegurar su cumplimiento, sin que ello elimine la exposición inherente a posibles cambios futuros en el marco regulatorio.

(v) Enfrentamos riesgos relacionados con la interrupción del sistema en nuestras operaciones.

Si bien, nuestros sistemas están alojados tanto en *data centers*, como en la nube, con funciones de recuperación a un nivel de criticidad alto, para mitigar cualquier riesgo de interrupción del sistema, podemos experimentar interrupciones y demoras ocasionales que ralenticen nuestros sistemas, lo que podría reducir nuestra eficiencia en la operación del negocio. Asimismo, si bien contamos con un esquema de enlaces redundante para todos nuestros CEDIs, nuestras computadoras y sistemas de comunicaciones y operaciones no están exentos del riesgo de algún daño o interrupción por incendios, inundaciones, pérdida de energía, fallas de telecomunicaciones, terremotos, actos de guerra o terrorismo, casos fortuitos, ataques cibernéticos u otras violaciones a la seguridad de las redes o tecnologías de la información (incluyendo, sin limitar, virus informáticos, robos físicos o electrónicos) y eventos o interrupciones similares. Cualquiera de estos eventos podría causar interrupciones en el sistema, retrasos y probable afectación de datos, lo que podría impedirnos operar temporalmente de manera eficiente y brindar servicios a nuestros clientes de forma normal y, en general, tener un efecto adverso en nuestro negocio.

Adicionalmente, los ataques cibernéticos siempre son un riesgo. No obstante, los mecanismos de mitigación proactivos, preventivos y correctivos implementados por la Compañía, dichos ataques podrían ocasionar la divulgación no autorizada de información financiera, estratégica o confidencial de Bepensa Bebidas y de sus clientes, así como afectar la privacidad y seguridad de dicha información. El creciente uso de plataformas digitales, herramientas analíticas y soluciones basadas en tecnología incrementa la exposición a riesgos relacionados con privacidad de datos, accesos no autorizados, uso indebido de información y seguridad de la información. La Compañía mantiene controles y mecanismos de monitoreo orientados a fortalecer la protección de sus activos digitales y la continuidad operativa.

(w) Estamos sujetos a litigios en el curso ordinario de los negocios y a sentencias judiciales que no estén cubiertas por seguros, así como a aumentos en las primas de seguros, lo cual puede tener un impacto adverso en nuestros resultados de operación.

En el curso ordinario de los negocios, estamos sujetos a varios reclamos y litigios. Asimismo, podríamos estar sujetos a reclamos por daños basados en teorías de responsabilidad del producto y otras teorías legales en algunas jurisdicciones en que tales productos se venden. Además, colocar un producto inseguro en el mercado, no notificar a las autoridades reguladoras sobre un problema de seguridad, no tomar las medidas correctivas adecuadas o no cumplir con los requisitos reglamentarios relacionados con la seguridad de los productos, podrían dar lugar a una investigación, medidas de ejecución o enjuiciamiento. Cualquier reclamo o litigio, ya sea con o sin derecho, podría llevar mucho tiempo y ser costoso de defender, y podría desviar la atención y los recursos de la administración. La publicidad que rodea este tipo de reclamos también puede dañar nuestra reputación, independientemente de si dichos reclamos son exitosos.

Nuestra práctica habitual incluye contar con un seguro contra estas reclamaciones potenciales, aunque esto no garantiza que podamos cubrir todas. De acuerdo con la administración de riesgos, podemos optar por no obtener un seguro si creemos que el costo del seguro disponible es excesivo en relación con los riesgos presentados. Es por ello que nuestro programa de seguros podría no cubrir por completo todas y cada una de las pérdidas o responsabilidades. Además, es posible que no podamos mantener un seguro a niveles de primas comercialmente aceptables o que siquiera contratemos un seguro. Si algún accidente, juicio, reclamo u otro evento significativo no está completamente asegurado o no somos indemnizados totalmente, nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación podrían verse afectados negativamente. A su vez, no podemos asegurar que el resultado de litigios futuros no pueda tener un impacto adverso en nuestro negocio y resultados de operación.

(x) Dependencia de personal clave.

Como en cualquier compañía, Bepensa Bebidas tiene una fuerte dependencia de algunos de sus ejecutivos clave. El crecimiento de Bepensa Bebidas, así como su capacidad de poder administrar adecuadamente niveles de operación más elevados, ha sido posible gracias a la capacidad comercial y administrativa de su cuerpo de dirección. La pérdida de sus principales ejecutivos podría tener un efecto adverso sobre el desempeño de Bepensa Bebidas que podría llegar a afectar la capacidad de pago de los Certificados Bursátiles.

(y) Una disminución en las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas podría incrementar los costos de financiamiento y hacer más difícil el recaudar nuevos fondos o el renovar deudas existentes.

Las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas son un factor importante de su perfil de liquidez. Las disminuciones en las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas podrían incrementar el costo de sus emisiones de deuda o de financiamientos futuros, debido a que los acreedores podrían ser susceptibles a no aceptar el incremento en el riesgo revelado por la disminución de la calificación crediticia. Asimismo, las disminuciones en las calificaciones crediticias podrían afectar negativamente la capacidad de Bepensa Bebidas para renovar deudas existentes.

(z) Riesgo relacionado con las nuevas NIIFs.

Algunas NIIF han sido modificadas recientemente y otras podrían modificarse o entrar en vigor en el futuro. Su adopción inicial podría requerir ajustes en políticas contables, procesos internos, sistemas de información, así como en estimaciones, juicios contables y el alcance de las revelaciones incluidas en la información financiera de la Compañía. Si bien la Compañía monitorea de manera continua los cambios y nuevas disposiciones emitidas por el IASB y, a la fecha de este reporte, no anticipa impactos materiales en su situación financiera o resultados de operación, no puede asegurarse que futuras modificaciones, interpretaciones más estrictas o mayores requerimientos de revelación no generen efectos adversos en la presentación de su información financiera, en sus procesos contables o en el cumplimiento de obligaciones contractuales o regulatorias.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Datos financieros relevantes

Bepensa Bebidas consolidado						
	3T2026	3T2025	Variación	2026	2025	Variación
Volumen (MCU)	115	114	1.0%	321	327	-1.8%
Ingresos totales	6,072	5,877	3.3%	16,755	17,000	-1.4%
Utilidad bruta	3,022	2,834	6.6%	8,079	8,049	0.4%
Margen bruto	*49.8%*	*48.2%*	*155 pb*	*48.2%*	*47.3%*	*87 pb*
Utilidad de operación	715	626	14.1%	1,530	1,543	-0.9%
Margen de operación	*11.8%*	*10.7%*	*111 pb*	*9.1%*	*9.1%*	*5 pb*
EBITDA	954	859	11.0%	2,230	2,228	0.1%
Margen de EBITDA	*15.7%*	*14.6%*	*109 pb*	*13.3%*	*13.1%*	*20 pb*
RIF	206	180	14.3%	569	475	19.8%
Utilidad neta por operaciones continuas	304	284	6.8%	597	698	-14.4%
Margen neto	*5.0%*	*4.8%*	*16 pb*	*3.6%*	*4.1%*	*-54 pb*

* Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de cajas unidad

Resultados del tercer trimestre de 2026

El volumen de ventas durante el tercer trimestre alcanzó 115 millones de cajas unidad (MCU), lo que representó un incremento de 1.0% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo impulsado por el crecimiento de 1.9% en Refrescos Retornables, 3.9% en Agua de 20 litros y 4.3% en Lácteos. La recuperación observada durante el trimestre refleja la efectividad de las estrategias orientadas a fortalecer la asequibilidad, la ejecución comercial y la disponibilidad del portafolio, en un entorno de cambios regulatorios para la industria de bebidas.

Durante el trimestre, los ingresos totalizaron $6.072 millones de pesos, lo que representó un incremento de 3,3% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo apoyado por las iniciativas de gestión de ingresos, así como por una evolución favorable en la mezcla del portafolio.

La utilidad bruta en este trimestre alcanzó $3,022 millones de pesos, con un incremento de 6.6% frente al mismo periodo del año anterior, y un margen bruto que se ubicó en 49.8%, reflejando una expansión de 155 puntos base, Este resultado estuvo apoyado por una adecuada gestión de ingresos, eficiencias en materias primas y una administración responsable de los recursos.

Los gastos de venta y administración ascendieron a $2,302 millones de pesos, 4,3% por encima del mismo periodo del año anterior, representando 37,9% de los ingresos, un incremento de 35 puntos base. Este comportamiento estuvo asociado principalmente a mayores inversiones en publicidad para fortalecer la ejecución de las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de $715 millones de pesos, con incremento de 14.1% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen operativo se ubicó en 11.8%, con un incremento de 111 puntos base. Este resultado incluye un efecto favorable no recurrente asociado a la venta de un terreno registrada durante el trimestre.

El EBITDA alcanzó $954 millones de pesos, un incremento de 11.0% respecto al mismo periodo del año anterior, con un margen EBITDA de 15.7%, una expansión de 109 puntos base.

El resultado integral de financiamiento registró un incremento de 14.3%, atribuible principalmente a pérdidas cambiarias durante el trimestre.

El impuesto a la utilidad fue de $168 millones de pesos, lo que representó un incremento de 2.8% respecto al mismo periodo del año anterior.

La utilidad neta por operaciones continuas fue de $304 millones de pesos, un incremento de 6.8% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen neto se ubicó en 5.0%, con un incremento de 16 puntos base.

Resultados Acumulados al 30 de septiembre de 2026

El volumen de ventas acumulado alcanzó 321 millones de cajas unidad (MCU), una disminución de 1,8% respecto al mismo periodo del año anterior, reflejando un entorno de consumo moderado, influido principalmente por el efecto del Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS) aplicable a bebidas y por condiciones climáticas menos favorables. No obstante, esta tendencia mostró una recuperación durante el tercer trimestre, apoyada por el desempeño favorable de categorías estratégicas de Agua de 20 litros y Refrescos.

Los ingresos totales acumulados ascendieron a $16,755 millones de pesos, una disminución de 1.4% respecto al mismo periodo del año anterior. Este resultado se explica principalmente por los menores volúmenes de venta; no obstante, la Compañía mantuvo una adecuada gestión comercial y de ingresos que contribuyó a sostener la rentabilidad.

La utilidad bruta acumulada durante el 2026 logró expandir su margen bruto en 87 puntos base para alcanzar 48.2%, reflejando la efectividad de las estrategias comerciales, así como las iniciativas de productividad y

gestión de costos implementadas en la operación. Como resultado, la utilidad bruta acumulada fue de $8,079 millones de pesos, mostrando resiliencia en un entorno caracterizado por menores volúmenes de venta.

Los gastos de venta y administración totalizaron $6,554 millones de pesos, un incremento de 0.5% respecto al mismo periodo del año anterior. El crecimiento de estos gastos se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025, reflejando una administración responsable de los recursos y contribuyendo a preservar la rentabilidad del negocio en un entorno de consumo moderado.

La utilidad de operación acumulada fue de $1,530 millones de pesos, con un margen operativo de 9.1%. Este resultado refleja la expansión del margen bruto y los esfuerzos realizados para mantener una estructura eficiente de costos y gastos durante el periodo.

El EBITDA acumulado fue de $2,230 millones de pesos, con un margen EBITDA de 13.3%. A pesar de los desafíos observados durante este año, la Compañía mantuvo niveles estables de generación operativa. El EBITDA se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025.

El resultado integral de financiamiento acumulado ascendió a $569 millones de pesos, reflejando principalmente efectos cambiarios.

El impuesto a la utilidad acumulado fue de $321 millones de pesos, en línea con el nivel de resultados generado por la Compañía durante el 2026.

La utilidad neta por operaciones continuas alcanzó $597 millones de pesos, con un margen neto de 3.6%. Los resultados del periodo reflejan los retos observados tanto en el entorno operativo como financiero durante el año, manteniéndose niveles positivos de rentabilidad.

De cara al cierre de 2026, la Compañía mantendrá el foco en la ejecución comercial, la gestión de ingresos, la productividad operativa y la disciplina financiera. Si bien el entorno de consumo continúa presentando retos para la industria, la fortaleza de sus marcas, capacidades operativas y posición financiera continuará respaldando su capacidad para desarrollar oportunidades de crecimiento rentable y fortalecer la creación de valor sostenible de largo plazo.

Todas las variaciones expresadas son respecto al mismo periodo del año anterior, salvo cuando se indique lo contrario.

Resultados operativos

México

México						
	3T2026	3T2025	Variación	2026	2025	Variación
Volumen (MCU)	95	94	0.5%	266	273	-2.5%
Ingresos totales	4,875	4,670	4.4%	13,577	13,573	0.0%
Utilidad de operación	686	611	12.3%	1,479	1,498	-1.3%
Margen de operación	*14.1%*	*13.1%*	*99 pb*	*10.9%*	*11.0%*	*-14 pb*
EBITDA	861	777	10.8%	1,994	1,989	0.2%
Margen de EBITDA	*17.7%*	*16.6%*	*102 pb*	*14.7%*	*14.7%*	*3 pb*

* Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de cajas unidad

Durante el tercer trimestre de 2026, el volumen de ventas en México alcanzó 95 millones de cajas unidad (MCU), un crecimiento de 0.5% respecto al mismo periodo del año anterior, marcando una recuperación frente a la tendencia observada durante la primera mitad del año. Este desempeño estuvo impulsado por el crecimiento en las categorías de agua de 20 litros, refrescos retornables, lácteos y la recientemente incorporada categoría de café. Asimismo, las iniciativas orientadas a fortalecer la asequibilidad, la ejecución comercial y la evolución del portafolio contribuyeron favorablemente al desempeño del trimestre.

Los ingresos totalizaron $4,875 millones de pesos, un crecimiento de 4.4% respecto al mismo periodo del año anterior, impulsados por la recuperación del volumen y las iniciativas de gestión de ingresos, incluyendo acciones de precio, empaque y promociones. Los ingresos provenientes de medios digitales representaron el 42.8% del total. La Compañía continúa avanzando en la digitalización de sus procesos comerciales como un elemento estratégico para fortalecer la ejecución en el mercado.

Continuamos diversificando nuestro portafolio con dos lanzamientos relevantes durante el periodo. Incorporamos Absolut Sprite a la categoría de bebidas alcohólicas listas para tomar (ARTD), fortaleciendo nuestra oferta para consumidores adultos. Asimismo, sumamos Costa Coffee, marcando nuestra entrada a la categoría de café y generando nuevas ocasiones de consumo.
Asimismo, la Compañía continuó avanzando en su estrategia ambiental mediante la incorporación de resina reciclada (rPET) en sus procesos de embotellamiento, alcanzando una participación de 28.0% del total de resina utilizada durante el periodo. Esta iniciativa contribuyó al uso más eficiente de recursos, al impulso de la economía circular y a la reducción de la huella ambiental, en línea con los objetivos de sostenibilidad de Bepensa Bebidas y las mejores prácticas del sector.

Durante el trimestre inauguramos la Planta Centenario Valladolid en Yucatán, junto con Coca-Cola México, una inversión estratégica que incrementará aproximadamente 30% la capacidad de producción de bebidas carbonatadas retornables en la región y fortalecerá el abastecimiento de productos retornables en la Península.

República Dominicana

República Dominicana						
	3T2026	3T2025	Variación	2026	2025	Variación
Volumen (MCU)	20	20	3.6%	55	54	1.3%
Ingresos totales	1,197	1,207	-0.8%	3,178	3,427	-7.3%
Utilidad de operación	29	16	84.7%	51	46	12.2%
Margen de operación	*2.4%*	*1.3%*	*111 pb*	*1.6%*	*1.3%*	*28 pb*
EBITDA	93	82	13.6%	237	239	-0.9%
Margen de EBITDA	*7.7%*	*6.8%*	*99 pb*	*7.4%*	*7.0%*	*48 pb*

* Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de cajas unidad

Durante el tercer trimestre de 2026, República Dominicana alcanzó 20 millones de cajas unidad (MCU), lo que representó un incremento de 3.6% respecto al mismo periodo del año anterior. El crecimiento en volumen se observó en todas las categorías y estuvo impulsado principalmente por las categorías de stills, y por el sólido desempeño del canal hotelero. Adicionalmente, la operación continuó fortaleciendo su ejecución comercial y ampliando la cobertura en canales estratégicos, lo que contribuyó a sostener el consumo en el mercado.

Los ingresos totales fueron de $1,197 millones de pesos, una leve disminución de 0.8% respecto al mismo periodo del año anterior. En moneda local, los ingresos crecieron 11.1%, reflejando el desempeño de las estrategias comerciales implementadas durante el periodo, así como una adecuada gestión de precios y empaques, que contribuyeron a incrementar el precio promedio por caja unidad en 10.6% respecto al mismo periodo del año anterior.

Durante el tercer trimestre de 2026, la Compañía reforzó su compromiso con la economía circular mediante la recolección de 2,149 toneladas de PET, contribuyendo al uso más eficiente de los recursos a través del fortalecimiento de sus sistemas de recuperación y reciclaje.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. y subsidiarias Estados de situación financiera consolidados Cifras en millones de pesos	Al 30 de septiembre 2026	Al 31 de diciembre 2025
Activos		
Efectivo y equivalente de efectivo	525	370
Instrumentos financieros derivados	0	0
Clientes y cuentas por cobrar	1,963	1,660
Inventarios	1,557	1,464
Pagos anticipados	280	372
Otros Activos	79	79
Total activos corrientes	4,404	3,945
Inversión en compañías asociadas	1,097	1,399
Propiedad, planta y equipo, neto	9,013	8,614
Activos por derecho de uso	107	121
Activos por impuestos diferidos	484	365
Otros activos no corrientes	747	772
Total del activo	15,853	15,216
Pasivo y Capital contable		
Parte corriente de préstamos bancarios	530	1,222
Pasivos bursátiles corto plazo	104	514
Proveedores	1,396	1,535
Pasivos por arrendamiento corto plazo	37	31
Obligaciones corrientes por beneficios a los empleados	274	195
Impuestos y otras cuentas por pagar	1,905	1,753
Total pasivo corriente	4,247	5,251
Préstamos bancarios	92	2,090
Pasivos bursátiles largo plazo	5,500	2,000

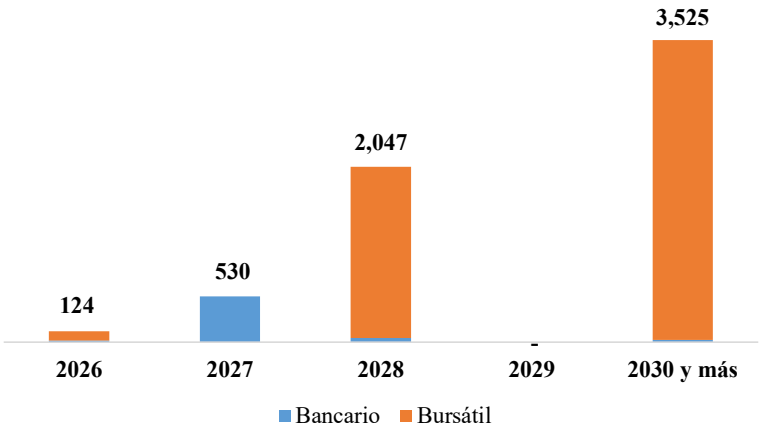
Arrendamiento largo plazo	85	102
Pasivos por impuestos diferidos	265	213
Obligaciones a largo plazo por beneficios a los empleados	573	547
Total del pasivo	10,763	10,203
Capital contable		
Capital Social	1,784	1,784
Utilidades acumuladas	4,162	3,939
Otras partidas de utilidad integral	(856)	(710)
Total del capital contable	5,090	5,013
Total de pasivo y capital contable	15,853	15,216

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 30 de septiembre de 2026, Bepensa Bebidas registró una posición en caja de $525 millones de pesos, lo que representó un incremento de 42.0% en comparación con el 31 de diciembre de 2025. La Compañía continuó financiando sus necesidades de capital de trabajo principalmente mediante el flujo generado por sus operaciones, el cual ascendió a $2,306 millones de pesos.

Al 30 de septiembre de 2026, la deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de $6,227 millones, compuesta por $5,604 millones en Certificados Bursátiles y $623 millones de créditos bancarios. Los Certificados Bursátiles se encuentran denominados en pesos mexicanos. Del total de créditos bancarios, el 95.9% está denominado en pesos mexicanos y el 4.1% en dólares estadounidenses.

La deuda neta incrementó $257 millones de pesos para ubicarse en $5,702 millones, lo que representa una variación de 4.5% respecto al 31 de diciembre de 2025. A continuación, se presenta una gráfica con el vencimiento de los préstamos bancarios y Certificados Bursátiles de Bepensa Bebidas al 30 de septiembre de 2026, expresados en millones de pesos.



La Administración monitorea de forma continua los indicadores de liquidez, apalancamiento y cobertura financiera con el objetivo de mantener una estructura de capital consistente con las necesidades operativas, los compromisos financieros y la estrategia de crecimiento de la Compañía.

Durante los primeros nueve meses de 2026, las inversiones de capital ascendieron a $1,322 millones de pesos. Estas inversiones estuvieron alineadas con la estrategia de largo plazo de la Compañía y orientadas al fortalecimiento de su capacidad operativa, la eficiencia de la cadena de suministro y la infraestructura del negocio. Los recursos se destinaron principalmente a la adquisición de maquinaria y equipo, proyectos de infraestructura, fortalecimiento de la red de distribución y servicio al cliente mediante nuevas unidades de reparto y distribución, así como a la reposición y ampliación de enfriadores y envases retornables. Parte de estas inversiones también contribuye a los objetivos de productividad, economía circular y sostenibilidad operacional de la Compañía.

Control interno [bloque de texto]

Bepensa Bebidas cuenta con un sistema de control interno orientado a promover el cumplimiento de políticas, procedimientos y lineamientos corporativos, así como a fortalecer la confiabilidad de la información financiera y operativa. Dicho sistema incorpora actividades de supervisión, controles preventivos y mecanismos de seguimiento que contribuyen a una adecuada administración de riesgos y al cumplimiento de las disposiciones legales y regulatorias aplicables.

La Administración de Bepensa Bebidas es responsable de la preparación y presentación de la información financiera intermedia y anual de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), así como del establecimiento y mantenimiento de controles internos que proporcionen una seguridad razonable respecto de la integridad de los registros contables, la salvaguarda de los activos y la adecuada revelación de información relevante para inversionistas y demás grupos de interés.

Como parte de este enfoque, la Compañía da seguimiento periódico a los principales riesgos que podrían afectar el cumplimiento de sus objetivos estratégicos, operativos, financieros y de cumplimiento, promoviendo acciones de mitigación y mejora continua de sus procesos de control y gobierno corporativo. Asimismo, la Administración monitorea indicadores clave relacionados relacionados con sostenibilidad y factores ambientales, sociales y de gobernanza (ASG), considerando su impacto potencial en la estrategia, la operación y la generación de valor sostenible de largo plazo.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Bepensa Bebidas consolidado						
	3T2026	3T2025	Variación	2026	2025	Variación
Volumen (MCU)	115	114	1.0%	321	327	-1.8%
Ingresos totales	6,072	5,877	3.3%	16,755	17,000	-1.4%
Utilidad bruta	3,022	2,834	6.6%	8,079	8,049	0.4%
Margen bruto	*49.8%*	*48.2%*	*155 pb*	*48.2%*	*47.3%*	*87 pb*
Utilidad de operación	715	626	14.1%	1,530	1,543	-0.9%
Margen de operación	*11.8%*	*10.7%*	*111 pb*	*9.1%*	*9.1%*	*5 pb*
EBITDA	954	859	11.0%	2,230	2,228	0.1%
Margen de EBITDA	*15.7%*	*14.6%*	*109 pb*	*13.3%*	*13.1%*	*20 pb*
RIF	206	180	14.3%	569	475	19.8%
Utilidad neta por operaciones continuas	304	284	6.8%	597	698	-14.4%
Margen neto	*5.0%*	*4.8%*	*16 pb*	*3.6%*	*4.1%*	*-54 pb*

* Cifras consolidadas en millones de pesos

* MCU: Millones de cajas unidad

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	BBPEN
Periodo cubierto por los estados financieros:	Del 01 de julio al 30 de septiembre de 2026
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	BBPEN
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados del tercer trimestre de 2026

El volumen de ventas durante el tercer trimestre alcanzó 115 millones de cajas unidad (MCU), lo que representó un incremento de 1.0% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo impulsado por el crecimiento de 1.9% en Refrescos Retornables, 3.9% en Agua de 20 litros y 4.3% en Lácteos. La recuperación observada durante el trimestre refleja la efectividad de las estrategias orientadas a fortalecer la asequibilidad, la ejecución comercial y la disponibilidad del portafolio, en un entorno de cambios regulatorios para la industria de bebidas.

Durante el trimestre, los ingresos totalizaron $6.072 millones de pesos, lo que representó un incremento de 3,3% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo apoyado por las iniciativas de gestión de ingresos, así como por una evolución favorable en la mezcla del portafolio.

La utilidad bruta en este trimestre alcanzó $3,022 millones de pesos, con un incremento de 6.6% frente al mismo periodo del año anterior, y un margen bruto que se ubicó en 49.8%, reflejando una expansión de 155 puntos base, Este resultado estuvo apoyado por una adecuada gestión de ingresos, eficiencias en materias primas y una administración responsable de los recursos.

Los gastos de venta y administración ascendieron a $2,302 millones de pesos, 4,3% por encima del mismo periodo del año anterior, representando 37,9% de los ingresos, un incremento de 35 puntos base. Este comportamiento estuvo asociado principalmente a mayores inversiones en publicidad para fortalecer la ejecución de las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de $715 millones de pesos, con incremento de 14.1% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen operativo se ubicó en 11.8%, con un incremento de 111 puntos base. Este resultado incluye un efecto favorable no recurrente asociado a la venta de un terreno registrada durante el trimestre.
El EBITDA alcanzó $954 millones de pesos, un incremento de 11.0% respecto al mismo periodo del año anterior, con un margen EBITDA de 15.7%, una expansión de 109 puntos base.

El resultado integral de financiamiento registró un incremento de 14.3%, atribuible principalmente a pérdidas cambiarias durante el trimestre.

El impuesto a la utilidad fue de $168 millones de pesos, lo que representó un incremento de 2.8% respecto al mismo periodo del año anterior.

La utilidad neta por operaciones continuas fue de $304 millones de pesos, un incremento de 6.8% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen neto se ubicó en 5.0%, con un incremento de 16 puntos base.

Resultados Acumulados al 30 de septiembre de 2026

El volumen de ventas acumulado alcanzó 321 millones de cajas unidad (MCU), una disminución de 1,8% respecto al mismo periodo del año anterior, reflejando un entorno de consumo moderado, influido principalmente por el efecto del Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS) aplicable a bebidas y por condiciones climáticas menos favorables. No obstante, esta tendencia mostró una recuperación durante el tercer trimestre, apoyada por el desempeño favorable de categorías estratégicas de Agua de 20 litros y Refrescos.

Los ingresos totales acumulados ascendieron a $16,755 millones de pesos, una disminución de 1.4% respecto al mismo periodo del año anterior. Este resultado se explica principalmente por los menores volúmenes de venta; no obstante, la Compañía mantuvo una adecuada gestión comercial y de ingresos que contribuyó a sostener la rentabilidad.

La utilidad bruta acumulada durante el 2026 logró expandir su margen bruto en 87 puntos base para alcanzar 48.2%, reflejando la efectividad de las estrategias comerciales, así como las iniciativas de productividad y gestión de costos implementadas en la operación. Como resultado, la utilidad bruta acumulada fue de $8,079 millones de pesos, mostrando resiliencia en un entorno caracterizado por menores volúmenes de venta.

Los gastos de venta y administración totalizaron $6,554 millones de pesos, un incremento de 0.5% respecto al mismo periodo del año anterior. El crecimiento de estos gastos se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025, reflejando una administración responsable de los recursos y contribuyendo a preservar la rentabilidad del negocio en un entorno de consumo moderado.

La utilidad de operación acumulada fue de $1,530 millones de pesos, con un margen operativo de 9.1%. Este resultado refleja la expansión del margen bruto y los esfuerzos realizados para mantener una estructura eficiente de costos y gastos durante el periodo.

El EBITDA acumulado fue de $2,230 millones de pesos, con un margen EBITDA de 13.3%. A pesar de los desafíos observados durante este año, la Compañía mantuvo niveles estables de generación operativa. El EBITDA se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025.

El resultado integral de financiamiento acumulado ascendió a $569 millones de pesos, reflejando principalmente efectos cambiarios.

El impuesto a la utilidad acumulado fue de $321 millones de pesos, en línea con el nivel de resultados generado por la Compañía durante el 2026.

La utilidad neta por operaciones continuas alcanzó $597 millones de pesos, con un margen neto de 3.6%. Los resultados del periodo reflejan los retos observados tanto en el entorno operativo como financiero durante el año, manteniéndose niveles positivos de rentabilidad.

De cara al cierre de 2026, la Compañía mantendrá el foco en la ejecución comercial, la gestión de ingresos, la productividad operativa y la disciplina financiera. Si bien el entorno de consumo continúa presentando retos para la industria, la fortaleza de sus marcas, capacidades operativas y posición financiera continuará respaldando su capacidad para desarrollar oportunidades de crecimiento rentable y fortalecer la creación de valor sostenible de largo plazo.

Todas las variaciones expresadas son respecto al mismo periodo del año anterior, salvo cuando se indique lo contrario.

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 30 de septiembre de 2026, Bepensa Bebidas registró una posición en caja de $525 millones de pesos, lo que representó un incremento de 42.0% en comparación con el 31 de diciembre de 2025. La Compañía continuó financiando sus necesidades de capital de trabajo principalmente mediante el flujo generado por sus operaciones, el cual ascendió a $2,306 millones de pesos.

Al 30 de septiembre de 2026, la deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de $6,227 millones, compuesta por $5,604 millones en Certificados Bursátiles y $623 millones de créditos bancarios. Los Certificados Bursátiles

se encuentran denominados en pesos mexicanos. Del total de créditos bancarios, el 95.9% está denominado en pesos mexicanos y el 4.1% en dólares estadounidenses.

La deuda neta incrementó $257 millones de pesos para ubicarse en $5,702 millones, lo que representa una variación de 4.5% respecto al 31 de diciembre de 2025.

La Administración monitorea de forma continua los indicadores de liquidez, apalancamiento y cobertura financiera con el objetivo de mantener una estructura de capital consistente con las necesidades operativas, los compromisos financieros y la estrategia de crecimiento de la Compañía.

Durante los primeros nueve meses de 2026, las inversiones de capital ascendieron a $1,322 millones de pesos. Estas inversiones estuvieron alineadas con la estrategia de largo plazo de la Compañía y orientadas al fortalecimiento de su capacidad operativa, la eficiencia de la cadena de suministro y la infraestructura del negocio. Los recursos se destinaron principalmente a la adquisición de maquinaria y equipo, proyectos de infraestructura, fortalecimiento de la red de distribución y servicio al cliente mediante nuevas unidades de reparto y distribución, así como a la reposición y ampliación de enfriadores y envases retornables. Parte de estas inversiones también contribuye a los objetivos de productividad, economía circular y sostenibilidad operacional de la Compañía.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	525,023,000	369,836,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,946,592,000	1,753,397,000
Impuestos por recuperar	296,335,000	279,389,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	1,557,234,000	1,463,593,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,325,184,000	3,866,215,000
Activos mantenidos para la venta	78,567,000	78,567,000
Total de activos circulantes	4,403,751,000	3,944,782,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	9,965,000	10,425,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	750,815,000	1,098,212,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	346,544,000	301,050,000
Propiedades, planta y equipo	9,013,469,000	8,613,725,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	107,361,000	121,156,000
Crédito mercantil	527,002,000	527,002,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	209,880,000	234,512,000
Activos por impuestos diferidos	484,430,000	365,160,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	11,449,466,000	11,271,242,000
Total de activos	15,853,217,000	15,216,024,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	3,001,355,000	3,061,636,000
Impuestos por pagar a corto plazo	251,324,000	120,838,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	683,604,000	1,841,946,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	36,906,000	31,122,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	274,024,000	195,371,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	274,024,000	195,371,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	4,247,213,000	5,250,913,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	4,247,213,000	5,250,913,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	17,480,000	20,669,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	5,592,420,000	4,089,649,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	85,102,000	102,432,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	573,155,000	547,227,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	573,155,000	547,227,000
Pasivo por impuestos diferidos	247,747,000	192,101,000
Total de pasivos a Largo plazo	6,515,904,000	4,952,078,000
Total pasivos	10,763,117,000	10,202,991,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	1,783,544,000	1,783,544,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	4,162,291,000	3,939,410,000
Otros resultados integrales acumulados	(855,735,000)	(709,921,000)
Total de la participación controladora	5,090,100,000	5,013,033,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	5,090,100,000	5,013,033,000
Total de capital contable y pasivos	15,853,217,000	15,216,024,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	6,072,068,000	16,755,424,000	5,877,092,000	16,999,555,000
Costo de ventas	3,050,469,000	8,676,803,000	3,043,543,000	8,950,676,000
Utilidad bruta	3,021,599,000	8,078,621,000	2,833,549,000	8,048,879,000
Gastos de venta	1,843,274,000	5,185,980,000	1,784,213,000	5,162,252,000
Gastos de administración	458,514,000	1,368,183,000	423,072,000	1,358,977,000
Otros ingresos	3,712,000	25,161,000	14,277,000	40,275,000
Otros gastos	8,693,000	19,823,000	14,082,000	24,636,000
Utilidad (pérdida) de operación	714,830,000	1,529,796,000	626,459,000	1,543,289,000
Ingresos financieros	2,580,000	8,096,000	4,510,000	18,925,000
Gastos financieros	208,180,000	577,291,000	184,392,000	494,049,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(37,494,000)	(41,841,000)	1,031,000	5,608,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	471,736,000	918,760,000	447,608,000	1,073,773,000
Impuestos a la utilidad	168,140,000	321,685,000	163,411,000	376,029,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	303,596,000	597,075,000	284,197,000	697,744,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	303,596,000	597,075,000	284,197,000	697,744,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	303,596,000	597,075,000	284,197,000	697,744,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	19.17	37.71	17.95	44.07
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	19.17	37.71	17.95	44.07
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	19.17	37.71	17.95	44.07
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	19.17	37.71	17.95	44.07

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	303,596,000	597,075,000	284,197,000	697,744,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(218,354,000)	(186,974,000)	(21,113,000)	(159,656,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(218,354,000)	(186,974,000)	(21,113,000)	(159,656,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	43,942,000	41,160,000	(28,365,000)	(125,719,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	43,942,000	41,160,000	(28,365,000)	(125,719,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(174,412,000)	(145,814,000)	(49,478,000)	(285,375,000)
Total otro resultado integral	(174,412,000)	(145,814,000)	(49,478,000)	(285,375,000)
Resultado integral total	129,184,000	451,261,000	234,719,000	412,369,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	129,184,000	451,261,000	234,719,000	412,369,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	597,075,000	697,744,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	321,685,000	376,029,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	569,195,000	475,124,000
+ Gastos de depreciación y amortización	700,557,000	685,099,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	1,377,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	0	0
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	41,841,000	(5,608,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(93,641,000)	10,810,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(173,589,000)	26,912,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(28,370,000)	(160,833,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	0	0
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	610,418,000	193,618,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	1,949,473,000	1,601,151,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	2,546,548,000	2,298,895,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	240,405,000	343,213,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2,306,143,000	1,955,682,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	218,196,000	578,326,000
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	83,307,000	18,514,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,317,415,000	1,379,471,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	4,312,000	48,171,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	376,500,000	497,000,000
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	361,950,000	562,151,000
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	138,000	129,000
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	8,773,000	19,044,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,462,531,000)	(1,903,388,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	16,843,200,000	14,906,350,000
- Reembolsos de préstamos	16,530,526,000	13,775,459,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	43,943,000	38,802,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	378,000,000	769,000,000
- Intereses pagados	303,760,000	355,383,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(151,205,000)	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(564,234,000)	(32,294,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	279,378,000	20,000,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(124,191,000)	(52,877,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	155,187,000	(32,877,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	369,836,000	505,030,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	525,023,000	472,153,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	1,783,544,000	0	0	3,939,410,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	597,075,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	597,075,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	378,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	3,806,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	222,881,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	1,783,544,000	0	0	4,162,291,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(709,921,000)	(709,921,000)	5,013,033,000	0	5,013,033,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	597,075,000	0	597,075,000
Otro resultado integral	0	0	0	(145,814,000)	(145,814,000)	(145,814,000)	0	(145,814,000)
Resultado integral total	0	0	0	(145,814,000)	(145,814,000)	451,261,000	0	451,261,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	378,000,000	0	378,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	3,806,000	0	3,806,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(145,814,000)	(145,814,000)	77,067,000	0	77,067,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(855,735,000)	(855,735,000)	5,090,100,000	0	5,090,100,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	1,783,544,000	0	0	3,705,781,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	697,744,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	697,744,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	769,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(43,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(71,299,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	1,783,544,000	0	0	3,634,482,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(51,855,000)	(51,855,000)	5,437,470,000	0	5,437,470,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	697,744,000	0	697,744,000
Otro resultado integral	0	0	0	(285,375,000)	(285,375,000)	(285,375,000)	0	(285,375,000)
Resultado integral total	0	0	0	(285,375,000)	(285,375,000)	412,369,000	0	412,369,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	769,000,000	0	769,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(43,000)	0	(43,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(285,375,000)	(285,375,000)	(356,674,000)	0	(356,674,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(337,230,000)	(337,230,000)	5,080,796,000	0	5,080,796,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	1,583,327,000	1,583,327,000
Capital social por actualización	200,217,000	200,217,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	573,155,000	547,227,000
Numero de funcionarios	9	8
Numero de empleados	1,904	1,921
Numero de obreros	8,605	8,689
Numero de acciones en circulación	15,833,274	15,833,274
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	238,879,000	700,557,000	232,391,000	685,099,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-10-01 - 2026-09-30	Año Anterior 2024-10-01 - 2025-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	22,166,839,000	22,484,477,000
Utilidad (pérdida) de operación	2,148,859,000	2,139,938,000
Utilidad (pérdida) neta	902,003,000	1,003,313,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	902,003,000	1,003,313,000
Depreciación y amortización operativa	935,560,000	892,945,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
BBVA003	No	2023-08-14	2028-07-31	TIIE28+100 PP	20,159,000	60,000,000	66,667,000									
SANTANDER01	No	2024-09-17	2027-04-01	TIIE28 + 120 PP		124,400,000										
CITIBANAMEX001	No	2026-08-04	2027-08-04	TIIE28F + 40 PP	57,000	295,638,000										
CITIBANAMEX002	No	2026-08-04	2027-08-04	TIIE28F + 50 PP		30,000,000										
JMMB001	Si	2024-04-10	2039-04-10	0.14												25,753,000
TOTAL					20,216,000	510,038,000	66,667,000	0	0	0	0	0	0	0	0	25,753,000
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					20,216,000	510,038,000	66,667,000	0	0	0	0	0	0	0	0	25,753,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
CERTIFICADOS BURSÁTILES BBPEN 21-2	No	2021-12-10	2028-12-01	7.77%	50,492,000			2,000,000,000								
CERTIFICADOS BURSÁTILES BBPEN 26X	No	2026-05-22	2031-05-16	TIIEF + 50 PP	8,151,000					2,200,000,000						
CERTIFICADOS BURSÁTILES BBPEN 26-2X	No	2026-05-22	2033-05-13	9.63%	45,555,000					1,300,000,000						
TOTAL					104,198,000	0	0	2,000,000,000	0	3,500,000,000	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					104,198,000	0	0	2,000,000,000	0	3,500,000,000	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
PROVEEDORES001	No	2026-09-30	2026-12-31		694,992,000											

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
PROVEEDORES002	Si	2026-09-30	2026-12-31								701,482,000					
TOTAL					694,992,000	0	0	0	0	0	701,482,000	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					694,992,000	0	0	0	0	0	701,482,000	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					819,406,000	510,038,000	66,667,000	2,000,000,000	0	3,500,000,000	701,482,000	0	0	0	0	25,753,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	13,790,000	246,031,527	3,604,000	73,971,379	320,002,906
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	13,790,000	246,031,527	3,604,000	73,971,379	320,002,906
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	41,187,000	734,829,623	1,834,000	37,642,483	772,472,106
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	41,187,000	734,829,623	1,834,000	37,642,483	772,472,106
Monetario activo (pasivo) neto	(27,397,000)	(488,798,096)	1,770,000	36,328,896	(452,469,200)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Coca Cola y otros				
Refrescos y otros productos	13,432,337,000	0	0	13,432,337,000
Refrescos y otras bebidas	0	0	3,122,782,000	3,122,782,000
Servicios				
Servicios	2,850,000	0	0	2,850,000
Otros				
Otros	141,861,000	0	55,594,000	197,455,000
TOTAL	13,577,048,000	0	3,178,376,000	16,755,424,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

Objetivo para celebrar operaciones con derivados e instrumentos utilizados.

Como parte de la administración de riesgos, el Consejo de Administración de Bepensa Bebidas ha establecido una política de contratación de instrumentos financieros con el objetivo de minimizar el efecto de potenciales movimientos adversos de mercado que puedan afectar a Bepensa Bebidas, como pueden ser cambios en el precio de divisas, tasas de interés y precios de los principales insumos. Para esto, el Consejo de Administración ha autorizado diferentes tipos de instrumentos, de acuerdo con el tipo de riesgo identificado:

- Para Tasa de Interés: CAP, Collar y Swap.
- Para Tipo de Cambio: Forward, Forward Bonificado y Opciones.
- Para Commodities: CAP, Collar y Swap.

Existe un órgano de vigilancia en Grupo Bepensa, que es el Comité de Operación Financiera, integrado por miembros del Comité Directivo del grupo, directores y asesores externos, el cual se reúne bimestralmente y se encarga de implementar y vigilar el cumplimiento de la estrategia de cobertura en los parámetros autorizados por el Consejo de Administración. Asimismo, Bepensa Bebidas ha establecido diferentes políticas y procedimientos que vigilan el correcto registro de los instrumentos financieros, así como los criterios para su contratación.

Estrategia de cobertura.

Como parte de la política establecida por el Consejo de Administración, los derivados únicamente deben ser contratados para fines de cobertura y, en ninguna circunstancia, podrán ser utilizados con fines especulativos. Esto implica contratar derivados únicamente para necesidades conocidas y bajo porcentajes de cobertura que previamente fueron autorizados por el mismo Consejo de Administración (aproximadamente el 60% para instrumentos de tipo de cambio y Commodities, y de hasta un 70% para instrumentos de tasa de interés). También, el tipo de instrumento que se utilice debe estar apegado al perfil de riesgo de Bepensa Bebidas.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Políticas para la valuación.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados se estima con base en los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Dicho cálculo se realiza de manera trimestral y de manera interna, utilizando modelos de valuación automatizados que contemplan variables como valor spot, futuros, volatilidad, entre otros. Se compara la razonabilidad del cálculo con reportes recibidos de las contrapartes.

Bepensa Bebidas tiene como política utilizar la valuación proporcionada por la contraparte para el registro en los estados financieros de manera mensual. La valuación emitida por la contraparte es validada contra un modelo interno para determinar el porcentaje de confiabilidad de esta (mayor a 90%). El modelo interno incluye precios spot de tasas de interés y tipo de cambio, futuros de tasas de interés, futuros de tipo de cambio y la volatilidad; en caso de que ambas valuaciones, contraparte e interna, tengan una alta variación se le solicita a la contraparte una aclaración. Bepensa Bebidas no ha designado agentes de cálculo para la valuación de los instrumentos financieros derivados, distintos de las contrapartes.

Los derivados son valuados a valor razonable y reconocidos en los estados financieros de manera mensual. Bepensa Bebidas utiliza contabilidad de coberturas para reconocer las valuaciones de los instrumentos financieros derivados en la posición financiera, siempre que estos cumplan con ciertas características, como, por ejemplo, que sean instrumentos 100% para fines de cobertura. La Compañía evalúa de forma periódica la efectividad de las relaciones de cobertura y documenta formalmente la designación de instrumentos y partidas cubiertas de conformidad con las disposiciones aplicables de las Normas Internacionales de Información Financiera.

En el caso de los *Cross Currency Swaps* de tipo de cambio y tasa de interés, el método de valuación consiste en descontar a valor presente los flujos esperados de intereses, calculados con base en la curva de tasas de mercado de la moneda en la que está denominado el flujo y expresar el neto del resultado en la moneda de reporte.

Para los Forwards se compara el precio acordado en el instrumento con el precio actual de la moneda en el mercado Forward y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de mercado de la moneda que corresponda.

Los contratos de futuros de precio de materias primas cotizados en mercados estandarizados son valuados por la contraparte, con base en cotizaciones públicas del mercado de futuros del ICE, LME y el proveedor de precios Bloomberg.

Bepensa Bebidas obtiene valuaciones de sus instrumentos financieros derivados para efectos de monitorear la exposición a riesgos. En cada caso, Bepensa Bebidas analiza, en función de la estrategia general definida por la misma, las valuaciones obtenidas y demás factores, como el riesgo contraparte y el riesgo de liquidez, para determinar las acciones a seguir.

La práctica que ha seguido Bepensa Bebidas para la designación de agentes de cálculo o valuación está ligada al tipo de instrumento financiero derivado contratado y a los contratos particulares de las contrapartes con

quienes se cierran este tipo de operaciones, utilizando en principio a cada contraparte como agente de cálculo para el reconocimiento contable al cierre de cada periodo de reporte de Bepensa Bebidas.

El método para medir la efectividad es el "ratio análisis", utilizando un derivado hipotético. Dicho método consiste en comparar los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura con los cambios en el valor razonable del derivado hipotético que resultaría en una cobertura perfecta del elemento cubierto. De acuerdo con lo establecido por la normatividad, la efectividad de la cobertura se evalúa y se considera efectiva, toda vez que los cambios en el valor razonable y los flujos de efectivo de la posición primaria se encuentran en el rango entre 80% y 125% (rango en el que se considera como efectiva).

En términos de lo permitido por la normatividad contable, se designa los instrumentos financieros derivados (Forwards de tipo de cambio) bajo el modelo de coberturas de flujo de efectivo, dado que para los FX Forwards el objetivo de la cobertura es establecer el tipo de cambio que le permita mitigar la variabilidad en el tipo de cambio Peso/Dólar y Peso/Euro de las transacciones pronosticadas altamente probables de realización.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Fuentes internas de liquidez.

La Dirección de Finanzas, a través de la Tesorería Corporativa, y con base en la estrategia de administración de riesgos, deberá operar los diferentes instrumentos de cobertura.

En ninguna circunstancia se operarán montos mayores a las necesidades, de forma que se asegure que siempre sea una operación para cobertura y no especulativa. Los recursos para atender los requerimientos relacionados con los instrumentos financieros derivados provendrán de los propios recursos generados por Bepensa Bebidas.

A la fecha de este reporte, Bepensa Bebidas no mantiene ningún depósito de efectivo o valores como garantía de pago para hacer frente a las operaciones contratadas por derivados financieros.

Fuentes externas de liquidez.

Bepensa Bebidas no utiliza fuentes de financiamiento externas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados. Prevemos que, en una situación adversa con los instrumentos financieros derivados, el monto de las líneas de crédito con las que se cuenta actualmente y el nocional del volumen de operaciones son suficientes para hacer frente a las obligaciones contraídas.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o

esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

A la fecha de este reporte, la exposición de Bepensa Bebidas a los riesgos que ha identificado por realizar operaciones de cobertura con instrumentos financieros derivados no debe verse modificada de manera significativa.

La Administración da seguimiento periódico al riesgo de mercado, riesgo de crédito de contraparte y riesgo de liquidez asociados a los instrumentos financieros derivados contratados. Al cierre del periodo no se identificaron concentraciones relevantes de riesgo de contraparte ni incumplimientos contractuales que pudieran afectar la efectividad de las coberturas o la posición financiera de la Compañía.

A nivel global, continúan prevaleciendo riesgos asociados a la desaceleración económica, la persistencia de presiones inflacionarias en algunas regiones y un entorno de incertidumbre en los mercados financieros. En México, durante el tercer trimestre de 2026, la tasa de referencia del Banco de México se ubicó en 6.50% al cierre de septiembre, en un entorno de moderación inflacionaria y menores presiones sobre la actividad económica. En este contexto, Bepensa Bebidas mantiene una posición financiera sólida, respaldada por una estrategia prudente de administración de riesgos, una combinación equilibrada de pasivos a tasa fija y variable y una adecuada gestión de su perfil de vencimientos, factores que contribuyen a brindar estabilidad y flexibilidad financiera ante escenarios de volatilidad

La Administración continúa monitoreando la evolución de variables macroeconómicas, geopolíticas y financieras que pudieran generar volatilidad adicional en tasas de interés, tipos de cambio o precios de insumos estratégicos, evaluando oportunamente la necesidad de ajustar sus estrategias de cobertura cuando las condiciones de mercado así lo requieran.

En 2026, el tipo de cambio peso-dólar mostró una volatilidad moderada, con fluctuaciones entre 16.87 y 18.07 pesos por dólar. Diversos factores externos provocaron incrementos puntuales en el tipo de cambio. Ante este escenario, se mantendrá la estrategia de cobertura actual, la cual consiste en cubrir un porcentaje de las necesidades mensuales mediante un esquema de *rolling* 12 meses hacia adelante.

La Compañía tiene contratos forward con el objetivo de cubrir el riesgo cambiario entre el peso mexicano y el dólar americano, principal moneda extranjera, y entre el peso mexicano y el euro. Los forwards más importantes están contratados por un nocional de $67,025 USD a un rango de tipo cambiario entre 17.76 y 20.18 con vencimientos en 2026 y 2027.

Bepensa Bebidas no realiza llamadas de margen, dado que las operaciones de derivados son realizadas en mercados OTC.

A la fecha, Bepensa Bebidas no presenta ningún incumplimiento en los contratos de las operaciones derivadas contratadas.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés es el riesgo del valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero puedan fluctuar como consecuencia de variaciones en las tasas de interés de mercado.

La exposición de la Compañía al riesgo de variaciones en las tasas de interés de mercado se relaciona principalmente con las obligaciones de deuda a largo plazo de la Compañía con tasas de interés variables.

La Compañía administra su riesgo de tasas de interés mediante la contratación de instrumentos financieros derivados, ya sean CAPS, Collares o Swaps, a través de los cuales se establecen techos para la tasa de interés. La política de la Compañía establece un nivel máximo de cobertura del 70% de los créditos que sean contratados a tasa variable.

Para el riesgo de liquidez no existe una política para determinar un porcentaje máximo entre los pasivos a corto plazo y a largo plazo; la estrategia que tenemos es la mezcla entre ambos.

Riesgo de liquidez

La Compañía monitorea el riesgo de una escasez de fondos utilizando una herramienta de planeación de liquidez.

El objetivo de la Compañía consiste en mantener un equilibrio entre la continuidad del financiamiento y la flexibilidad a través del uso de giros bancarios, préstamos bancarios, obligaciones, acciones preferenciales, y contratos de arrendamiento. La política de la Compañía consiste en que no más del 25% de los préstamos deberá vencer en el próximo periodo de 12 meses. La Compañía evaluó la concentración del riesgo con respecto al refinanciamiento de su deuda.

La Compañía cuenta con acceso a una gran variedad de financiamiento y la deuda que venza en los próximos 12 meses podrá renovarse con los prestamistas existentes.

Asimismo, la Compañía realiza proyecciones periódicas de flujos de efectivo y necesidades de financiamiento con el propósito de preservar niveles adecuados de liquidez y capacidad de cumplimiento de obligaciones financieras.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Contratos de opción CAP’s y Collares de tasa de interés.

Con el fin de mitigar la exposición a incrementos en las tasas de interés asociados a obligaciones financieras de lago plazo contratadas a tasa variable, se contrataron contratos de operación de opción (CAP’s y Collares) de tasas de interés celebradas con las instituciones financieras con las cuales se tienen contratados los préstamos. El techo máximo del CAP a nivel grupo en relación con la TIIE es 9.0%.

La siguiente tabla describe los instrumentos financieros derivados de tasa de interés contratados por Bepensa Bebidas al 30 de septiembre de 2026:

				Monto nocional al 30 de septiembre de 2026	
Institución financiera	Instrumento	Nivel de cobertura	Año de vencimiento	Dólares	Pesos
BBVA Bancomer S.A	Cap tasa 9%	9%	2026		880,000
BBVA Bancomer S.A	Cap tasa 8%	8%	2026		1,221,520
					2,101,520

Forwards.

La Compañía tiene contratos forward con el objetivo de cubrir el riesgo cambiario entre el peso mexicano y el dólar americano, principal moneda extranjera, y entre el peso mexicano y el euro. Los contratos forward de tipo de cambio valuados a valor razonable son instrumentos de cobertura asignados en la cobertura de flujo de efectivo de transacciones pronosticadas por salidas de flujo en dólares americanos o euros, principalmente por compras de materias primas, activos fijos o algunos gastos. Estas transacciones pronosticadas son altamente probables. Los forwards más importantes están contratados por un nocional de $49,025,000 USD a un rango de tipo cambiario entre 17.71 y 20.18 con vencimientos en 2026 y 2027.

Estos instrumentos son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera a su valor razonable, el cual se estima con la cotización de los tipos de cambio del mercado para dar por terminados los contratos a la fecha del cierre del periodo. El precio acordado en el instrumento se compara con el precio actual de la moneda forward del mercado y se descuenta a valor presente con la curva de tasas de la moneda correspondiente.

La siguiente tabla describe los instrumentos financieros derivados por tipo de cambio contratados por Bepensa Bebidas al 30 de septiembre de 2026:

				Monto nocional al 30 de septiembre de 2026
Institución financiera	Instrumento	Tipo de cambio	Año de liquidación	Dólares
BBVA	Forward USD-MXN	17.7166 - 20.1824	2026	17,225
BBVA	Forward USD-MXN	17.8570 - 19.5478	2027	20,900
Scotiabank	Forward USD-MXN	19.3188 - 19.3873	2027	10,900
				49,025

Análisis de sensibilidad.

Actualmente, Bepensa Bebidas contrata instrumentos únicamente con fines de cobertura, sin embargo, se realiza un seguimiento de la efectividad de la cobertura para garantizar que no haya pérdidas que registrar en el estado

de resultados. El método utilizado para la determinación de la posible pérdida es un análisis de sensibilidad, estresando los niveles de los activos subyacentes hacia arriba y hacia abajo.

Un cambio significativo en los subyacentes contratados (tasa de interés y tipo de cambio) podría resultar en una potencial pérdida para Bepensa Bebidas. Estos cambios se cuantifican en el análisis de sensibilidad, con escenarios de variación en el valor del subyacente, para estimar los impactos.

Al tratarse de instrumentos financieros derivados con fines de cobertura, y que estos representan únicamente un porcentaje de las necesidades de Bepensa Bebidas, se considera que las operaciones con instrumentos financieros derivados de Bepensa Bebidas no son relevantes, por lo que los análisis de sensibilidad permanecen únicamente como una medida de control interno.

A continuación, se presenta el análisis de sensibilidad por CAP's, al 30 de septiembre de 2026:

	*Nocional crédito original							Sensibilidad		
Banco cobertura	Empresa	Nocional crédito MM	Nocional Cubierto	Instrumento	Subyacente	Cap	Valor Banco	Valor MTM Bepensa	-100pb	+100pb
BBVA	Bepensa Bebidas	Revolventes	680	Cap	TIIE	8.50%	29	82	5	572
BBVA	Bepensa Bebidas	200	200	Cap	TIIE Fondeo	9.00%	0	0	-	0
BBVA	Bepensa Bebidas	200	200	Cap	TIIE Fondeo	8.00%	0	0	-	8
BBVA	Embotelladoras Bepensa	150	150	Cap	TIIE Fondeo	8.00%	0	0	-	6
BBVA	Bepensa Bebidas	534	534	Cap	TIIE Fondeo	8.00%	0	0	-	30
BBVA	Embotelladoras Bepensa	91	91	Cap	TIIE Fondeo	8.00%	0	0	-	2
BBVA	Bepensa Bebidas	47	47	Cap	TIIE Fondeo	8.00%	0	0	-	3
Total							**29**			

Análisis de sensibilidad por Forward USD/MXN, al 30 de septiembre de 2026:

			Sensibilidad						
Banco cobertura	Empresa	Valor Banco	Valor MTM Bepensa	-15 cts	-10 cts	-5 cts	+5 cts	+10 cts	+15 cts
BBVA	Embotelladoras Bepensa	(45,445)	(45,532)	(50,371)	(48,758)	(47,145)	(43,919)	(42,306)	(40,693)
Scotiabank	Embotelladoras Bepensa	(4,461)	(4,240)	(17,771)	(16,987)	(16,202)	(14,632)	(13,847)	(13,063)
BBVA	Bepensa Bebidas	725	712	413	512	612	812	911	1,011

BB consolidado	**(49,180)**	**(49,060)**	**(67,729)**	**(65,232)**	**(62,734)**	**(57,739)**	**(55,241)**	**(52,744)**

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	525,023,000	369,836,000
Total efectivo	525,023,000	369,836,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	525,023,000	369,836,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,384,821,000	1,211,232,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	220,000	2,461,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	169,242,000	255,906,000
Gastos anticipados circulantes	110,360,000	116,586,000
Total anticipos circulantes	279,602,000	372,492,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	281,949,000	167,212,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,946,592,000	1,753,397,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	555,945,000	614,821,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	555,945,000	614,821,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	7,114,000	6,555,000
Productos terminados circulantes	396,688,000	324,725,000
Piezas de repuesto circulantes	596,525,000	517,279,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	962,000	213,000
Total inventarios circulantes	1,557,234,000	1,463,593,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	78,567,000	78,567,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	78,567,000	78,567,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	9,965,000	10,425,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	9,965,000	10,425,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	346,544,000	301,050,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	346,544,000	301,050,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,109,883,384	1,131,463,659
Edificios	756,784,613	720,274,341
Total terrenos y edificios	1,866,667,997	1,851,738,000
Maquinaria	3,608,018,151	3,407,304,435
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	1,768,087,845	1,683,656,565
Total vehículos	1,768,087,845	1,683,656,565
Enseres y accesorios	3,951,702	8,505,658
Equipo de oficina	43,199,117	45,037,322
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	1,154,069,012	1,058,315,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	569,475,176	559,168,020
Total de propiedades, planta y equipo	9,013,469,000	8,613,725,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	89,438,000	96,654,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	54,682,000	72,098,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	65,760,000	65,760,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	209,880,000	234,512,000
Crédito mercantil	527,002,000	527,002,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	736,882,000	761,514,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	1,396,474,000	1,535,214,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	259,963,000	259,124,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	274,024,000	195,371,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	1,344,918,000	1,267,298,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	3,001,355,000	3,061,636,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	530,254,000	1,221,789,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	104,198,000	513,967,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	49,152,000	106,190,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	683,604,000	1,841,946,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	92,420,000	2,089,649,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	5,500,000,000	2,000,000,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	5,592,420,000	4,089,649,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	0	0
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(855,735,000)	(709,921,000)
Total otros resultados integrales acumulados	(855,735,000)	(709,921,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	15,853,217,000	15,216,024,000
Pasivos	10,763,117,000	10,202,991,000
Activos (pasivos) netos	5,090,100,000	5,013,033,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	4,403,751,000	3,944,782,000
Pasivos circulantes	4,247,213,000	5,250,913,000
Activos (pasivos) circulantes netos	156,538,000	(1,306,131,000)

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	2,850,000	2,850,000	916,000	2,748,000
Venta de bienes	5,941,314,000	16,555,119,000	5,785,211,000	16,749,433,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	127,904,000	197,455,000	90,965,000	247,374,000
Total de ingresos	6,072,068,000	16,755,424,000	5,877,092,000	16,999,555,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	2,580,000	8,096,000	4,510,000	16,838,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	2,087,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	2,580,000	8,096,000	4,510,000	18,925,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	153,530,000	471,283,000	161,727,000	471,384,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	54,650,000	106,008,000	22,665,000	22,665,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	208,180,000	577,291,000	184,392,000	494,049,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	128,483,000	399,516,000	90,749,000	334,973,000
Impuesto diferido	39,657,000	(77,831,000)	72,662,000	41,056,000
Total de Impuestos a la utilidad	168,140,000	321,685,000	163,411,000	376,029,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Información General

Bepensa Bebidas, S.A. de C.V. (en lo sucesivo "Bepensa Bebidas", la "Compañía," o el "Grupo") a través de sus empresas predecesoras, inició sus operaciones en 1947. Es una compañía constituida de conformidad con las leyes mexicanas como una sociedad anónima de capital variable con domicilio en Mérida, Yucatán. Bepensa Bebidas es subsidiaria de Bepensa, S.A. de C.V. (Bepensa), quien a su vez es subsidiaria de Fomento Corporativo Peninsular, S.A. de C.V. (última controladora).

Las actividades de la Compañía se describen a continuación:

- En el sector de bebidas, la Compañía se dedica a la producción y distribución de bebidas gaseosas, no gaseosas y de agua purificada, bajo las marcas registradas propiedad de The Coca-Cola Company "TCCC" de acuerdo con los términos de los contratos celebrados con esta compañía.

- En el sector servicios, la Compañía se dedica a la prestación de servicios de arrendamiento de inmuebles, principalmente a partes relacionadas.

El periodo de operaciones de la Compañía y el ejercicio fiscal, comprenden del 1 de enero al 31 de diciembre.

Bases de medición y presentación

Los estados financieros consolidados de la Compañía se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como ("NIIF").

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base del costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos) y los activos del fondo de beneficios a los empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos y todos los valores están redondeados a miles de pesos (000), salvo que se indique lo contrario.

A partir del 1 de enero de 2008, la economía mexicana se encuentra en un entorno no inflacionario, de acuerdo con la NIIF 29 "Información financiera en economías hiperinflacionarias". Al 31 de diciembre de 2025 y al 30 de septiembre de 2026, se mantiene un entorno no inflacionario.

El peso mexicano es la moneda funcional de las operaciones mexicanas de la Compañía y del reporte consolidado de la Compañía.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Juicios y estimaciones críticas contables

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente observables por otras fuentes. Las estimaciones y supuestos asociados se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el periodo en que se revisa la estimación, si la revisión afecta únicamente ese periodo o durante el periodo de revisión, y a futuros periodos si la revisión de la estimación afecta tanto el periodo de revisión como futuros periodos.

Juicios

En el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía, la Administración realiza juicios relacionados principalmente con la evaluación de control sobre subsidiarias, la determinación de influencia significativa sobre inversiones permanentes y la evaluación de la probabilidad de recuperación de activos por impuestos diferidos. La Administración considera que los juicios efectuados son razonables con base en la información disponible a la fecha de los estados financieros.

Fuentes clave de incertidumbre de la estimación

Los siguientes son supuestos clave respecto al futuro y otras fuentes clave de incertidumbre de la estimación al final del ejercicio, que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente ejercicio anual. Sin embargo, las circunstancias y supuestos existentes sobre desarrollos futuros pueden cambiar debido a los cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Estos cambios se reflejan en los supuestos cuando ocurren.

Deterioro de activos intangibles de vida indefinida y crédito mercantil

Los activos intangibles con vida indefinida, así como el crédito mercantil están sujetos a pruebas de deterioro anuales. Existe deterioro cuando el valor en libros de un activo o la unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperación, que es el mayor entre su valor razonable menos costos por venta y su valor en uso. El cálculo del valor razonable menos costos de venta se basa en información disponible de transacciones de venta obligatorias en operaciones a valor de mercado de activos similares o precios de mercado observables menos costos incrementales por disposición del activo. Para determinar si los activos están deteriorados, la Compañía calcula inicialmente un estimado del valor en uso de las unidades generadoras de efectivo a las cuales se han asignado esos activos. El cálculo del valor en uso requiere que la administración estime los flujos de efectivo futuros que se esperan generar de la unidad generadora de efectivo y la tasa de descuento conveniente para

calcular el valor presente. La Compañía revisa anualmente el valor en libros de los activos intangibles con vida indefinida y el crédito mercantil por deterioro con base en técnicas de valuación reconocidas.

Mientras que la Compañía piensa que sus estimaciones son razonables, diferentes supuestos sobre esas estimaciones podrían afectar materialmente sus evaluaciones. Las pérdidas por deterioro se reconocen en los resultados del ejercicio en el periodo en que se determina el deterioro correspondiente.

La Compañía evalúa cada año si existe indicio de que un activo puede estar deteriorado. Si existe algún indicio o cuando se requiere una prueba anual de deterioro para un activo, la Compañía estima el valor de recuperación del activo. Cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo (UGE) excede su valor de recuperación, el activo se considera deteriorado y su valor es reducido a su valor de recuperación. Al evaluar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros esperados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos para el activo. Al determinar el valor razonable menos costos de venta, se toman en cuenta las operaciones de mercado recientes, en caso de que existan. Si no se pueden identificar tales operaciones, se usa un modelo de valuación apropiado. Estos cálculos se comparan con múltiplos de valuación u otros indicadores de valor razonable disponibles.

En la determinación de los flujos de efectivo futuros utilizados en las pruebas de deterioro, la Administración considera, cuando resulta aplicable, factores relacionados con cambios regulatorios, condiciones de mercado, tendencias de consumo, disponibilidad de recursos estratégicos, factores ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) y otros factores que puedan afectar las perspectivas de largo plazo de las unidades generadoras de efectivo.

Vida útil de propiedad, planta y equipo y activos intangibles con vida útil definida

La propiedad, planta y equipo, incluyendo las botellas y cajas retornables de los cuales se espera obtener beneficios por un periodo mayor a un año; así como los activos intangibles con vida útil definida se deprecian o amortizan sobre su vida útil estimada. La Compañía basa sus estimaciones en la experiencia de su personal técnico, así como en su experiencia en la industria para activos similares.

Beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad de los supuestos utilizados en los cálculos de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados, tales como la tasa de retorno, la tasa de incremento en los salarios, la tasa de descuento, la tasa de mortalidad y rotación de empleados y la tasa inflacionaria esperada.

Activos por impuesto a la utilidad diferido

Los activos por impuesto a la utilidad diferido se evalúan periódicamente, reconociendo en su caso, una estimación sobre aquellos montos por los que no existe una alta probabilidad de recuperación, con base en las utilidades fiscales futuras que se esperan generar. El juicio es requerido para determinar la estimación de los activos por impuesto a la utilidad diferido que puede reconocerse, basado en la probabilidad sobre la generación

de utilidades y planeaciones fiscales futuras. Estas evaluaciones son revisadas periódicamente considerando resultados reales, presupuestos aprobados y cambios en el entorno económico, fiscal y regulatorio.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversión en compañías asociadas y otras inversiones

Este rubro se integra de la siguiente manera:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Inversión en compañías asociadas:		
Inversiones valuadas por el método de participación:	$750,815	$1,098,212
Koscab Holdings, LTD	$750,815	$1,098,212
Otras inversiones valuadas al costo:		
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	$270,409	$225,199
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	70,107	70,107
Otras inversiones	6,029	5,744
	$346,544	$301,050
Total de inversiones en acciones	$1,097,359	$1,399,262

Al cierre del tercer trimestre de 2026, las aportaciones de capital realizadas durante el ejercicio ascienden a $45.2 millones, correspondientes a la inversión efectuada en Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V. durante el primer trimestre del año.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados comprenden los estados financieros de la Compañía y sus subsidiarias al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025. Se tiene control cuando la Compañía se encuentra expuesta, o tiene derechos, a los rendimientos variables derivados de su implicación en una subsidiaria y tiene la posibilidad de influir en dichos rendimientos a través del ejercicio de su poder sobre la subsidiaria. Concretamente, Bepensa Bebidas controla una subsidiaria si, y solo si, Bepensa Bebidas tiene:

- Poder sobre la subsidiaria (derechos existentes que le dan la facultad de dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria)
- Exposición o derechos, a los rendimientos variables derivados de su involucración en la subsidiaria
- Puede influir en dichos rendimientos mediante el ejercicio de su poder sobre la subsidiaria

Generalmente, existe la presunción de que la mayoría de los derechos de voto suponen el control. Para apoyar esta presunción y cuando la Compañía no dispone de la mayoría de los derechos de voto o derechos similares de la subsidiaria, la Compañía considera todos los hechos y circunstancias relevantes para evaluar si tiene poder sobre la misma, lo cual incluye:

- Acuerdo(s) contractual(es) con otros propietarios sobre los derechos de voto de la subsidiaria
- Derechos surgidos de otros acuerdos contractuales
- Derechos de voto potenciales de la Compañía.

Bepensa Bebidas realiza una reevaluación sobre si tiene o no tiene control sobre una subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que existen cambios en uno o más de los elementos que determinan control. La consolidación de una subsidiaria comienza en el momento en que la Compañía obtiene control sobre la misma y finaliza cuando la Compañía pierde el control sobre la subsidiaria. Los activos, pasivos, ingresos y gastos de una subsidiaria que se ha adquirido o enajenado durante el ejercicio se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en la que la Compañía obtiene control o hasta la fecha en la que la Compañía pierde el control.

Los beneficios o pérdidas y cada uno de los componentes de otro resultado integral son atribuidos a los propietarios de las acciones de la Compañía y a los socios externos, incluso si ello implica que los socios externos pasen a tener un saldo deudor.

Todos los activos, pasivos, patrimonio neto, ingresos, gastos y flujos de efectivo derivados de transacciones con partes relacionadas del grupo de consolidación se eliminan de forma íntegra en el proceso de consolidación.

Una variación en el porcentaje de participación en una subsidiaria, sin pérdida del control, se registra como una transacción con instrumentos de patrimonio.

Cuando la Compañía pierde el control de una subsidiaria, da de baja los activos relacionados (incluyendo el crédito mercantil), los pasivos relacionados, las participaciones no dominantes y los otros componentes del patrimonio neto, registrando cualquier beneficio o pérdida en el resultado del ejercicio. Cualquier inversión que se mantenga en la antigua subsidiaria se reconocerá a valor razonable.

Para la elaboración de los estados financieros consolidados, fueron utilizados los estados financieros de las subsidiarias al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, y por los periodos que terminaron en dichas fechas. Los estados financieros de las compañías subsidiarias son preparados considerando el mismo periodo contable y empleando políticas contables consistentes.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, la Compañía considera que la participación no controladora es inmaterial.

Los estados financieros consolidados incorporan la información financiera de las siguientes subsidiarias:

Nombre	Operación preponderante	Porcentaje de tenencia accionaria 2026	2025
Bepensa Dominicana, S.A. (BEDOM).1	Embotelladora	99.99%	99.99%
Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V.3	Embotelladora	99.99%	99.99%
Serviequipo, S.A. de C.V.3	Inmobiliaria	99.99%	99.99%
Embe Inmuebles, S.A. de C.V.3	Inmobiliaria	99.99%	99.99%
Consolidación del Caribe Corp.2 2	Tenedora de acciones	100.00%	100.00%
Propiedades Quantum Inc.2	Tenedora de acciones	100.00%	100.00%
B Latte, S.A.P.I. de C.V.3	Tenedora de acciones	100.00%	100.00%
BB Latte, S.A.P.I. de C.V.3	Embotelladora	100.00%	100.00%

1.Subsidiaria extranjera con residencia en la República Dominicana
2.Subsidiaria extranjera con residencia en Panamá
3.Subsidiaria mexicana

i) Bases de conversión de estados financieros de subsidiarias extranjeras

Los ingresos operativos de las subsidiarias ubicadas en el extranjero representan en forma conjunta aproximadamente el 19.0% y el 19.4% de los ingresos de operación consolidados en 2026 y 2025, respectivamente, y aproximadamente el 26.9% y 28.7% del total de activos consolidados al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025

Los estados financieros de subsidiarias extranjeras han sido preparados bajo NIIF en la moneda local correspondiente a su moneda funcional y se convierten a la moneda de reporte de la Compañía de la siguiente forma:

- Todos los activos y pasivos monetarios fueron convertidos al tipo de cambio del cierre del ejercicio;
- Todos los activos y pasivos no monetarios fueron convertidos al tipo de cambio del cierre del ejercicio;
- Las cuentas del capital fueron convertidas al tipo de cambio de la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades;
- Los ingresos, costos y gastos son convertidos al tipo de cambio promedio del periodo;
- Los estados consolidados de flujo de efectivo presentados usando el método indirecto, se convirtieron utilizando el tipo de cambio promedio ponderado del periodo de que se trate y la diferencia resultante se

presenta en el estado de flujos de efectivo consolidado en el rubro denominado “Ajuste a los flujos de efectivo por variaciones en el tipo de cambio, neto”.

Las sociedades que mantienen una moneda funcional distinta a la moneda de presentación de la controladora son las siguientes:

Subsidiaria	Moneda funcional
Bepensa Dominicana, S.A.	Peso dominicano RD$

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados intermedios han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 34 “Información Financiera Intermedia” de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”). La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a periodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, y los resultados de la Compañía por el período de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2026 y 2025. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales y deben leerse junto con los estados financieros anuales de la Compañía.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025, excepto por la adopción de nuevas normas e interpretaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2026, las cuales no tienen efecto en los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados. El gasto por impuesto a la utilidad reconocido en cada periodo intermedio se determina con base en la mejor estimación de la tasa promedio ponderada anual del impuesto a la utilidad.

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos y todos los valores están redondeados a miles de pesos (000), salvo que se indique lo contrario.

Por información financiera intermedia se entiende toda información financiera que contenga, un juego completo de estados financieros a un periodo contable menor que un periodo anual completo.

La Compañía ha preparado los estados financieros sobre la base de que seguirá funcionando como negocio en marcha.

Clasificación de corriente – no corriente

Bepensa Bebidas presenta los activos y pasivos en estado de situación financiera con base a la clasificación de corrientes o no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera realizarlo, o se pretende venderlo o consumirlo, en el ciclo normal de explotación
- Se mantiene principalmente con fines de negociación
- Se espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa, o
- Es efectivo o equivalente de efectivo, a menos que tenga restricciones, para ser intercambiado o usado para cancelar un pasivo al menos durante doce meses a partir de la fecha del ejercicio sobre el que se informa.

El resto de los activos se clasifican como no corrientes.

Un pasivo se clasifica como corriente cuando:

- Se espera sea cancelado en el ciclo normal de explotación
- Se mantiene principalmente con fines de negociación
- Deba liquidarse durante los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa, o
- No tenga un derecho incondicional para aplazar su cancelación, al menos, durante los doce meses siguientes a la fecha del ejercicio sobre el que se informa.

Bepensa Bebidas clasifica el resto de sus pasivos como no corrientes.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como activos y pasivos no corrientes.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Préstamos bancarios

Al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía tiene los siguientes préstamos bancarios:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Crédito en cuenta corriente denominado en pesos mexicanos, con vencimiento en agosto 2027, a tasa de interés variable de TIIE más 40 puntos base.	$ 295,638	$ 311,494
Crédito en cuenta corriente denominado en pesos mexicanos, con vencimiento en octubre de 2030, con clean ups semestrales, a tasa de interés variable de TIIEF más 125.	-	450,000
Contrato de crédito en cuenta corriente denominado en pesos mexicanos, con vencimiento en abril de 2027, a tasa de interés mensual de TIIEF + 120 puntos.	124,400	-
Crédito simple, denominado en dólares americanos, a una tasa fija de 13.72%, con vencimiento en octubre de 2039.	25,753	25,429
Crédito simple denominado en pesos mexicanos con vencimiento en julio de 2028 a tasa de interés variable de TIIE más 100 puntos base.	146,667	1,478,728
Crédito simple denominado en pesos mexicanos con vencimiento en abril y septiembre de 2030, a tasa de interés variable de TIIEF más 130 puntos base.	-	1,043,809
Crédito simple denominado en pesos mexicanos con vencimiento en 120 días posteriores a cada disposición, a tasa de interés variable de TIIEF más 50 puntos base.	30,000	-
Intereses devengados	216	1,978
Total de préstamos bancarios	622,674	3,311,438
Porción corriente de los préstamos bancarios	530,254	1,221,789
Porción no corriente de los préstamos bancarios	$ 92,420	$2,089,649

Los valores razonables de los préstamos a tasa fija son aproximadamente equivalentes a los importes registrados en libros por lo cual no se detallan por separado.

Los vencimientos de los préstamos bancarios se detallan en la siguiente tabla:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
2026	$ 530,254	$ 1,221,789
2027 y más	92,420	2,089,649
	$ 622,674	$ 3,311,438

De acuerdo a la modalidad de financiamiento, los créditos bancarios se agrupan:

	Corto plazo	**Largo plazo**
Al 30 de septiembre 2026		
Revolvente	$ 420,038	$ -
Crédito simple	110,000	92,420
Intereses	216	-
Total	$530,254	$92,420

	Corto plazo	**Largo plazo**
Al 31 de diciembre 2025		
Revolvente	$ 761,494	$ -
Crédito simple	458,317	2,089,649
Intereses	1,978	-
Total	$1,221,789	$2,089,649

Obligaciones de hacer y no hacer

De conformidad con los contratos de crédito suscritos por las empresas de la división Bepensa Bebidas y Subsidiarias, se deben cumplir con ciertos compromisos financieros y operativos. Dichos compromisos limitan la capacidad de la Compañía para constituir gravámenes sobre los activos, pagar dividendos en caso de existir incumplimiento de pago, o la realización de cualquier operación de contrato de pasivos, disminución de capital social, otorgamiento de crédito a terceros o filiales que pudieran afectar las obligaciones de pago establecidas en los contratos.

En los diversos contratos de crédito, celebrados con diferentes instituciones financieras, se establecen covenants financieros. Para los contratos de BBVA Bancomer, que exigen que se mantenga una relación de Activos de Corto Plazo a Pasivos de Largo Plazo mayor o igual a uno, un índice de apalancamiento menor de 2 veces y una cobertura de interés mayor a 2, calculados sobre cifras de Bepensa y Subsidiarias y Bepensa Bebidas y Subsidiarias. Scotiabank exige mantener un índice de apalancamiento neto menor de 3 veces y un índice de cobertura de intereses mayor a 1.2 veces, se calculan sobre las cifras de Bepensa Bebidas y Subsidiarias.

Al 30 de septiembre de 2026, la Administración considera que la Compañía mantiene una posición de liquidez y acceso a fuentes de financiamiento suficientes para atender oportunamente sus obligaciones financieras de corto y largo plazo, apoyada por la generación de flujo operativo, líneas de crédito disponibles y una estructura de deuda diversificada.

Santander, S.A. tiene como obligados solidarios a las filiales: Bepensa S.A. de C.V. y Bepensa Bebidas S.A. de C.V.

BBVA Bancomer, S.A. tiene como obligados solidarios a Bepensa, S.A. de C.V., Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V., Bebidas Internacionales Bepensa S.A. de C.V. y Bepensa Bebidas S.A. de C.V.

Scotiabank tiene como obligados solidarios a Embotelladoras Bepensa, S.A. de C.V. y Bepensa Bebidas S.A. de C.V.

La Compañía revisa periódicamente el cumplimiento de las obligaciones contractuales y covenants financieros establecidos en sus contratos de financiamiento. Al 30 de septiembre de 2026, la Compañía se encontraba en cumplimiento de dichos compromisos y no identificó eventos de incumplimiento que requirieran la aceleración de vencimientos o la ejecución de garantías. Asimismo, cuenta con las correspondientes dispensas emitidas por las instituciones financieras para los casos que así lo requieren.

Pasivos Bursátiles (CEBUR)

En diciembre de 2021, Bepensa Bebidas realizó una colocación de Certificados Bursátiles por un monto total de $2,500 millones de pesos, integrada por una emisión de $500 millones de pesos con vencimiento a cinco años y tasa variable referenciada a la TIIE a 28 días más 0.10 puntos porcentuales, y una segunda emisión de $2,000 millones de pesos con vencimiento a siete años y tasa fija de 7.77%.

Durante el segundo trimestre de 2026, la Compañía liquidó en su totalidad la emisión por $500 millones de pesos con vencimiento en 2026.

Asimismo, el 21 de mayo de 2026, Bepensa Bebidas realizó la colocación de Certificados Bursátiles Sustentables por un monto total de $3,500 millones de pesos, integrados por dos series.
La primera consistió en una emisión por $2,200 millones de pesos, con vencimiento a cinco años y tasa variable referenciada a la TIIE de Fondeo más 0.50 puntos porcentuales. La segunda correspondió a una emisión por

$1,300 millones de pesos, con vencimiento a siete años y una tasa fija de 9.63%.

Esta operación permitió fortalecer la estructura financiera de la Compañía, optimizar el perfil de vencimientos de la deuda y continuar diversificando sus fuentes de financiamiento, manteniendo una estrategia alineada con sus objetivos de sostenibilidad, disciplina financiera y creación de valor de largo plazo.

Los recursos obtenidos mediante la emisión de Certificados Bursátiles Sustentables serán destinados y administrados de conformidad con el marco de financiamiento sustentable de la Compañía y los compromisos asumidos con los inversionistas, contribuyendo al financiamiento o refinanciamiento de proyectos elegibles con impactos ambientales y/o sociales positivos. La Compañía dará seguimiento a la asignación de los recursos y a los indicadores aplicables conforme a los criterios establecidos en su marco de financiamiento sustentable y en la documentación correspondiente de la emisión.

Conciliación de pasivos originados de actividades financiamiento.

	Valor de realización al 31 de diciembre de 2025	Pago préstamos	Obtención de préstamos	Efecto de conversión moneda extranjera	Valor de realización al 30 de septiembre de 2026
Préstamos Bancarios y Pasivos bursátiles (cifras no auditadas)	$5,825,405	$(16,530,526)	$16,843,200	($15,405)	$6,122,674

	Valor de realización al 31 de diciembre de 2024	Pago préstamos	Obtención de préstamos	Efecto de conversión moneda extranjera	Valor de realización al 31 de diciembre de 2025
Préstamos Bancarios y Pasivos bursátiles (cifras auditadas)	$4,771,524	$(20,938,031)	$21,986,262	$5,650	$5,825,405

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

La integración de este rubro es la siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Caja y bancos	$ 525,023	$ 369,836

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

El estado consolidado de flujos de efectivo de la Compañía se presenta en nuestros estados financieros intermedios y anuales utilizando el método directo.

En este reporte trimestral se presentan utilizando el método indirecto.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

Las políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros intermedios consolidados son consistentes con las utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados anuales del Grupo para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2025.

La Compañía ha aplicado por primera vez ciertas normas y modificaciones, las cuales son efectivas para períodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2025. La Compañía no ha adoptado anticipadamente ninguna otra norma, interpretación o enmienda que se ha emitido, pero que aún no está en vigor.

Falta de intercambiabilidad – Modificaciones a la NIC 21

En agosto de 2023, el IASB emitió las modificaciones a la NIC 21 Efectos de las Variaciones en los Tipos de Cambio de la Moneda Extranjera con el objeto de aclarar cuándo las entidades deben evaluar si una moneda es intercambiable a otra moneda y cuándo no lo es, y cómo una entidad determina el tipo de cambio que se aplicará cuando una moneda no es intercambiable. Asimismo, las modificaciones requieren información que permita a los usuarios de sus estados financieros evaluar cómo afecta la falta de intercambiabilidad de una moneda, o se espera que afecte a su rendimiento financiero, su posición financiera y sus flujos de efectivo.

Las modificaciones son efectivas para los periodos anuales que comenzaron a partir del 1 de enero de 2025. Se permite la aplicación anticipada siempre y cuando se revele este hecho. Al aplicar las modificaciones, las entidades no podrán re-expresar la información comparativa.

La Compañía no espera que estas modificaciones tengan impacto en los estados financieros consolidados.

Normas emitidas que todavía no entran en vigor

Normas, interpretaciones y mejoras a las NIF emitidas que aún no entran en vigor
Las normas e interpretaciones emitidas, pero que aún no entran en vigor, hasta la fecha de emisión de los estados financieros de la Compañía se detallan a continuación.

NIIF 18 Presentación e información a revelar en los estados financieros

En abril de 2024, el IASB emitió la NIIF 18, que sustituye a la NIC 1, Presentación de estados financieros.

La NIIF 18 introduce nuevos requisitos para la presentación de información dentro del estado de resultados, incluidos totales y subtotales específicos. Además, las entidades deben clasificar todos los ingresos y gastos dentro del estado de resultados en una de las cinco categorías: actividades de operación, actividades de inversión, actividades de financiamiento, impuesto a las ganancias y operaciones discontinuadas, de las cuales las primeras tres categorías son nuevas.

La norma también requiere que las entidades revelen las medidas de desempeño recién definidas por la administración, los subtotales de ingresos y gastos e incluye nuevos requisitos para agregar y desagregar información financiera con base en las “funciones” identificadas que surgen de los estados financieros primarios y las notas.

Además, se emitieron enmiendas de alcance limitado a la NIC 7, Estado de flujos de efectivo, que incluyen cambiar el punto de partida al determinar los flujos de efectivo generados por las operaciones utilizando el método indirecto, de “utilidad o pérdida neta” a “utilidad o pérdida de operación” y eliminar la opcionalidad entorno a la clasificación de los flujos de efectivo de dividendos e intereses. Adicionalmente, se realizaron nuevas modificaciones a muchas otras normas.

La NIIF 18 y las modificaciones a las otras normas son efectivas para los periodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2027; sin embargo, se permite la aplicación anticipada siempre y cuando se revele este hecho. La NIIF 18 se aplicará en forma retrospectiva.
Actualmente, el Grupo está trabajando para identificar todos los efectos que tendrán las modificaciones en los estados financieros primarios y en las notas a los estados financieros. Los impactos materiales iniciales que se esperan en los estados financieros del Grupo son los siguientes:

- Los ingresos por arrendamiento, las variaciones en el valor razonable de las propiedades de inversión y la participación en los resultados de la asociada y el negocio conjunto se clasificarán en la categoría de inversión dentro del estado de resultados.
- Las diferencias cambiarias se clasificarán en la categoría de los ingresos y gastos relacionados de la partida que dé lugar a dichas diferencias.
- Se agregarán nuevas revelaciones: (a) medidas de desempeño definidas por la administración; b) gastos desglosados en función de su naturaleza si se presentan por función en la categoría de operación del estado de resultados; y c) una conciliación para cada partida del estado de resultados entre los importes

re expresados presentados conforme a la NIIF 18 y los importes presentados anteriormente conforme a la NIC 1.

- Los intereses recibidos y pagados se clasificarán en las actividades de inversión y las actividades de financiamiento, respectivamente, en el estado de flujos de efectivo.

Con base en los análisis realizados a la fecha, la Administración estima que los principales efectos de la NIIF 18 estarán relacionados con cambios de presentación y revelación, sin que se anticipen impactos significativos en el reconocimiento o medición de los activos, pasivos o resultados de la Compañía.

NIIF 19, Subsidiarias sin obligación pública de rendir cuentas: Información a revelar

En mayo de 2024, el IASB emitió la NIIF 19, la cual permite a las entidades elegibles optar por aplicar los requisitos reducidos de información a revelar sin dejar de aplicar los requisitos de reconocimiento, medición y presentación de otras normas de contabilidad NIIF. Para ser elegible, al cierre del periodo de reporte, la entidad: (i) debe ser una subsidiaria según la definición de la NIIF 10, (ii) no puede tener responsabilidad pública y (iii) debe tener una entidad controladora (de último nivel de consolidación o intermedia) que elabore estados financieros consolidados, que estén disponibles para uso público y cumplan con las normas de contabilidad NIIF.

La NIIF 19 es efectiva para los periodos que comiencen a partir del 1 de enero de 2027, permitiéndose su aplicación anticipada.
La Compañía se encuentra evaluando la aplicabilidad de esta norma y los posibles efectos que pudiera tener sobre sus procesos de revelación financiera.

Modificaciones a la Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros—Modificaciones de la NIIF 9 y la NIIF 7

En mayo de 2024, el IASB publicó las Modificaciones a la NIIF 9 y la NIIF 7, Modificaciones en la clasificación y medición de instrumentos financieros (las Modificaciones). Estas modificaciones incluyen:

- La aclaración de que los pasivos financieros deben darse de baja en la “fecha de liquidación” y la inclusión de una opción de política contable (si se cumplen condiciones específicas) para dar de baja los pasivos financieros liquidados a través de un sistema de pago electrónico antes de la fecha de liquidación.
- Lineamientos adicionales sobre cómo evaluar los flujos de efectivo contractuales de los activos financieros con características ambientales, sociales y de gobierno corporativo (“ESG” por sus siglas en inglés) y similares
- Aclaraciones sobre lo que incluye el término “características sin recurso” y cuáles son las características de los instrumentos vinculados contractualmente.
- La inclusión de revelaciones sobre instrumentos financieros con características contingentes y requisitos de revelación adicionales para instrumentos de patrimonio clasificados a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (ORI).

Las Modificaciones entrarán en vigencia a partir del 1 de enero de 2026, permitiéndose su aplicación anticipada sólo en lo que respecta a la clasificación de activos financieros y revelaciones relacionadas.

El Grupo no espera que las modificaciones tengan un efecto material en sus estados financieros consolidados. No obstante, la Administración continuará monitoreando la evolución de instrumentos financieros vinculados a criterios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ASG), así como cualquier requerimiento adicional de clasificación, medición o revelación que pudiera resultar aplicable a futuras operaciones de financiamiento.

Mejoras anuales a las normas de contabilidad NIIF - Volumen 11

En julio de 2024, el IASB publicó nueve modificaciones de alcance limitado como parte de su mantenimiento periódico de las normas de contabilidad NIIF. Las modificaciones incluyen aclaraciones, simplificaciones, correcciones o cambios para mejorar la congruencia de la NIIF 1, Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, la NIIF 7, Instrumentos financieros: Información a revelar y su Guía de implementación relacionada, la NIIF 9, Instrumentos Financieros, la NIIF 10, Estados Financieros Consolidados y la NIC 7, Estados de Flujos de Efectivo.

Las modificaciones entrarán en vigencia para los periodos de reporte que comiencen a partir del 1 de enero de 2026. Se permite su adopción anticipada, siempre que se revele este hecho.

No se espera que las modificaciones tengan un impacto material en los estados financieros consolidados del Grupo.

Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza – Modificaciones de la NIIF 9 y la NIIF 7

En diciembre de 2024, el IASB emitió las modificaciones a la NIIF 9 y la NIIF 7 - Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza. Las modificaciones aplican únicamente a los contratos de electricidad dependientes de la naturaleza y:

- Aclaran la aplicación de los requisitos de “uso propio” para los contratos incluidos en el alcance.
- Modifican los requisitos de designación para una partida cubierta en una relación de cobertura de flujo de efectivo para los contratos dentro del alcance.
- Agregan nuevos requisitos de revelación para permitir que los inversionistas entiendan el efecto de estos contratos en el desempeño financiero y los flujos de efectivo de la empresa.

Las modificaciones entrarán en vigencia para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

Se permite la adopción anticipada, siempre y cuando se revele este hecho. Las modificaciones relativas a la excepción de uso propio deben aplicarse de forma retrospectiva, mientras que las modificaciones de la contabilidad de cobertura deben aplicarse de forma prospectiva a las nuevas relaciones de cobertura designadas a partir de la fecha de aplicación inicial. Además, las modificaciones a las revelaciones de la NIIF 7 deben

implementarse junto con las de la NIIF 9. Si la entidad no reexpresa información comparativa, no podrá presentar información comparativa.

El Grupo no espera que las modificaciones tengan un impacto material en sus estados financieros consolidados.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 14 de julio de 2026, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $180,000, equivalentes a $11.3685 pesos por acción común en circulación, los cuales fueron pagados el 16 de julio de 2026.

El 25 de marzo de 2026, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $198,000, equivalentes a $12.5053 pesos por acción común en circulación, los cuales fueron pagados el 25 de marzo de 2026.

El 9 de abril de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $271,000, equivalente a $17.1158 pesos por acción común en circulación.

El 4 de abril de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $150,000, equivalente a $9.4737 pesos por acción común en circulación.

El 27 de marzo de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $48,000, equivalente a $3.0315 pesos por acción común en circulación.

El 24 de enero de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $300,000, equivalente a $18.9474 pesos por acción común en circulación.

Los dividendos decretados provinieron del saldo de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN), por lo que no generaron impuesto corporativo adicional para la Compañía.

Las utilidades que se distribuyan en exceso al saldo de la cuenta CUFIN (cuenta de utilidad fiscal neta), estarán sujetas al pago del ISR corporativo a la tasa vigente al momento de su distribución. El pago de dicho impuesto podrá ser acreditado contra el ISR.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas morales residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir de 2014, están sujetas a una retención de un impuesto adicional del 10%.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026 y 2025, la utilidad por acción se integra de la siguiente manera:

	2026	2025
Utilidad del ejercicio	$ 597,075	$ 697,744
Número de acciones (en miles)	15,833	15,833
Utilidad por acción básica en pesos por operaciones continuas	$ 37.71	$ 44.07
Utilidad por acción básica en pesos	$ 37.71	$ 44.07
Utilidad por acción diluida en pesos por operaciones continuas	$ 37.71	$ 44.07
Utilidad por acción diluida en pesos	$ 37.71	$ 44.07

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Saldos en moneda extranjera

El análisis de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera es el siguiente:

	Cifras en miles de dólares	
	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Activos:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	US$12,134	US$3,212
Cuentas por cobrar	16	-
Anticipo a proveedores	1,640	5,720
Total activos	**13,790**	**8,932**
Pasivos:		
Proveedores	(37,208)	(42,419)
Préstamos bancarios	(1,443)	(1,415)
Partes relacionadas	(2,536)	(45)
Total pasivos	**(41,187)**	**(43,879)**
Posición pasiva, neta	**US$(27,397)**	**US$(34,947)**

Los tipos de cambio utilizados para convertir los importes anteriores a moneda nacional fueron $17.8413 y $17.9667 por dólar de los Estados Unidos de América al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre del 2025 respectivamente.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de acuerdo con la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. La información se presenta considerando las áreas geográficas en que opera la Compañía.

La administración de la Compañía es responsable de decidir sobre los recursos que deben asignarse a los diferentes segmentos, así como evaluar su rendimiento. Los ingresos entre segmentos y costos, los saldos intercompañía, así como la inversión en acciones en las entidades se eliminan en la consolidación.

En ningún segmento se registran ingresos de transacciones con un solo cliente externo por un importe de al menos el 10% o más de los ingresos.

El Comité considera como un segmento a las áreas geográficas que desarrollan actividades de negocio de las que puede obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en gastos, cuyos resultados de operación son revisados de forma regular por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de la entidad para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento. En relación a la generación de ingresos un 99% corresponde por venta de bebidas y un 1% de otros ingresos.

Los segmentos reportables de la Compañía corresponden a las operaciones de México y República Dominicana, los cuales son evaluados periódicamente por la Administración para la asignación de recursos y la medición del desempeño operativo. La Administración considera que la información geográfica proporciona la representación más relevante del desempeño y generación de valor de la Compañía, dado que las decisiones operativas y comerciales se gestionan principalmente con base en las características de cada mercado.

Las tablas siguientes muestran nuestra información financiera seleccionada del estado de situación financiera consolidado al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, y del estado de resultados consolidados por los períodos por los períodos de tres y nueves meses terminados al 30 de septiembre de 2026 y 2025.

	Por el periodo de tres meses del 1° de julio al 30 de septiembre de 2026		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Ingresos externos	$4,874,736	$1,197,332	$6,072,068
Utilidad de operación	686,044	28,786	714,830
Ingresos por intereses	2,001	579	2,580
Gastos por intereses	150,950	2,580	153,530

Participación en resultados de compañías asociadas.	-	(37,494)	(37,494)
Impuesto a la utilidad.	147,030	21,110	168,140
Depreciación y amortización	174,904	63,975	238,879

	Por el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Ingresos externos	$13,577,048	$3,178,376	$16,755,424
Utilidad de operación	1,478,625	51,171	1,529,796
Ingresos por intereses	6,580	1516	8,096
Gastos por intereses	465,215	6,068	471,283
Participación en resultados de compañías asociadas.	-	(41,841)	(41,841)
Impuesto a la utilidad	267,645	54,040	321,685
Depreciación y amortización	514,955	185,602	700,557

	Al 30 de septiembre de 2026		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Total activos	11,585,463	4,267,754	15,853,217
Inversión Asociadas	340,606	756,753	1,097,359
Total Pasivos	9,821,806	941,311	10,763,117

	Por el periodo de tres meses del 1° de julio al 30 de septiembre de 2025		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Ingresos externos	$4,669,920	$1,207,172	$5,877,092
Utilidad de operación	610,871	15,588	626,459
Ingresos por intereses	2,875	1,635	4,510
Gastos por intereses	159,599	2,128	161,727
Participación en resultados de compañías asociadas.	-	1031	1031
Impuesto a la utilidad.	151,853	11,558	163,411
Depreciación y amortización	166,349	66,042	232,391

	Por el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Ingresos externos	$13,572,662	$3,426,893	$16,999,555
Utilidad de operación	1,497,682	45,607	1,543,289
Ingresos por intereses	12,467	4,371	16,838
Gastos por intereses	450,822	20,562	471,384
Participación en resultados de compañías asociadas.	-	5,608	5,608
Impuesto a la utilidad	344,660	31,369	376,029
Depreciación y amortización	491,804	193,295	685,099

	Al 31 de diciembre de 2025		
	México	República Dominicana	Consolidado Bepensa Bebidas
Total activos	10,853,081	4,362,943	15,216,024
Inversión Asociadas	295,391	1,103,871	1,399,262
Total Pasivos	9,102,063	1,100,928	10,202,991

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Resultados del tercer trimestre de 2026

El volumen de ventas durante el tercer trimestre alcanzó 115 millones de cajas unidad (MCU), lo que representó un incremento de 1.0% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo impulsado por el crecimiento de 1.9% en Refrescos Retornables, 3.9% en Agua de 20 litros y 4.3% en Lácteos. La recuperación observada durante el trimestre refleja la efectividad de las estrategias orientadas a fortalecer la asequibilidad, la ejecución comercial y la disponibilidad del portafolio, en un entorno de cambios regulatorios para la industria de bebidas.

Durante el trimestre, los ingresos totalizaron $6.072 millones de pesos, lo que representó un incremento de 3,3% respecto al mismo periodo del año anterior. Este desempeño estuvo apoyado por las iniciativas de gestión de ingresos, así como por una evolución favorable en la mezcla del portafolio.

La utilidad bruta en este trimestre alcanzó $3,022 millones de pesos, con un incremento de 6.6% frente al mismo periodo del año anterior, y un margen bruto que se ubicó en 49.8%, reflejando una expansión de 155 puntos base, Este resultado estuvo apoyado por una adecuada gestión de ingresos, eficiencias en materias primas y una administración responsable de los recursos.

Los gastos de venta y administración ascendieron a $2,302 millones de pesos, 4,3% por encima del mismo periodo del año anterior, representando 37,9% de los ingresos, un incremento de 35 puntos base. Este comportamiento estuvo asociado principalmente a mayores inversiones en publicidad para fortalecer la ejecución de las estrategias comerciales.

La utilidad de operación fue de $715 millones de pesos, con incremento de 14.1% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen operativo se ubicó en 11.8%, con un incremento de 111 puntos base. Este resultado incluye un efecto favorable no recurrente asociado a la venta de un terreno registrada durante el trimestre.
El EBITDA alcanzó $954 millones de pesos, un incremento de 11.0% respecto al mismo periodo del año anterior, con un margen EBITDA de 15.7%, una expansión de 109 puntos base.

El resultado integral de financiamiento registró un incremento de 14.3%, atribuible principalmente a pérdidas cambiarias durante el trimestre.

El impuesto a la utilidad fue de $168 millones de pesos, lo que representó un incremento de 2.8% respecto al mismo periodo del año anterior.

La utilidad neta por operaciones continuas fue de $304 millones de pesos, un incremento de 6.8% respecto al mismo periodo del año anterior. El margen neto se ubicó en 5.0%, con un incremento de 16 puntos base.

Resultados Acumulados al 30 de septiembre de 2026

El volumen de ventas acumulado alcanzó 321 millones de cajas unidad (MCU), una disminución de 1,8% respecto al mismo periodo del año anterior, reflejando un entorno de consumo moderado, influido principalmente por el efecto del Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS) aplicable a bebidas y por condiciones climáticas menos favorables. No obstante, esta tendencia mostró una recuperación durante el tercer trimestre, apoyada por el desempeño favorable de categorías estratégicas de Agua de 20 litros y Refrescos.

Los ingresos totales acumulados ascendieron a $16,755 millones de pesos, una disminución de 1.4% respecto al mismo periodo del año anterior. Este resultado se explica principalmente por los menores volúmenes de venta; no obstante, la Compañía mantuvo una adecuada gestión comercial y de ingresos que contribuyó a sostener la rentabilidad.

La utilidad bruta acumulada durante el 2026 logró expandir su margen bruto en 87 puntos base para alcanzar 48.2%, reflejando la efectividad de las estrategias comerciales, así como las iniciativas de productividad y gestión de costos implementadas en la operación. Como resultado, la utilidad bruta acumulada fue de $8,079 millones de pesos, mostrando resiliencia en un entorno caracterizado por menores volúmenes de venta.

Los gastos de venta y administración totalizaron $6,554 millones de pesos, un incremento de 0.5% respecto al mismo periodo del año anterior. El crecimiento de estos gastos se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025, reflejando una administración responsable de los recursos y contribuyendo a preservar la rentabilidad del negocio en un entorno de consumo moderado.

La utilidad de operación acumulada fue de $1,530 millones de pesos, con un margen operativo de 9.1%. Este resultado refleja la expansión del margen bruto y los esfuerzos realizados para mantener una estructura eficiente de costos y gastos durante el periodo.

El EBITDA acumulado fue de $2,230 millones de pesos, con un margen EBITDA de 13.3%. A pesar de los desafíos observados durante este año, la Compañía mantuvo niveles estables de generación operativa. El EBITDA se mantuvo prácticamente en línea con el nivel registrado en 2025.

El resultado integral de financiamiento acumulado ascendió a $569 millones de pesos, reflejando principalmente efectos cambiarios.

El impuesto a la utilidad acumulado fue de $321 millones de pesos, en línea con el nivel de resultados generado por la Compañía durante el 2026.

La utilidad neta por operaciones continuas alcanzó $597 millones de pesos, con un margen neto de 3.6%. Los resultados del periodo reflejan los retos observados tanto en el entorno operativo como financiero durante el año, manteniéndose niveles positivos de rentabilidad.

De cara al cierre de 2026, la Compañía mantendrá el foco en la ejecución comercial, la gestión de ingresos, la productividad operativa y la disciplina financiera. Si bien el entorno de consumo continúa presentando retos para la industria, la fortaleza de sus marcas, capacidades operativas y posición financiera continuará respaldando su capacidad para desarrollar oportunidades de crecimiento rentable y fortalecer la creación de valor sostenible de largo plazo.

Todas las variaciones expresadas son respecto al mismo periodo del año anterior, salvo cuando se indique lo contrario.

Situación financiera y flujo de efectivo

Al 30 de septiembre de 2026, Bepensa Bebidas registró una posición en caja de $525 millones de pesos, lo que representó un incremento de 42.0% en comparación con el 31 de diciembre de 2025. La Compañía continuó financiando sus necesidades de capital de trabajo principalmente mediante el flujo generado por sus operaciones, el cual ascendió a $2,306 millones de pesos.

Al 30 de septiembre de 2026, la deuda con costo de Bepensa Bebidas fue de $6,227 millones, compuesta por $5,604 millones en Certificados Bursátiles y $623 millones de créditos bancarios. Los Certificados Bursátiles

se encuentran denominados en pesos mexicanos. Del total de créditos bancarios, el 95.9% está denominado en pesos mexicanos y el 4.1% en dólares estadounidenses.

La deuda neta incrementó $257 millones de pesos para ubicarse en $5,702 millones, lo que representa una variación de 4.5% respecto al 31 de diciembre de 2025.

La Administración monitorea de forma continua los indicadores de liquidez, apalancamiento y cobertura financiera con el objetivo de mantener una estructura de capital consistente con las necesidades operativas, los compromisos financieros y la estrategia de crecimiento de la Compañía.

Durante los primeros nueve meses de 2026, las inversiones de capital ascendieron a $1,322 millones de pesos. Estas inversiones estuvieron alineadas con la estrategia de largo plazo de la Compañía y orientadas al fortalecimiento de su capacidad operativa, la eficiencia de la cadena de suministro y la infraestructura del negocio. Los recursos se destinaron principalmente a la adquisición de maquinaria y equipo, proyectos de infraestructura, fortalecimiento de la red de distribución y servicio al cliente mediante nuevas unidades de reparto y distribución, así como a la reposición y ampliación de enfriadores y envases retornables. Parte de estas inversiones también contribuye a los objetivos de productividad, economía circular y sostenibilidad operacional de la Compañía.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

Considerando las condiciones del entorno macroeconómico, el desempeño operativo y la posición de efectivo de Bepensa Bebidas al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, la Administración ha emitido un juicio respecto a que, al momento de aprobar los estados financieros consolidados existe una expectativa razonable de que la Compañía pueda cumplir con todas sus obligaciones en el futuro previsible. Por esta razón, estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de negocio en marcha.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuesto sobre la Renta

México

Por los ejercicios fiscales 2026 y 2025, conforme a la Ley del Impuesto sobre la Renta (LISR) la tasa corporativa del ISR es del 30%.

La LISR, establece criterios y límites para la aplicación de algunas deducciones, como son: la deducción de pagos que a su vez sean ingresos exentos para los trabajadores, las aportaciones para la creación o incrementos de reservas a fondos de pensiones, las aportaciones al Instituto Mexicano del Seguro Social a cargo del trabajador que sean pagadas por el patrón; así como la posible no deducibilidad de pagos efectuados a partes relacionadas en caso de no cumplirse con ciertos requisitos.

República Dominicana

El impuesto corriente es determinado tomando como base lo establecido en la Ley 11-92, Código Tributario de la República Dominicana, sus reglamentos y modificaciones. Por los ejercicios fiscales 2026 y 2025, la tasa del ISR fue del 27%.

En 2026, la base de la determinación del impuesto fue el 1% debido a que el impuesto al activo fue mayor que el ISR.

Por el período de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2026 y 2025, el impuesto a la utilidad cargado a resultados se integra como sigue:

	Por el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de:		Por el periodo de tres meses de julio a septiembre de:	
	2026	2025	2026	2025
Impuesto a la utilidad causado	$399,516	$334,973	$128,483	$90,749
Impuesto a la utilidad diferido	(77,831)	41,056	39,657	72,662
	$321,685	$376,029	$168,140	$163,411

El impuesto diferido al 30 de septiembre 2026 y al 31 de diciembre de 2025, que se muestran en los estados financieros de situación financiera se integra como sigue:

	Al 30 de septiembre de 2026	**Al 31 de diciembre de 2025**
Activos por impuesto a la utilidad diferido:		
Obligaciones por beneficios a empleados	$235,042	$213,108
Otros pasivos y anticipos de clientes	255,041	277,611
Reserva para cuentas incobrables e inventarios	14,423	16,169
Arrendamientos	3,539	2,824
Intangibles e instrumentos financieros	73,278	62,751
	581,323	572,463
Pasivos por impuestos a la utilidad diferido:		
Propiedad, planta y equipo, neto	273,908	253,311
Pagos anticipados	70,732	146,093
	344,640	399,404
Activo por impuesto sobre la renta diferido, neto	236,683	173,059
Activo por impuesto a la utilidad diferido	484,430	365,160
Pasivo por impuesto a la utilidad diferido	(247,747)	(192,101)
Neto	$236,683	$173,059

A continuación, se presenta una conciliación entre la tasa del impuesto establecida por la ley y la tasa efectiva del ISR reconocida contablemente por la Compañía, correspondiente a los nueve meses de septiembre 2026 y 2025 y por el periodo de tres meses de julio a septiembre 2026 y 2025.

	Por el periodo de nueve meses a septiembre de:		Por el periodo de tres meses de julio a septiembre de:	
	2026	2025	2026	2025
Conciliación entre tasa legal y efectiva:				
Tasa estatutaria del impuesto sobre la renta	30%	30%	30%	30%
Efecto de las partidas permanentes	5%	5%	6%	7%
Tasa efectiva del impuesto sobre la renta	35%	35%	36%	37%

	Por el periodo de nueve meses a septiembre de:		Por el periodo de tres meses de julio a septiembre de:	
	2026	2025	2026	2025
Utilidad (pérdida) antes de impuestos a la utilidad	$918,760	$1,073,773	$471,736	$447,608
Más (menos):				
Ajuste anual por inflación	109,322	105,070	60,931	63,228
Ingresos no acumulables	(2,698)	(523)	(205)	(219)
Gastos no deducibles	49,615	78,130	16,972	35,801
Participación en resultados de asociadas	41,841	(5,608)	37,494	(1,031)
Efecto por actualización de activos fijos	(134,247)	(81,554)	(49,495)	(29,552)
Efecto por impuestos dominicanos	125,638	97,084	49,620	43,159
Otras partidas	(35,947)	(12,943)	(26,586)	(14,291)
Utilidad antes de impuesto	1,072,284	1,253,429	560,467	544,703
Tasa estatutaria aprobada del impuesto a la utilidad	30%	30%	30%	30%
Total del impuesto a la utilidad	$321,685	$376,029	$168,140	$163,411
Tasa efectiva	35%	35%	36%	37%

La LISR establece un régimen opcional para empresas de grupo denominado: “Del Régimen Opcional para Grupos de Sociedades” (en adelante Régimen de Integración). Para estos efectos, la empresa integradora (controladora), deberá ser propietaria de más del 80% de las acciones con derecho a voto de las sociedades integradas (controladas).

En términos generales el régimen de Integración permite diferir, por cada una de las empresas que conforman el grupo, y hasta por tres años, o antes si se dan determinados supuestos, el entero del ISR que resulta de considerar en la determinación del ISR individual a su cargo el efecto que se deriva de reconocer, indirectamente, las pérdidas fiscales en que incurren por el año de que se trate las empresas integrantes de la Compañía.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, no existen pérdidas fiscales actualizadas pendientes de amortizar.

De acuerdo con las disposiciones de la LISR los grupos que consolidaron fiscalmente al 31 de diciembre de 2013, podrían optar por aplicar este régimen a partir de 2014, mediante la presentación de un aviso ante las autoridades fiscales.

Bepensa Bebidas y sus subsidiarias tributan bajo el Régimen de Integración a partir de 2014.

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

La integración de este rubro al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre 2025 es la siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Materias primas	$555,945	$614,821
Refacciones	633,854	547,756
Inventario de producción en proceso	7,114	6,555
Producto terminado	396,688	324,725
Otros	962	213
	1,594,563	1,494,070
Reserva por deterioro	(37,329)	(30,477)
Total	$1,557,234	$1,463,593

A continuación, se presenta la conciliación de la reserva por deterioro de inventarios:

	Importe
Saldos al 31 de diciembre de 2024	$ 32,524
Importe cargado a resultados en 2025	21,525
Importe aplicado a la reserva en 2025	(20,737)
Efecto por conversión	(2,835)
Saldos al 31 de diciembre de 2025	30,477
Importe cargado a resultados en 2026	19,475
Importe aplicado a la reserva en 2026	(13,204)
Efecto por conversión	581
Saldos al 30 de septiembre de 2026	$ 37,329

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre de 2025, el capital social de la Compañía se integra como sigue (valor nominal de cien pesos por acción):

	Número de acciones en circulación		Valor capital	
	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Mínimo fijo, Serie "A"	6,953	6,953	$695	$695
Variable, Serie "B"	15,826,309	15,826,309	1,582,631	1,582,631
Variable, Serie "C"	12	12	1	1
Total de acciones	15,833,274	15,833,274	1,583,327	1,583,327
Actualización			200,217	200,217
Total capital social			$1,783,544	$1,783,544

Todas las acciones son nominativas con valor nominal de 100 pesos y con los mismos derechos de voto y patrimoniales.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

A continuación, se detallan los valores netos en libros de los activos por derecho de uso reconocidos y los movimientos durante el periodo:

	Inmuebles, maquinaria y equipo	
	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Valor neto al 1 de enero	$ 121,156	$ 79,589
Adiciones	4,358	85,115
Cancelaciones	-	(1,779)

Actualizaciones	6,599	3,017
Depreciaciones	(28,537)	(34,119)
ORI Diferencia en cambio	3,310	(10,667)
Valor neto	$ 107,361	$ 121,156

A continuación, se detallan los valores netos en libros de los pasivos por arrendamiento y los movimientos durante el periodo:

	Pasivos por Arrendamiento	
	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Valor neto al 1 de enero	$ 133,554	$ 87,070
Adiciones	4,832	85,115
Interés acumulado	11,731	16,677
Pagos	(37,882)	(45,469)
Actualizaciones	6,599	3,017
Ajustes y Cancelaciones		(1,779)
ORI Diferencia en cambios	3,175	(11,077)
Valor neto	$ 122,008	$ 133,554

A continuación, se presentan los montos reconocidos en resultados al 30 de septiembre de 2026 y 2025.

	Al 30 de septiembre de:	
	2026	2025
Gasto por depreciación de los activos por derecho de uso	$28,537	$25,111
Gasto por intereses sobre los pasivos por arrendamiento	11,731	12,502
Gasto relacionado con arrendamientos de activos de bajo valor (incluidos en gastos administrativos)	6,630	6,903
Monto total reconocido en resultados	$46,898	$44,516

La Compañía ha celebrado varios contratos de arrendamiento que incluyen opciones de renovación. La Compañía considera que las opciones de renovación serán ejercidas al 100%. Dichas opciones son negociadas por la Administración para ofrecer flexibilidad en el manejo de la cartera de activos arrendados y para ajustarse a las necesidades de negocio de la Compañía.

En ninguno de los contratos celebrados por la Compañía existen opciones de terminación anticipada.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, el detalle de los saldos y movimientos ocurridos en propiedad planta y equipo es el siguiente:

	Terrenos, edificios y construcciones	Planta y equipo	Otros activos	Activos en proceso	Total
Inversión					
Al 31 de diciembre de 2024	$2,397,020	$9,450,412	$1,089,643	$605,554	$13,542,629
Adquisiciones	8,404	722,370	291,477	977,902	2,000,153
Disposiciones	-	(335,917)	(378,923)	(57,013)	(771,853)
Traspasos	46,462	385,604	4,013	(436,079)	-
Efecto de conversión	(50,253)	(484,916)	(33,207)	(32,049)	(600,425)
Al 31 de diciembre de 2025	$2,401,633	$9,737,553	$973,003	$1,058,315	$14,170,504
Adquisiciones	-	472,659	257,836	463,003	1,193,498
Disposiciones	(25,000)	(267,306)	(241,121)	(4,312)	(537,739)
Traspasos	58,963	309,611	4,685	(373,259)	-
Efecto de conversión	15,637	151,713	8,891	10,322	186,563
Al 30 de septiembre de 2026	$2,451,233	$10,404,230	$1,003,294	$1,154,069	$15,012,826
Depreciación acumulada					
Al 31 de diciembre de 2024	(538,375)	(4,534,486)	(365,261)	$ -	(5,438,122)
Cargos del ejercicio	(34,733)	(679,715)	(169,138)	-	(883,586)
Disposiciones	-	307,211	158,463	-	465,674
Castigo por deterioro	-	-	-	-	-
Efecto de conversión	23,213	260,398	15,644	-	299,255
Al 31 de diciembre de 2025	(549,895)	(4,646,592)	(360,292)	-	(5,556,779)
Cargos del ejercicio	(27,402)	(530,315)	(113,896)	-	(671,613)
Disposiciones	-	231,250	92,017	-	323,267
Castigo por deterioro	-	(1,377)	-	-	(1,377)
Efecto de conversión	(7,268)	(81,090)	(4,497)	-	(92,855)
Al 30 de septiembre de 2026	(584,565)	(5,028,124)	(386,668)	$ -	(5,999,357)
Neto al 30 de septiembre de 2026	1,866,668	5,376,106	616,626	1,154,069	9,013,469
Neto al 31 de diciembre de 2025	1,851,738	5,090,961	612,711	1,058,315	8,613,725

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Las compañías mencionadas en esta nota se consideran como afiliadas, ya que los accionistas de dichas compañías son también accionistas de la Compañía, salvo que se especifique explícitamente otra clasificación como asociada o controladora.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, se integran como sigue:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Por cobrar:		
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V. (asociada)	$ -	$4,222
Embe Personal, S.A de C.V. (afiliada)	-	2,429
Parque Industrial Yucatán, S.A de C.V. (afiliada)	95	-
Financiera Bepensa, S.A. de C.V. SOFOM ER (afiliada)	124	30
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V. (afiliada)	-	1
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V. (afiliada)	1	1
	$220	$6,683

Por pagar:		
Embe Personal, S.A. de C.V. (afiliada)	$40,877	$ -
Equinova, S.A. de C.V. (afiliada)	12,819	3,035
Beta San Miguel, S.A. de C.V. (asociada)	9,891	11,304
Mega Empack, S.A. de C.V. (afiliada)	64,632	47,259
B Administración de Transportes, S.A. de C.V. (afiliada)	9,495	3,628
Metaplus, S.A. de C.V. (afiliada)	26,024	23,884
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. (asociada)	21,658	13,723
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V. (asociada)	22,624	-
B Partes, S.A. de C.V. (afiliada)	3,116	4,242
Santa Clara Mercantil de Pachuca, S.A. de C.V. (asociada)	9,888	1,516
Kimpen, S.A. de C.V. (afiliada)	281	845
Amsa Idealease, S.A. de C.V. (afiliada)	823	716
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V. (afiliada)	37,223	6,247
Fomento Desarrollos, S.A de C.V. (afiliada).	199	-
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V. (afiliada)	69	248

Aktium, S.A. de C.V. (afiliada)	344	390
	$259,963	**$117,037**

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas están formados por saldos de cuentas corrientes, sin intereses, pagaderos en efectivo en un plazo de 10 días para los cuales no existen garantías.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, los documentos por cobrar a partes relacionadas se integran de la siguiente manera:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Bepensa, S.A. de C.V.		
Contrato de crédito corriente otorgado a Bepensa denominado en pesos mexicanos para apoyo de capital. A una tasa anualizada equivalente a la tasa de CETES a 28 días, pagaderos mensualmente con disponibilidad inmediata.	$103,943	$89,758

El límite de crédito es hasta 4,000 millones de pesos, la vigencia del contrato es de 2 años y renovable de forma automática.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre del 2025, los documentos por pagar a partes relacionadas se integran de la siguiente manera:

Los préstamos por pagar a corto plazo son como sigue:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Contrato de crédito corriente por pagar a Bepensa, S.A. de C.V. A una tasa TIIE + 1.35% pagadero a 180 días.	$ -	$ 142,000

Durante el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2026 y 2025, y por el trimestre de julio a septiembre 2026 y 2025, la Compañía tuvo las siguientes operaciones con partes relacionadas:

	Por el periodo de nueve meses de enero a septiembre de:		Por el periodo de tres meses de julio a septiembre de:	
	2026	2025	2026	2025
Ingresos				
Venta de activo fijo y de bienes adjudicados a afiliadas:				
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	$938	$ -	$ -	$ -
Mega Empack, S.A. de C.V.	-	267	-	267
Embe Personal, S.A. de C.V.	-	561	-	-
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V.	100	-	100	
	$1,038	$828	$100	$267
Ingresos por arrendamiento con afiliadas:				
Agencias Mercantiles, S.A. de. C.V.	$197	$190	$66	$63
Peninsular Inmobiliaria S.A. de C.V.	2,408	2,322	803	774
	$2,605	$2,512	$869	$837
Ingresos por intereses con la controladora:				
Bepensa, S.A. de C.V.	$4,785	$9,501	$1,596	$2,604
Otros ingresos con afiliadas:				
Mega Empack, S.A. de C.V.	$4,901	$4,301	$1,933	$1,486
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	1	-	-	-
Kimpen, S.A. de C.V.	28	52	-	16
	$4,930	$4,353	$1,933	$1,502
Venta de productos, materia prima y refacciones:				
Operaciones con asociadas:				
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	$14,608	$13,184	$2,399	$2,680
Santa Clara Mercantil de Pachuca, S.A. de C.V.	4,890	3,300	29	1,796
	$19,498	$16,484	$2,428	$4,476
Operaciones con afiliadas:				

Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V.	$216	$258	$104	$117
Financiera Bepensa, S.A. de C.V.	124	1,207	43	415
Metaplus, S.A. de C.V.	237	404	103	142
Bepensa Capital, S.A. de C.V.	45	55	45	7
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	140	191	13	56
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	262	88	114	34
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	110	46	69	16
Mega Empack, S.A. de C.V.	280	347	111	100
B Partes, S.A. de C.V.	37	74	11	21
Kimpen, S.A. de C.V.	14	66	4	23
Parque Industrial Yucatán, S.A. de C.V.	10	13	4	4
La Madrileña, S.A. de C.V.	91	716	81	714
Bepensa Leasing, S.A. de C.V.	1,221	33	390	33
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	17	22	-	21
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	295	258	101	94
Aktium, S.A. de C.V.	146	28	126	15
Equinova, S.A. de C.V.	23	20	8	7
Embe Personal, S.A. de C.V.	50	22	-	-
MegaFix, S.A. de C.V.	8	24	3	4
	$3,326	$3,872	$1,330	$1,823

Egresos:

Compra de activos fijos:

Operaciones con afiliadas:				
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	$104,619	$135,576	$61,421	$ -
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	4,276	-	-	-
Metaplus, S.A. de C.V.	139,919	140,883	40,029	71,233
Aktium, S.A. de C.V.	1,814	-	592	-
Mega Empack, S.A. de C.V.	-	4,157	-	-
Bebidas Internacionales Bepensa, S.A. de C.V.	750	-	-	-
Equinova, S.A. de C.V.	25,549	33,597	9,326	-
Kimpen, S.A. de C.V.	554	-	-	-
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V.	-	289	-	289
Embe Personal, S.A. de C.V.	361	1,090	-	728
	$277,842	$315,592	$111,368	$72,250

Compra producto terminado, materia prima y envases:

Operaciones con asociadas:

Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	$439,113	$447,903	$191,326	$155,784
Beta San Miguel, S.A. de C.V.	87,297	72,417	28,090	29,847
Jugos del Valle, S.A.P.I de C.V.	628,972	625,715	269,270	195,995
Santa Clara Mercantil de Pachuca, S.A. de C.V.	139,695	134,501	55,647	41,865
	$1,295,077	$1,280,536	$544,333	$423,491
Operaciones con afiliadas:				
Mega Empack, S.A. de C.V.	$339,571	$307,703	$127,570	$100,856
Kimpen, S.A. de C.V.	3,065	3,259	1,005	1,219
	$342,636	$310,962	$128,575	$102,075
Compra de servicios y de refacciones:				
Operaciones con afiliadas:				
Bepensa S.A. de C.V.	$136,668	$141,308	$49,002	$47,173
Mega Empack, S.A. de C.V.	395	25	374	-
Embe Personal, S.A. de C.V.	317,821	324,613	105,716	108,445
B Administración de Transportes, S.A. de C.V.	20,476	29,742	9,417	11,138
Agencias Mercantiles, S.A. de C.V.	19,367	24,352	7,017	7,509
B Partes, S.A. de C.V.	21,296	25,528	6,883	7,831
Metaplus, S.A. de C.V.	9,926	7,073	4,436	2,224
Kimpen, S.A. de C.V.	56	77	21	43
Aktium, S.A. de C.V.	2,557	989	804	529
Distribuidora Megamak, S.A. de C.V.	1,538	2,179	131	767
Amsa Idealease, S.A. de C.V.	5,436	5,359	1,845	1,874
Equinova, S.A. de C.V.	12,258	12,456	4,471	4,010
Vértice Servicios Integrados, S.A. de C.V.	225	225	75	-
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	174	124	-	-
Financiera Bepensa, S.A. de C.V. SOFOM ER	-	30	-	-
	$548,193	$574,080	$190,192	$191,543
Arrendamientos:				
Operaciones con afiliadas:				
Mega Empack, S.A. de C.V.	$4,874	$3,692	$1,624	$1,236
Bepensa Leasing, S.A.P.I de C.V.	5,229	3,990	1,743	1,743
Fomento Desarrollos, S.A. de C.V.	10,548	9,419	3,586	3,143
Kimpen, S.A. de C.V.	256	247	85	82
	$20,907	$17,348	$7,038	$6,204

Egresos por intereses:				
Bepensa, S.A. de C.V.	$2,494	-	$329	-
	$2,494	-	$329	-
Otros gastos:				
Amsa Idealease S.A. de C.V.	$41	$101	$27	$74
	$41	$101	$27	$74

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Capital Social

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, el capital social de la Compañía se integra como sigue (valor nominal de cien pesos por acción):

	Número de acciones en circulación		Valor capital	
	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Mínimo fijo, Serie “A”	6,953	6,953	$695	$695
Variable, Serie “B”	15,826,309	15,826,309	$1,582,631	$1,582,631
Variable, Serie “C”	12	12	$1	$1
Total de acciones	15,833,274	15,833,274	$1,583,327	$1,583,327
Actualización			$200,217	$200,217
Total capital social			$1,783,544	$1,783,544

Todas las acciones son nominativas con valor nominal de 100 pesos y con los mismos derechos de voto y patrimoniales.

Utilidad por acción

Por el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2026 y 2025, y por el período de julio a septiembre de 2026 y 2025, la utilidad por acción se integra de la siguiente manera:

	Por el periodo de nueve meses terminados el 30 de septiembre de:		Por el periodo de tres meses de julio a septiembre de:	
	2026	2025	2026	2025
Utilidad del ejercicio	$597,075	$697,744	$303,596	$284,197
Número de acciones (en miles)	15,833	15,833	15,833	15,833
Utilidad por acción básica en pesos por operaciones continuas	$37.71	$44.07	$19.17	$17.95
Utilidad por acción básica en pesos por operaciones discontinuas	$ -	$ -	$ -	$ -
Utilidad por acción básica en pesos	$37.71	$44.07	$19.17	$17.95
Utilidad por acción diluida en pesos por operaciones continuas	$37.71	$44.07	$19.17	$17.95
Utilidad por acción diluida en pesos por operaciones discontinuas	$ -	$ -	$ -	$ -
Utilidad por acción diluida en pesos	$37.71	$44.07	$19.17	$17.95

Dividendos

El 14 de julio de 2026, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $180,000, equivalentes a $11.3685 pesos por acción común en circulación, los cuales fueron pagados el 16 de julio de 2026.

El 25 de marzo de 2026, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $198,000, equivalentes a $12.5053 pesos por acción común en circulación, los cuales fueron pagados el 25 de marzo de 2026.

El 9 de abril de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $271,000, equivalentes a $17.1158 pesos por acción común en circulación.

El 4 de abril de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $150,000, equivalentes a $9.4737 pesos por acción común en circulación.

El 27 de marzo de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $48,000, equivalentes a $3.0315 pesos por acción común en circulación.

El 24 de enero de 2025, mediante la Asamblea General Ordinaria de Accionistas, se aprobó el decreto de dividendos por $300,000, equivalentes a $18.9474 pesos por acción común en circulación.

Los dividendos decretados provinieron del saldo de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN), por lo que no generaron impuesto corporativo adicional para la Compañía.

Las utilidades que se distribuyan en exceso al saldo de la cuenta CUFIN (Cuenta de Utilidad Fiscal Neta), estarán sujetas al pago del ISR corporativo a la tasa vigente al momento de su distribución. El pago de dicho impuesto podrá ser acreditado contra el ISR.

Los dividendos que se paguen a personas físicas y a personas morales residentes en el extranjero sobre utilidades generadas a partir de 2014, están sujetas a una retención de un impuesto adicional del 10%.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados intermedios han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 34 “Información Financiera Intermedia” de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”). La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a periodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre de 2025, y los resultados de la Compañía por el periodo de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2026 y 2025. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales y deben leerse junto con los estados financieros anuales de la Compañía.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025, excepto por la adopción de nuevas normas e interpretaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2026, las cuales no tienen efecto en los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados. El gasto por impuesto a la utilidad reconocido en cada periodo intermedio se determina con base en la mejor estimación de la tasa promedio ponderada anual del impuesto a la utilidad.

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz.

La información de las políticas contables significativas se presenta en la sección correspondiente a cada política.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados intermedios han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 34 “Información Financiera Intermedia” de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) publicadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés) referidas de aquí en adelante como (“NIIF”). La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a periodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre de 2025, y los resultados de la Compañía por el periodo de nueve meses finalizado el 30 de septiembre de 2026 y 2025. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales y deben leerse junto con los estados financieros anuales de la Compañía.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025, excepto por la adopción de nuevas normas e interpretaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2026, las cuales no tienen efecto en los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados. El gasto por impuesto a la utilidad reconocido en cada periodo intermedio se determina con base en la mejor estimación de la tasa promedio ponderada anual del impuesto a la utilidad.

Los estados financieros consolidados fueron elaborados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros derivados (activos y pasivos), los activos del fondo de beneficios posteriores al empleo y otros beneficios a empleados. El valor en libros de los activos y pasivos considerados como partidas cubiertas de las coberturas de valor razonable, que se habrían registrado al costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en el valor razonable atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en las relaciones de cobertura eficaz.

La información de las políticas contables significativas se presenta en la sección correspondiente a cada política.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Las adquisiciones de negocios se registran aplicando el método de adquisición. El costo de adquisición es la suma de la contraprestación transferida, medida a su valor razonable a la fecha de adquisición, y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida. Para cada combinación de negocios, Bepensa Bebidas opta si mide la participación no controladora en la adquirida, ya sea a su valor razonable o con base en la participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida. Los costos incurridos en la adquisición se reconocen en gastos administrativos.

Cuando Bepensa Bebidas adquiere un negocio, evalúa los activos y pasivos financieros asumidos para su correspondiente clasificación y designación de conformidad con los términos contractuales, las circunstancias económicas y las condiciones pertinentes a la fecha de adquisición. Esto incluye separar los derivados implícitos, si los hubiera en los contratos principales de la entidad adquirida.

Cualquier contraprestación contingente que deba ser transferida por la adquirente se reconoce por su valor razonable en la fecha de adquisición. Las contraprestaciones contingentes que se clasifican como activos o pasivos financieros de acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos financieros: Reconocimiento y Valoración se valoran al valor razonable, registrando los cambios en el valor razonable en el estado de resultados.

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, como el exceso de toda la contraprestación transferida y el monto reconocido para la participación no controladora sobre los activos netos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Si esta contraprestación resultara menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide a su costo de adquisición menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Para fines de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a dichas unidades.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de esa unidad se vende, el crédito mercantil relacionado con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por disposición de la operación. El crédito mercantil que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

Descripción de la política contable para activos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Contingencias y compromisos

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del Impuesto sobre la Renta, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

En el caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y valoración posterior

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados, entre ellos compraventas a plazo de divisas y permutas de tasas de interés, con el objetivo de administrar su exposición a riesgos de mercado, principalmente riesgo de tipo de cambio y riesgo de tasas de interés, de conformidad con sus políticas corporativas de administración de riesgos.

Los derivados se registran inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan al valor razonable en cada fecha de cierre. Si su valor es positivo, se registran en el rubro “Instrumentos financieros derivados”. Si su valor es negativo, se registran en el rubro “otros pasivos financieros corrientes”.

En 2026 y 2025, la Compañía utilizó la contabilidad de cobertura. Para contabilizar las coberturas, la Compañía sigue lo siguiente:

- Coberturas del valor razonable, cuando cubren la exposición a cambios en el valor razonable de un activo o pasivo registrado o de un compromiso firme no registrado.
- Coberturas de flujos de efectivo, cuando cubren la exposición a la variabilidad de los flujos de efectivo que es atribuible bien a un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo registrado o a una transacción prevista altamente probable, bien al riesgo de tipo de cambio en un compromiso firme no registrado.
- Coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero

Al principio de la relación de cobertura, la Compañía designa y documenta formalmente la relación de cobertura que se desea aplicar y el objetivo de gestión del riesgo y la estrategia para aplicar la cobertura.

La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo cubierto y la forma en que la Compañía evaluará si la relación de cobertura cumple los requisitos de eficacia de la cobertura (junto con su análisis de las causas de ineficacia de la cobertura y el modo de determinar la razón de cobertura). Una relación de cobertura califica para la contabilidad de cobertura si cumple con todos los requisitos de eficacia siguientes:

- Existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.
- El riesgo de crédito no ejerce un efecto dominante sobre los cambios de valor resultantes de esa relación económica.
- La razón de cobertura de la relación de cobertura es la misma que el que resulta de la cantidad de la partida cubierta que la Compañía realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la Compañía realmente utiliza para cubrir esa cantidad de la partida cubierta.

Al 30 de septiembre de 2026 y 31 diciembre de 2025, la Compañía únicamente mantiene instrumentos financieros de cobertura de flujos de efectivo.

Coberturas de flujos de efectivo

La parte eficaz de la ganancia o pérdida del instrumento de cobertura se reconoce directamente en otros resultados integrales, mientras que la parte ineficaz se reconoce inmediatamente en el estado de resultados. La reserva por cobertura de flujos de efectivo se ajusta para que sea igual al menor de la ganancia o pérdida acumulada del instrumento de cobertura y al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta.

Para cualquier otra cobertura de flujos de efectivo, la cantidad acumulada en otro resultado integral se reclasifica a resultados como un ajuste por reclasificación en el mismo ejercicio o ejercicios durante los cuales los flujos de efectivo cubiertos afecten al resultado.

Si se interrumpe la contabilidad de la cobertura de flujos de efectivo, la cantidad que se ha acumulado en otros resultados integrales debe permanecer en otro resultado integral acumulado si aún se espera que ocurran los flujos de efectivo futuros cubiertos. De lo contrario, la cantidad debe ser reclasificada inmediatamente a resultados como un ajuste por reclasificación. Después de la interrupción, una vez que se produce el flujo de efectivo cubierto, cualquier cantidad restante incluida en otros resultados integrales debe contabilizarse según la naturaleza de la transacción cubierta, como se ha descrito anteriormente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo están representados por depósitos bancarios e inversiones en instrumentos líquidos, con vencimientos menores a tres meses. Estos montos se presentan al costo más intereses devengados, importe que es similar a su valor de mercado.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La Compañía reconoce un pasivo por el pago de dividendos a los accionistas cuando la distribución está autorizada y ya no depende de la voluntad de la Compañía.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad neta básica y diluida por acción resulta de dividir la utilidad neta del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio.

La utilidad neta básica por acción de operaciones continuas resulta de dividir la utilidad por operaciones

continuas del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio.

La utilidad neta básica por acción de operaciones discontinuas resulta de dividir la utilidad por operaciones discontinuas del año entre el promedio ponderado de las acciones en circulación durante el ejercicio.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Se tiene la política de otorgar pensiones de retiro mediante planes de pensiones definidos que cubren a todos sus trabajadores. Las pensiones se determinan con base en las compensaciones de los empleados en su último año de trabajo, los años de antigüedad en la Compañía y su edad al momento del retiro, a excepción de la Subsidiaria Bepensa Dominicana, que se rige con la Ley 87-01 del Código de Trabajo de República Dominicana, donde la Compañía reconoce mensualmente los aportes efectuados al Sistema de Seguridad Social, al igual que los aportes de los empleados, como una acumulación, hasta el momento que son depositados en las entidades financieras autorizadas por la Superintendencia de Pensiones de la República Dominicana. Los aportes son efectuados por la Compañía y el empleado sobre los parámetros determinados en la referida Ley hasta que el empleado llegue a la edad de retiro.

Las primas de antigüedad que se cubren al personal se determinan con base en lo establecido en la Ley Federal del Trabajo (LFT) en el caso de las subsidiarias establecidas en México.

Asimismo, la LFT de México y el Código de Trabajo de República Dominicana establecen la obligación de hacer ciertos pagos al personal que deje de prestar sus servicios en ciertas circunstancias.

Los costos de pensiones, primas de antigüedad y beneficios por terminación, se reconocen anualmente con base en cálculos efectuados por actuarios independientes, mediante el método de crédito unitario proyectado utilizando hipótesis financieras en términos nominales. La última valuación actuarial se efectuó en el mes de diciembre de 2025. Los costos derivados de ausencias compensadas, como lo son las vacaciones, se reconocen de forma acumulativa de acuerdo con la ley laboral vigente por la que se crea la provisión respectiva.

El gasto por Participación de los Trabajadores en las Utilidades (PTU) causada se presenta dentro del costo de venta y de los gastos de venta y administración en el estado de resultados.

La PTU es pagada por algunas subsidiarias de la Compañía a sus empleados elegibles. En México, la PTU se determina aplicando la tasa del 10% a la base gravable ajustada para PTU de cada subsidiaria, de acuerdo con lo establecido por la ley.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Bepensa Bebidas mide los instrumentos financieros a su valor razonable a la fecha de cierre de los estados financieros consolidados.

El valor razonable es el precio que se recibiría para vender un activo o se pagaría para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes en el mercado en la fecha de la transacción. El valor razonable se determina con base en la presunción de que la transacción para vender el activo o para transferir el pasivo tiene lugar;

- En el mercado principal del activo o del pasivo, o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para la transacción de esos activos o pasivos

El mercado principal o el más ventajoso ha de ser un mercado accesible para la Compañía. El valor razonable de un activo o un pasivo se calcula utilizando las hipótesis que los participantes del mercado utilizarían a la hora de realizar una oferta por ese activo o pasivo, asumiendo que esos participantes de mercado actúan en su propio interés económico.

El cálculo del valor razonable de un activo no financiero toma en consideración la capacidad de los participantes del mercado para generar beneficios económicos derivados del mejor y mayor uso de dicho activo o mediante su venta a otro participante del mercado que pudiera hacer el mejor y mayor uso de dicho activo.

Bepensa Bebidas utiliza las técnicas de valoración apropiadas en las circunstancias y con la suficiente información disponible para el cálculo del valor razonable, maximizando el uso de variables observables relevantes y minimizando el uso de variables no observables.

Al 30 de septiembre de 2026 y al 31 de diciembre de 2025, la Compañía calcula el valor razonable de sus activos y pasivos financieros clasificados como nivel 1 y 2, utilizando el método de ingreso, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos esperados, descontados. Los valores razonables de los activos y pasivos financieros clasificados de nivel 1 y 2, son similares a su costo amortizado.

Los activos y pasivos para los que se realizan cálculos o desgloses de su valor razonable en los estados financieros consolidados están categorizados dentro de la jerarquía de valor razonable que se describe a continuación, con base en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable:

- Nivel 1: precios de mercado en mercados activos y considerando los mismos activos o pasivos valorizados.

- Nivel 2: datos de cotizaciones de mercado, no incluidos en el nivel 1, que sean observables para los activos y pasivos valorizados, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivado de precios).

- Nivel 3: técnicas que incluyan datos sobre activos y pasivos valorizados y que no se sustenten en datos de mercados observables.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía, reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada periodo.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y medición

Los activos financieros se clasifican, en su reconocimiento inicial, como valorados posteriormente al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral y al valor razonable con cambios en resultados.

La clasificación de los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial depende de las características de los activos financieros desde el punto de vista de los flujos de efectivo contractuales y del modelo de negocio de la Compañía para la gestión de los activos financieros. Con la excepción de las cuentas a cobrar comerciales que no tienen un componente de financiación significativo o para las que la Compañía ha aplicado la solución práctica, la Compañía valora inicialmente los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se valoran a su valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción. Las cuentas por cobrar comerciales que no contienen un componente de financiación significativo o por las que la Compañía ha aplicado la solución práctica se valoran al precio de la transacción determinado según la NIIF 15.

Para que un activo financiero sea clasificado y valorado al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, debe dar lugar a flujos de efectivo que son "únicamente pagos de principal e intereses (SPPI)" sobre el importe de principal pendiente. Esta evaluación se conoce como la prueba SPPI y se realiza a nivel de instrumento.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos en un plazo establecido por la regulación o por una convención establecida en el mercado correspondiente (compras o ventas convencionales) se reconocen en la fecha de contratación, por ejemplo, la fecha en la que la Compañía se comprometa a comprar o vender el activo.

Medición posterior

A los efectos de su medición posterior, los activos financieros se clasifican en cuatro categorías:

- Activos financieros a costo amortizado
- Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral con reciclaje de las ganancias y pérdidas acumuladas (instrumentos de deuda)
- Activos financieros designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral sin reciclaje de las ganancias y pérdidas acumuladas en su enajenación (instrumentos de capital)
- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

La Compañía solo mantiene instrumentos financieros a su costo amortizado

Activos financieros a costo amortizado

La Compañía valora los activos financieros al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo financiero se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses sobre el importe de principal pendiente.

Los activos financieros a costo amortizado se valoran posteriormente utilizando el método de interés efectivo y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo se da de baja, modifica o deteriora.

Los activos financieros a costo amortizado incluyen las cuentas a cobrar comerciales y el préstamo a una entidad asociada.

Método de tasa de interés

El método de tasa de interés efectivo es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (designados como mantenidos al vencimiento) y de asignar el ingreso/gasto por interés durante la vida esperada del instrumento.

La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala exactamente los pagos o cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, costos de transacción y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Cancelación

Un activo financiero (o, cuando sea aplicable, una parte de un activo financiero o una parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja inicialmente (por ejemplo, se cancela en los estados financieros consolidados de la Compañía) cuando:

- El derecho para recibir los flujos de efectivo del activo ha expirado.

- La Compañía transfirió su derecho para recibir flujos de efectivo del activo o asumió la obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos en su totalidad sin demora material para el tercero bajo un acuerdo “de transferencia” y;
  a) la Compañía transfirió prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, o
  b) la Compañía no transfirió ni retuvo prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, pero transfirió el control del activo.

Cuando la Compañía haya transferido su derecho para recibir flujos de efectivo del activo o haya celebrado un acuerdo “de transferencia” y no haya transferido ni retenido prácticamente todos los riesgos y recompensas del activo, ni transferido el control del mismo, el activo se reconoce en la medida de la participación continua de la Compañía en el activo.

En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden sobre una base que refleje los derechos y obligaciones que la Compañía haya retenido.

La participación continua que toma la forma de garantía sobre el activo transferido se mide al menor entre el valor neto en libros original del activo y el monto máximo de la contraprestación que la Compañía tendría que pagar.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar derivadas de la actividad comercial de la Compañía no se reconocen a costo amortizado dado que su vigencia es menor a 12 meses. Además, dichas cuentas por cobrar no califican como instrumentos de deuda ya que no contienen un componente significativo de financiamiento.

El modelo de pérdida esperada para estas cuentas por cobrar está basado en el enfoque simplificado descrito en la NIIF 9, por medio de un análisis de antigüedad de saldos se determinó una matriz de transición para bandas de tiempo corriente, 1-30 días, 31-60 días, 61-90 días y mayores a 90 días. De este análisis se determinó una probabilidad de incumplimiento (PI) por cada banda, que adicional a la exposición en riesgo (Exposure at Risk EAD), se utilizó para la determinación de la reserva por pérdida esperada. Otro elemento importante es la severidad de pérdida (LGD), la cual se estimó con base en la cobranza de la Compañía o análisis de recuperación de la cartera vigente.

Deterioro de activos financieros

Bepensa Bebidas reconoce estimaciones de pérdidas crediticias esperadas (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Los activos financieros medidos al corto amortizado.
- Las inversiones en instrumentos de deuda medidos a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.
- Los activos del contrato.

Las estimaciones de pérdidas por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las perdidas crediticias esperadas (ECL) durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial y al estimar las perdidas crediticias esperadas, la Compañía considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esto incluye información cuantitativa, cualitativa y análisis basándonos en la experiencia histórica de la Compañía y en una evaluación de crédito informada e incluyendo información prospectiva.

Bepensa Bebidas asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora de más de 120 días, con excepción de los casos en que la Compañía tenga información de que el riesgo no se ha incrementado significativamente.
Bepensa Bebidas considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- No es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a Bepensa Bebidas, sin un recurso por parte de Bepensa Bebidas o tal como acciones para la ejecución de la garantía (en caso de existir alguna).

- El activo financiero tiene una mora de 90 días, o bien cuando se tenga información razonable y respaldada para considerar que un plazo mayor es un criterio más apropiado.

Bepensa Bebidas considera que un instrumento de deuda tiene un riesgo crediticio bajo cuando su calificación de riesgo crediticio es equivalente a la definición globalmente entendida de “grado de inversión”.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resulten de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero, sobre eventos pasados, condiciones actuales y pronósticos de condiciones económicas futuras.

El periodo máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el periodo contractual máximo durante el que Bepensa Bebidas está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en la probabilidad de incumplimiento y la probabilidad de recuperación de la cartera analizada de los últimos 3 años, así como en la evidencia de eventos conocidos como:

- Negativa de pago por falta de flujo del cliente.
- Indicios de quiebra del cliente.
- Falta de evidencia o soporte para reclamar la cobranza al cliente.
- Documentos turnados al área legal para recuperación.

Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero es castigado, parcialmente o por completo, en la medida que no exista una posibilidad realista de recuperación. Para los clientes individuales, normalmente Bepensa Bebidas tiene una política de cancelación del valor bruto en libros cuando el activo financiero tiene 12 meses de vencido o antes si existen evidencias comprobables de no recuperación y cuando se valide que se agotaron todas las diligencias posibles de cobro del activo financiero a través de la gestión corporativa y legal de Bepensa Bebidas.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Reconocimiento inicial y medición

Los pasivos financieros se clasifican a la fecha de su reconocimiento inicial, según corresponda, como pasivos financieros a valor razonable, con cambios en resultados, préstamos y créditos, cuentas a pagar o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y para los préstamos y créditos y las cuentas a pagar se netean los costos de transacción directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar a proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos, contratos de garantía e instrumentos financieros derivados.

Medición posterior

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación de la siguiente manera:

Préstamos

Tras el reconocimiento inicial, los préstamos y los créditos se valoran al costo amortizado usando el método del tipo de interés efectivo. Las pérdidas y ganancias se reconocen en el estado de resultados cuando se dan de baja los pasivos, así como los intereses devengados de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula teniendo en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición y las cuotas o costos que sean parte integral del método del tipo de interés efectivo. Los intereses devengados de acuerdo con dicho tipo de interés efectivo se incluyen en el epígrafe de “Intereses a cargo y otros costos financieros” del estado de resultados.

Esta categoría es la que generalmente se aplica a los préstamos, pasivos bursátiles y créditos con intereses.

Baja o cancelación de pasivos financieros

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación se extingue, cancela o vence. Cuando un pasivo financiero existente se reemplaza por otro del mismo prestamista en condiciones sustancialmente diferentes, o cuando las condiciones de un pasivo existente son sustancialmente modificadas, dicho intercambio o modificación se tratan como una baja del pasivo original y el reconocimiento de la nueva obligación. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Transacciones y saldos

Bepensa Bebidas registra inicialmente las operaciones en moneda extranjera a los tipos de cambio de la moneda funcional aplicables a la fecha de su celebración.

Los activos y pasivos provenientes de inversiones extranjeras se convierten en moneda nacional utilizando el tipo de cambio vigente a la fecha de presentación de información y sus estados de resultados se convierten a los tipos de cambio vigentes a la fecha de su celebración. Las diferencias cambiarias que surjan de la conversión se reconocen en otras partidas de utilidad integral. Al momento de enajenación de una inversión extranjera, el componente de otras partidas de utilidad integral relacionado con esa inversión extranjera específica se reconoce en el estado de resultados.

Todas las subsidiarias operan en economías que no se consideran hiperinflacionarias de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 29 (NIC 29).

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

Bepensa Bebidas reconoce estimaciones de pérdidas crediticias esperadas (ECL por sus siglas en inglés) en:

- Los activos financieros medidos al corto amortizado.
- Las inversiones en instrumentos de deuda medidos a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.
- Los activos del contrato.

Las estimaciones de pérdidas por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas (ECL) durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial y al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esto incluye información cuantitativa, cualitativa y análisis basados en la experiencia histórica de la Compañía y en una evaluación de crédito informada e incluyendo información prospectiva.

Bepensa Bebidas asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora de más de 120 días, con excepción de los casos en que la Compañía tenga información de que el riesgo no se ha incrementado significativamente.

Bepensa Bebidas considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- No es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo a Bepensa Bebidas, sin un recurso por parte de Bepensa Bebidas o tal como acciones para la ejecución de la garantía (en caso de existir alguna).

- El activo financiero tiene una mora de 90 días, o bien cuando se tenga información razonable y respaldada para considerar que un plazo mayor es un criterio más apropiado.

Bepensa Bebidas considera que un instrumento de deuda tiene un riesgo crediticio bajo cuando su calificación de riesgo crediticio es equivalente a la definición globalmente entendida de “grado de inversión”.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resulten de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero, sobre eventos pasados, condiciones actuales y pronósticos de condiciones económicas futuras.

El periodo máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el periodo contractual máximo durante el que Bepensa Bebidas está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas se determinan con base en la probabilidad de incumplimiento y la probabilidad de recuperación de la cartera analizada de los últimos 3 años, así como en la evidencia de eventos conocidos como:

- Negativa de pago por falta de flujo del cliente.
- Indicios de quiebra del cliente.
- Falta de evidencia o soporte para reclamar la cobranza al cliente.
- Documentos turnados al área legal para recuperación.

Las pérdidas crediticias esperadas son descontadas usando la tasa de interés efectiva del activo financiero.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero es castigado, parcialmente o por completo, en la medida que no exista una posibilidad realista de recuperación. Para los clientes individuales, normalmente Bepensa Bebidas tiene una política de cancelación del valor bruto en libros cuando el activo financiero tiene 12 meses de vencido o antes si existen evidencias comprobables de no recuperación y cuando se valide que se agotaron todas las diligencias posibles de cobro del activo financiero a través de la gestión corporativa y legal de Bepensa Bebidas.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuesto a la utilidad corriente

El impuesto a la utilidad causado en el año se presenta como un pasivo a corto plazo neto de los anticipos efectuados durante el mismo. El impuesto causado es reconocido como un gasto en los resultados del periodo, excepto en la medida en que haya surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado del periodo, ya sea en otro resultado integral o directamente en un rubro del capital contable.

Periódicamente, la Compañía evalúa las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en donde las regulaciones fiscales aplicables están sujetas a interpretación y crea provisiones, cuando sea necesario.

Impuesto a la utilidad diferido

El impuesto a la utilidad diferido se determina utilizando el método del pasivo, con base en las diferencias temporales entre los valores fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros a la fecha de presentación de los estados financieros consolidados.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden con base en las tasas fiscales que se estima estarán vigentes en el ejercicio en que el activo se materialice o el pasivo se liquide, con base en las tasas fiscales (y

legislación fiscal) que estén aprobadas o cuyo procedimiento de aprobación esté sustancialmente completo a la fecha de los estados financieros consolidados.

El valor de los activos por impuestos diferidos se revisa por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros consolidados y se disminuye en la medida en que sea probable que la Compañía no tenga utilidades fiscales futuras suficientes para permitir la recuperación de la extensión o una parte del activo por impuestos diferidos. Los impuestos diferidos no reconocidos se reevalúan en cada fecha de reporte de los estados financieros consolidados y se reconocen cuando sea más probable que haya suficientes utilidades fiscales futuras para permitir la realización de estos activos. Los impuestos diferidos relacionados con partidas reconocidas en utilidad integral se reconocen junto con la partida que generó dichos impuestos diferidos.

Los impuestos diferidos, consecuencia de las ganancias no reembolsadas de subsidiarias y asociadas, se consideran como diferencias temporales, cuando se puede controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en el futuro previsible. Los impuestos retenidos sobre las ganancias extranjeras remitidas son acreditables a los impuestos mexicanos, por lo tanto, en la medida en que se realice una remesa, el impuesto diferido se limitaría a la diferencia incremental entre la tasa impositiva mexicana y la tasa del país remitente. Al 30 de septiembre de 2026 y 31 de diciembre de 2025, la Compañía no ha registrado impuesto diferido por las ganancias del extranjero no repatriadas.

La Compañía compensa activos y pasivos por impuestos si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuestos corrientes y los activos y pasivos por impuestos diferidos que se refieren a los impuestos a la utilidad que corresponden a la misma autoridad fiscal.

El impuesto a la utilidad causado se presenta como un pasivo a corto plazo neto de los anticipos efectuados durante el año.

Impuesto sobre las ventas

Los ingresos, gastos y activos se reconocen netos del monto del impuesto sobre ventas, salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o servicios no pueda recuperarse de la autoridad fiscal, en cuyo caso el impuesto sobre ventas se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte de la partida de gastos, según corresponda.
- Las cuentas por cobrar y por pagar se valúan incluyendo el monto del impuesto sobre ventas.

El monto neto del impuesto sobre las ventas que se pueda recuperar o que se deba pagar a la autoridad fiscal se incluye como parte de las cuentas por cobrar o por pagar en el estado de situación financiera.

Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos, pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de seguro (NIIF 17), una nueva norma contable integral para los contratos de seguro que cubre el reconocimiento y la medición, la presentación y la divulgación. La NIIF 17 reemplazó a la NIIF 4 Contratos de seguro (NIIF 4) que se emitió en 2005. La NIIF 17 se aplica a todos los tipos de contratos de seguro (es decir, vida, no vida, seguro directo y reaseguro), independientemente del tipo de entidades que los emiten, así como a determinadas garantías e instrumentos financieros con características de participación discrecional.

Se aplicarán algunas excepciones de alcance. El objetivo general de la NIIF 17 es proporcionar un modelo contable para los contratos de seguro que sea más útil y coherente para las aseguradoras. A diferencia de los requisitos de la NIIF 4, que se basan en gran medida en la protección de políticas contables locales anteriores, la NIIF 17 proporciona un modelo integral para los contratos de seguro, que cubre todos los aspectos contables relevantes. El núcleo de la NIIF 17 es el modelo general, complementado por:

- Una adaptación específica para contratos con características de participación directa (el enfoque de tarifa variable).
- Un enfoque simplificado (el enfoque de asignación de primas) principalmente para contratos de corta duración.

La NIIF 17 es efectiva para los períodos de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, y se requieren cifras comparativas. Se permite la aplicación anticipada, siempre que la entidad también aplique la NIIF 9 y la NIIF 15 en o antes de la fecha en que aplique por primera vez la NIIF 17.
Esta norma no es aplicable a la Compañía.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Activos intangibles

Los activos intangibles son activos no monetarios identificables, sin sustancia física y representan erogaciones cuyos beneficios serán recibidos en el futuro. Los activos intangibles adquiridos individualmente se valoran inicialmente al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es el valor razonable a la fecha de adquisición.

Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos su amortización acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas. Los activos intangibles generados internamente, excluyendo los gastos de desarrollo capitalizados, no se activan, y el gasto correspondiente se registra en el estado de resultados del ejercicio en el que se haya incurrido.

La vida útil de los activos intangibles se clasifica ya sea como definida o indefinida, de acuerdo con el periodo en el cual se esperan recibir los beneficios.

Los activos intangibles con vida útil definida se amortizan a lo largo de su vida útil económica y se evalúa su deterioro cuando haya indicios de que puedan estar deteriorados. El periodo de amortización y el método de amortización para los activos intangibles con vida útil definida se revisan por lo menos al final de cada ejercicio. Al 30 de septiembre de 2026 y al 30 de septiembre de 2025, no se presentaron indicios de deterioro.

Los cambios en la vida útil esperada o en la pauta esperada de consumo de los beneficios económicos futuros materializados en el activo se toman en consideración al objeto de cambiar el periodo o método de amortización, si corresponde, y se tratan como un cambio de estimación contable. El gasto por amortización de los activos intangibles con vida útil definida se reconoce en el estado de resultados en el rubro correspondiente de acuerdo con la función del elemento intangible en cuestión.

Los activos intangibles con vida definida están representados principalmente por:

- Costos de tecnología de información y sistemas de administración incurridos durante la etapa de desarrollo que están actualmente en uso. Tales costos fueron capitalizados y después amortizados bajo el método lineal durante la vida útil de dichos activos. Los gastos que no cumplan con los requisitos para su capitalización se llevarán a gastos al momento en que se incurren.

- Las licencias adquiridas para el uso de programas, software y otros sistemas son capitalizadas al valor de los costos incurridos para su adquisición y preparación para usarlas. Otros costos de desarrollo que no cumplen con estos criterios y los gastos de investigación, así como los de mantenimiento, se reconocen como gastos conforme se incurren. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como gastos no se reconocen como un activo en periodos subsecuentes.

Los activos intangibles con vida útil indefinida, tales como territorios, el crédito mercantil y algunas marcas, no se amortizan, sino que se evalúa anualmente la existencia de indicios de deterioro, individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo. La vida útil de un activo intangible con vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la evaluación de vida indefinida continúa siendo razonable. Si no es así, el cambio en la evaluación de vida útil indefinida a definida se realiza de forma prospectiva.

La pérdida o ganancia surgida al dar de baja un activo intangible se determina como la diferencia entre el importe neto obtenido por su enajenación y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados cuando el activo se da de baja.

Los activos intangibles de vida definida se amortizan mediante el método de línea recta y con base en su vida útil estimada, como sigue:

Activos intangibles	Rango de vida útil estimada en años
Licencias y software	4 a 5
Marcas y otros	10 a 20

Crédito mercantil

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, como el exceso de toda la contraprestación transferida y el monto reconocido para la participación no controladora sobre los activos netos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Si esta contraprestación resultara menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide a su costo de adquisición menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. Para fines de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a dichas unidades.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de esa unidad se vende, el crédito mercantil relacionado con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por disposición de la operación. El crédito mercantil que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

El crédito mercantil se somete a pruebas de deterioro en forma anual (al 31 de diciembre) y cuando las circunstancias indican que el valor neto en libros podría estar deteriorado.

El deterioro se determina para el crédito mercantil evaluando el monto por recuperar de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) con la que se relaciona el crédito mercantil. Cuando el monto por recuperar de la unidad generadora de efectivo es menor que su valor neto en libros, se reconoce una pérdida por deterioro. Las pérdidas por deterioro que se relacionan con el crédito mercantil no pueden revertirse en periodos futuros.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Costos por intereses

Los costos por intereses que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo cuya puesta en marcha o venta requiere necesariamente un periodo dilatado de tiempo son capitalizados como parte del costo del activo. El resto de los costos por intereses se reconocen como gastos en el periodo en el que se incurren. Los gastos financieros incluyen los intereses y otros costos en los que incurre la Compañía en relación con la financiación obtenida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Una asociada es una entidad sobre la cual Bepensa Bebidas tiene influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones sobre las políticas financieras y operativas de la empresa asociada, pero que no supone control o control conjunto sobre esas políticas.

Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, 20 por ciento o más del poder de voto en la entidad participada, se presume que tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe. Si la Compañía tiene, directa o indirectamente, menos del 20 por ciento del poder de voto en la empresa participada, se presume que la Compañía no tiene influencia significativa, salvo que pueda demostrarse claramente que existe tal influencia.

La Compañía ha evaluado que ejerce influencia significativa sobre sus asociadas; por lo que, la inversión en asociadas se reconoce utilizando el método de participación. Bajo el método de participación, la inversión en la asociada se reconoce en el estado de situación financiera al costo, más los cambios posteriores relacionados con la adquisición en la participación de Bepensa Bebidas en los activos netos de la asociada. El crédito mercantil que se relaciona con la asociada se incluye en el valor en libros de la inversión y no se amortiza ni se somete a pruebas individuales de deterioro.

El estado de resultados refleja la participación en los resultados de las operaciones de la asociada. Cuando se haya reconocido algún cambio directamente en el patrimonio de la asociada, Bepensa Bebidas reconoce su participación en los cambios y revela esto, cuando sea aplicable, en el estado de variaciones en el patrimonio. Las utilidades y pérdidas no realizadas resultantes de transacciones entre Bepensa Bebidas y la asociada se eliminan en el monto correspondiente a la participación en la asociada.

La participación en los resultados de una asociada se muestra en el estado de resultados. Esta representa la utilidad atribuible a la participación controladora de la asociada y, por lo tanto, constituye la utilidad después de impuestos y de las participaciones no controladoras de las subsidiarias de la asociada.

Los estados financieros de la asociada se elaboran durante el mismo periodo de presentación de información que Bepensa Bebidas. Cuando sea necesario, se realizan ajustes para adecuarlos a las políticas contables de Bepensa Bebidas.

En aquellas inversiones en donde no existe influencia significativa, la inversión es valuada al costo.

La Compañía evalúa en cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de indicios de deterioro en la inversión en asociadas. De ser así, la Compañía calcula el valor del deterioro como la diferencia entre el valor de recuperación de la asociada y su valor en libros.

Bepensa Bebidas tiene inversiones en empresas asociadas, las cuales son valuadas mediante el método de participación:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Koscab Holdings LTD.	35%	35%

Bepensa Bebidas tiene otras inversiones valuadas al costo, como sigue:

	Al 30 de septiembre de 2026	Al 31 de diciembre de 2025
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V.	14.45%	14.45%
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	2.29730%	2.0699%

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Bepensa Bebidas como arrendatario

La Compañía renta oficinas, almacenes, vehículos, entre otros bienes y realiza un análisis al inicio de cada contrato para identificar si contiene un arrendamiento. Es decir, si el contrato transmite el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de un pago.

La Compañía aplica un enfoque único de reconocimiento y medición para todos los arrendamientos, excepto los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor, los componentes adicionales de arrendamiento se reconocen de manera separada, es decir, no se incluyen en la medición del arrendamiento y, por tanto, se reconocen en el resultado en el momento en que se realizan. La Compañía reconoce los pasivos

por arrendamiento para realizar pagos por arrendamiento y activos por derecho de uso que representan el derecho a utilizar los activos subyacentes.

i. Derecho de uso

La Compañía reconoce los activos por derecho de uso en la fecha de inicio del arrendamiento (es decir, la fecha en que el activo subyacente está disponible para su uso). Los activos por derecho de uso se miden al costo, menos cualquier depreciación acumulada y pérdidas por deterioro y se ajustan para cualquier nueva medición de los pasivos por arrendamiento. El costo de los activos por derecho de uso incluye el monto de los pasivos por arrendamiento reconocidos, los costos directos iniciales incurridos, costos de desmantelamiento y los pagos de arrendamiento realizados en la fecha de inicio o antes, menos los incentivos de arrendamiento recibidos.

Los activos por derecho de uso se deprecian de forma lineal durante el plazo del arrendamiento, los cuales pueden estar dentro de los siguientes rangos:

- Planta y maquinaria de 2 a 10 años.
- Vehículos de motor y otros equipos de 2 a 4 años.

Si la propiedad del activo arrendado se transfiere a la Compañía al final del plazo del arrendamiento o el costo refleja el ejercicio de una opción de compra, la depreciación se calcula utilizando la vida útil estimada del activo.

Los activos por derecho de uso también están sujetos a deterioro.

ii. Pasivo por arrendamiento

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce los pasivos por arrendamiento medidos al valor presente de los pagos por arrendamiento que se realizarán durante el plazo del arrendamiento, considerando las opciones de extensión con certeza razonable de ser ejercidas. Los pagos de arrendamiento incluyen pagos fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia) menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar, pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, y montos que se espera pagar bajo garantías de valor residual. Los pagos de arrendamiento también incluyen el precio de que la Compañía ejerza una opción de compra razonablemente segura y los pagos de penalizaciones por terminación anticipada.

Los pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o una tasa se reconocen como gastos (a menos que se incurra para producir inventarios) en el período en el que ocurre el evento o condición que desencadena el pago.

Al calcular el valor presente de los pagos de arrendamiento, la Compañía utiliza su tasa de interés incremental en la fecha de inicio del arrendamiento porque la tasa de interés implícita en el arrendamiento no es fácilmente determinable. Después de la fecha de inicio, el monto de los pasivos por arrendamiento se incrementa para reflejar la acumulación de intereses y se reduce por los pagos de arrendamiento realizados. Además, el importe en libros de los pasivos por arrendamiento se vuelve a medir si hay una modificación, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos del arrendamiento (por ejemplo, cambios en pagos futuros como

resultado de un cambio en un índice o tasa utilizada para determinar tales pagos de arrendamiento) o un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo subyacente.

iii. Arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

La Compañía aplica la exención de reconocimiento de arrendamientos a corto plazo para aquellos contratos que tienen un plazo de 12 meses o menos desde la fecha de inicio y no contienen una opción de compra. También aplica la exención de reconocimiento de arrendamientos que contengan activos de bajo valor, se considera bajo valor un monto de 5 mil dólares o menos por activo de manera individual, no por contrato ni por grupo de activos. Los pagos de los arrendamientos a corto plazo y arrendamientos con activos de bajo valor se reconocen como gastos de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

Bepensa Bebidas como arrendador

La Compañía clasifica cada uno de sus arrendamientos como un arrendamiento operativo o un arrendamiento financiero, dependiendo de su naturaleza, los arrendamientos en los que la Compañía no transfiere sustancialmente todos los riesgos y recompensas relacionados con la propiedad de un activo se consideran arrendamientos operativos. Los ingresos por rentas que surgen se contabilizan linealmente sobre los términos del arrendamiento y se incluyen en los ingresos en el estado de resultados debido a su naturaleza operativa. Los costos directos iniciales incurridos en la negociación y organización de un arrendamiento operativo se agregan al valor en libros del activo arrendado y se reconocen durante el plazo del arrendamiento sobre la misma base que los ingresos por alquiler.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo y a su valor neto realizable. El costo se determina por el método promedio ponderado. El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye, las materias primas, la mano de obra directa, otros costos directos y gastos generales de fabricación indirectos destinados a dejar los bienes en condiciones de ser comercializados. No incluyen los costos por intereses. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos variables de venta y distribución aplicables.

Adicionalmente, se efectúan estimaciones por obsolescencia de materias primas y productos terminados, con base a la rotación y antigüedad de las partidas involucradas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Los activos no corrientes y los grupos enajenables se clasifican como mantenidos para la venta de la Compañía si su valor en libros se recuperará fundamentalmente a través de una operación de venta, en lugar de por su uso continuado. Dichos activos no corrientes y los grupos de activos clasificados como disponibles para la venta se miden al menor entre su valor neto en libros y el valor razonable menos el costo de venta. Los costos de venta son los costos incrementales directamente atribuibles a la baja del activo, excluyendo los gastos financieros e impuestos.

El criterio para la clasificación de los activos como mantenidos para la venta se considera que se cumple solo cuando la venta es altamente probable y el activo o grupo está disponible, en sus condiciones actuales, para su venta inmediata. Los pasos que dar para efectuar la venta son los que indican que es improbable que haya cambios significativos en la venta a realizar o que la decisión de la venta se cancelará. La Administración debe haberse comprometido a realizar un plan para vender el activo y dicha venta se espera que sea completada durante el ejercicio siguiente a la fecha de clasificación como mantenido para la venta.

Una vez que se clasifica la propiedad, planta y equipo y los activos intangibles como mantenidos para la venta, no se deprecian ni amortizan.

Los activos y pasivos clasificados como mantenidos para la venta se clasifican de forma separada como partidas corrientes del estado de situación financiera consolidado.

Una operación discontinuada es un componente de la entidad que ha sido dispuesto, o ha sido clasificado, como mantenido para la venta y:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica, que es significativa y puede separarse del resto;
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación.
- Es una entidad subsidiaria que desde su adquisición está destinada exclusivamente a ser vendida.

Todas las demás notas a los estados financieros consolidados incluyen montos por operaciones continuas, a menos que se indique lo contrario.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y los pasivos financieros son objeto de compensación, presentándose el importe neto correspondiente en el estado de situación financiera consolidado, si:

- Se tiene actualmente un derecho exigible legalmente de compensar los importes reconocidos, y
- Se tiene la intención de liquidarlos por el importe neto o de realizar los activos y liquidar los pasivos simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Las propiedades, planta y equipo se expresan a su costo de adquisición, menos la depreciación y las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiera.

Dicho costo incluye el costo de sustituir los componentes de la propiedad, planta y equipo y los costos por préstamos para proyectos de construcción a largo plazo, si se cumple con los criterios de reconocimiento. Cuando sea necesario sustituir a intervalos partes importantes de la propiedad, planta y equipo, la Compañía deja de reconocer la parte reemplazada, y reconoce la nueva parte con su propia vida útil y depreciación relacionadas. Asimismo, cuando se realiza una reparación mayor, su costo se reconoce en el valor neto en libros de la planta y equipo como costo de reposición, si se satisfacen los criterios de reconocimiento. Todos los demás costos de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren. El valor presente del costo esperado para el desmantelamiento del activo después de su uso se incluye dentro del costo del activo respectivo si se cumple con los criterios de reconocimiento de una provisión.

La depreciación se calcula sobre el monto depreciable, que es el costo de un activo, menos su valor residual, tomando en cuenta lo siguiente:

- Los terrenos no se amortizan, ya que se entiende que tienen una vida infinita.
- La depreciación del resto de los elementos de propiedad, planta y equipo se realiza sobre una base de línea recta durante la vida útil estimada de cada elemento, y los componentes principales que son depreciados por separado, de manera que reflejen de manera más fiel el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros incorporados al activo.
- Los activos en construcción no se deprecian.
- Las botellas y cajas retornables son clasificadas como activos de larga duración en el rubro de propiedad, planta y equipo en el apartado de otros activos. Las botellas y cajas retornables son registradas a su costo de adquisición, la rotura de envases se carga directamente a resultados del periodo en el que ocurren, lo cual es equivalente a la depreciación calculada utilizando el método de línea recta, considerando su vida útil estimada.
- Las botellas y cajas retornables, que han sido entregadas a los clientes bajo un esquema de promoción o venta, se registran en resultados a su valor depreciado cuando son entregadas a los distribuidores.

Las vidas útiles estimadas para los años actuales y comparativos son las siguientes:

Elementos de propiedad planta y equipo	Rango de vida útil estimada en años
Edificios y construcciones	20 a 50
Planta y equipo	4 a 20
Otros activos	2 a 20

Una partida de propiedad, planta y equipo y cualquier parte importante inicialmente reconocida se deja de reconocer al momento de la venta o cuando no se esperan beneficios económicos futuros de su uso o venta.

Toda ganancia o pérdida que surja del no reconocimiento del activo (calculada como la diferencia entre los productos netos de la venta y el valor en libros del activo) se incluye en el estado de resultados cuando se deja de reconocer el activo.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Aspectos generales

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía:

- Tiene una obligación presente (legal o asumida) como resultado de un evento pasado,
- Es probable que se requiera la salida de recursos que incorporan beneficios económicos para liquidar la obligación y cuando,
- Pueda hacerse una estimación confiable del monto de la obligación.

En los casos en los que la Compañía espera que la provisión se reembolse en todo o en parte, por ejemplo, en el caso de un contrato de seguros, el reembolso se reconoce como un activo separado, pero únicamente en los casos en los que dicho reembolso sea virtualmente cierto.

El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados neto de los reembolsos efectuados.

Si el efecto del valor del dinero a través del tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando la tasa vigente antes de impuestos que refleja, en su caso, el riesgo específico del pasivo correspondiente. En estos casos, el incremento en la provisión se reconoce como costo de financiamiento.

Provisiones por reestructuración

Las provisiones por reestructuración solo se registran cuando se cumplen los criterios de reconocimiento para las provisiones:

(i) hay un plan formal detallado que identifica el correspondiente negocio o parte del negocio en restructuración, su ubicación y número de empleados afectados, una estimación detallada de los costos relacionados y el calendario establecido; y (ii) los trabajadores afectados han sido informados de las líneas principales del plan.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

La Compañía reconoce los ingresos conforme se transfiere el control del bien o servicio al cliente. El control se refiere a la habilidad que tiene el cliente de dirigir el uso y de obtener sustancialmente todos los beneficios del producto transferido. Además, también implica que el cliente tenga la habilidad de prevenir que terceros dirijan el uso y obtengan sustancialmente todos los beneficios de dicho bien transferido. La administración toma en cuenta las siguientes consideraciones para analizar el momento en el que se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente:

- Identificar el contrato (por escrito, oralmente o de acuerdo con otras prácticas tradicionales del negocio).
- Evaluar los bienes o servicios comprometidos en el contrato con un cliente e identificar las obligaciones de desempeño incluidas.
- Considerar los términos del contrato y las prácticas tradicionales de negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el importe de la contraprestación a la que la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios al cliente, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros como algunos impuestos sobre las ventas. La contraprestación que se compromete en un contrato con un cliente puede incluir importes fijos, importes variables, o ambos.
- Distribuir el precio de la transacción a cada obligación de desempeño (a cada bien o servicio que sean distintos) por un importe que represente la parte de la contraprestación a la cual la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios comprometidos con el cliente.
- Reconocer los ingresos cuando (o a medida que) se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en el que la totalidad de los bienes o servicios se entregan al cliente y dicho momento se considera en un punto en el tiempo. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promociones y descuentos.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades principales:

Ingresos por venta de bebidas

Los ingresos por venta de bebidas incluyen principalmente la venta de bebidas bajo la marca Coca-Cola propiedad de TCCC. Estos ingresos se reconocen en el momento en que los productos se entregan a los clientes. La obligación de desempeño de todas las actividades de la Compañía se cumplió en el momento en que se vendió el producto y la consideración a cambio se cumplió por completo; es decir, el control de los productos se transfiere en un momento determinado.

Ingresos por prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios se reconocen cuando se cumple con la obligación de desempeño, lo que generalmente ocurre en el periodo en que los servicios son prestados a sus clientes. Los ingresos se reconocen por el monto que refleja la contraprestación a la cual la Compañía espera tener derecho a cambio de dichos servicios. No hay consideraciones variables creadas para estos servicios prestados.

Contraprestaciones variables concedidas a los clientes

La Compañía ajusta el precio de la transacción en función de las estimaciones de las promociones, descuentos o cualquier otra asignación variable que pueda otorgarse a los clientes. Estas estimaciones se basan en los acuerdos comerciales celebrados con los clientes y en el rendimiento histórico para el cliente.

Los descuentos de ventas se registran como una consideración variable y se reflejan en la factura del cliente. Los descuentos se registran al momento de la venta (neto de descuentos).

Incentivos recibidos de The Coca-Cola Company

The Coca-Cola Company participa en los programas de propaganda y publicidad de Bepensa Bebidas. Los recursos recibidos por apoyos para gastos de propaganda y publicidad se incluyen como una reducción de los

gastos de venta. El gasto de propaganda y publicidad es cargado al resultado del ejercicio conforme se realizan.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de acuerdo con la información que utiliza la administración para la toma de decisiones. La información se presenta considerando las áreas geográficas en que opera la Compañía.

La Administración de la Compañía es responsable de decidir sobre los recursos que deben asignarse a los diferentes segmentos, así como evaluar su rendimiento. Los ingresos entre segmentos y costos, los saldos intercompañía, así como la inversión en acciones en las entidades consolidadas, se eliminan en la consolidación.

En ningún segmento se registran ingresos de transacciones con un solo cliente externo por un importe de al menos el 10% o más de los ingresos.

El Comité de Dirección Ejecutivo (“el comité” o “CODM” por sus siglas en inglés) es el responsable de la asignación de recursos y la evaluación del desempeño del segmento operativo. El Comité supervisa los resultados operativos y el desempeño de los indicadores, con el propósito de tomar decisiones sobre la ubicación de los recursos, la negociación global con los proveedores y la forma en que se gestionan los acuerdos con los clientes.

Para la Compañía, el segmento de República Dominicana coincide con la unidad generadora de efectivo (UGE) identificada y utilizada en el análisis del deterioro del crédito mercantil.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad NIC 34 “Información Financiera Intermedia”. La Compañía ha optado por presentar sus estados financieros correspondientes a periodos intermedios en el formato condensado previsto en la NIC 34. Se incluyen notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son importantes para la comprensión de los cambios en la posición financiera y los resultados de la Compañía. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados no incluyen toda la información y revelaciones requeridas en los estados financieros anuales y deben leerse junto con los estados financieros anuales de la Compañía.

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2025, excepto por la adopción de nuevas normas e interpretaciones vigentes a partir del 1 de enero de 2026, las cuales no tienen efecto en los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados. El gasto por impuesto a la utilidad reconocido en cada periodo intermedio se determina con base en la mejor estimación de la tasa promedio ponderada anual del impuesto a la anual.

Las notas correspondientes se encuentran en los reportes [800500] y [800600].

Descripción de sucesos y transacciones significativas

El 18 de marzo de 2026, S&P Global Ratings asignó a Bepensa Bebidas, calificaciones crediticias de emisor en escala nacional de largo plazo de ‘mxAAA’ y de corto plazo de ‘mxA-1+’, ambas con perspectiva estable. Las calificaciones reflejan la sólida posición operativa de la Compañía en el sureste de México, la fortaleza de su portafolio dentro del sistema de The Coca-Cola, así como su capacidad de trasladar parcialmente incrementos de costos a precios. La perspectiva estable incorpora la expectativa de que Bepensa Bebidas mantendrá un desempeño operativo y financiero sólido.

El 24 de marzo de 2026, HR Ratings revisó al alza las calificaciones crediticias de Bepensa Bebidas, S.A. de C.V., manteniendo la perspectiva estable. En particular, elevó la calificación de largo plazo de las emisiones BBPEN 21 y BBPEN 21-2 de ‘HR AA+’ a ‘HR AAA’, así como la calificación del Programa Dual de Corto Plazo de ‘HR1’ a ‘HR+1’, todas en escala nacional. La mejora en las calificaciones se fundamentó principalmente en el refinanciamiento esperado durante el segundo trimestre de 2026, el cual permitiría optimizar el perfil de vencimientos de corto plazo y fortalecer las métricas de cobertura del servicio de la deuda. Asimismo, HR Ratings destacó la resiliencia operativa de la Compañía, reflejada en una mejora de los márgenes operativos que compensó la menor dinámica de volúmenes durante 2025, así como en mayores requerimientos de capital de trabajo.

El 27 de marzo de 2026.– Fitch Ratings elevó a ‘AAA(mex)’ desde ‘AA+(mex)’ las calificaciones nacionales de largo plazo de Bepensa Bebidas, S.A. de C.V., así como de sus emisiones BBPEN 21 y BBPEN 21-2, manteniendo la perspectiva estable. Asimismo, Fitch ratificó la calificación nacional de corto plazo en ‘F1+(mex)’.

El 21 de mayo de 2026, Bepensa Bebidas llevó a cabo su primera colocación de Certificados Bursátiles Sustentables por $3,500 millones de pesos, la operación estuvo integrada por dos emisiones: una por $2,200 millones de pesos a tasa variable y plazo de cinco años, y otra por $1,300 millones de pesos a tasa fija y plazo de siete años, consolidando su presencia en el mercado de deuda y fortaleciendo su flexibilidad financiera. La emisión permitió mejorar el perfil de vencimientos de la deuda, diversificar las fuentes de financiamiento y reforzar la estrategia financiera de la Compañía con sus objetivos de sostenibilidad y crecimiento de largo plazo.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios condensados, consolidados, no auditados, se preparan utilizando las mismas políticas contables que se utilizaron en la preparación de nuestros estados financieros anuales.

El listado de políticas contables significativas se presenta en los reportes [800500] y [800600].

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0